

УДК 339.5
ББК 65.428-18
Т 60

Авторы-составители: С. Н. Лебедева, д-р экон. наук, доцент;
М. В. Тимошенко, аспирант

Рецензенты: М. И. Балашевич, канд. экон. наук, профессор кафедры
международного бизнеса Белорусского
государственного экономического университета;
В. Ю. Друк, канд. экон. наук, доцент кафедры мировой
и национальной экономики Белорусского торгово-
экономического университета потребительской
кооперации

Рекомендовано научно-методическим советом учреждения образова-
ния «Белорусский торгово-экономический университет потребитель-
ской кооперации». Протокол № 5 от 12 июня 2007 г.

Т 60 **Торговая** политика : учебное наглядное пособие для студентов специ-
альности 1-25 01 03 «Мировая экономика» и слушателей специального фа-
культета по переподготовке кадров ОСП «Институт повышения квалифика-
ции и переподготовки кадров Белкоопсоюза» / авт.-сост. : С. Н. Лебедева,
М. В. Тимошенко. – Гомель : учреждение образования «Белорусский торго-
во-экономический университет потребительской кооперации», 2008. – 44 с.
ISBN 978-985-461-574-5

Рассматриваются вопросы осуществления внешнеторговой политики, регулирования меж-
дународных экономических отношений и внешнеэкономической деятельности. Рекомендуется к
использованию в учебном процессе для специальности «Мировая экономика», а также для сту-
дентов и слушателей системы повышения квалификации и переподготовки кадров других эконо-
мических специальностей при изучении курсов «Международные экономические отноше-
ния», «Международная экономика», «Международная торговля», «Внешиэкономическая дея-
тельность», «Экономика и управление внешнеэкономической деятельностью».

УДК 339.5
ББК 65.428-18

ISBN 978-985-461-574-5

© Учреждение образования «Белорусский
торгово-экономический университет
потребительской кооперации», 2008

ВВЕДЕНИЕ

В условиях формирования социально ориентированной рыночной экономики особое значение приобретают вопросы, связанные с регулированием международных экономических отношений и внешнеэкономической деятельности. Для усвоения методологии управления этими процессами весьма важным представляется изучение теоретических основ современной торговой политики, в частности проведение ретроспективного анализа теорий внешней торговли, концепций и моделей регулирования платежного баланса, основных причин появления диспропорций в платежном балансе и их оценка. Также важным представляется изучение аппарата государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в промышленно развитых странах, странах с переходной экономикой и в Республике Беларусь, их сравнительный анализ.

В данном учебном наглядном пособии рассматриваются воздействие на экономику применения принципов свободной торговли и протекционизма, сущность и разновидности демпинга, классификация таможенных пошлин, нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности, сущность и типы антимонопольного законодательства, валютно-финансовый механизм и его регулирование, эволюция международных валютных отношений, основные цели валютной политики, альтернативные и промежуточные валютные режимы, регулирование международных экономических отношений на уровне межгосударственных организаций.

Курс «Торговая политика» является одним из основных предметов изучения в системе подготовки экономистов по специальности «Мировая экономика». Основная цель курса – ознакомление студентов с основными базовыми понятиями, связанными с регулированием международных экономических отношений и внешнеэкономической деятельности на национальном и межгосударственном уровнях.

Задачи курса сводятся к необходимости дать студентам теоретические и методологические знания форм и методов осуществления внешнеторговой политики, привить умение самостоятельно, творчески использовать полученные знания в процессе последующего обучения и практической работы.

Структура курса «Торговая политика» обусловлена подходом к регулированию внешнеэкономической деятельности как к составной части международных экономических отношений.

Содержание дисциплины строится таким образом, чтобы обеспечить преемственность и связь с социально-экономическими, общена-

учными и общепрофессиональными дисциплинами («Мировая экономика», «Международные экономические отношения» и др.).

Курс «Торговая политика» во многом взаимосвязан и с дисциплинами экономического цикла: «Организация и техника внешнеэкономических операций», «Экономика и управление внешнеэкономической деятельностью», «Конкурентная стратегия на мировых рынках», «Международные экономические организации и объединения» и др.

Тема 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ СОВРЕМЕННОЙ ТОРГОВОЙ ПОЛИТИКИ

Перечень наглядных материалов

1. Теории внешней торговли (табл. 1).

Таблица 1. Теории внешней торговли

Название теории	Предпосылки возникновения, сущность теории, основные положения	Негативные последствия, недостатки взглядов
Меркантилизм	Ликвидация феодальной раздробленности Необходимость наличия золотых запасов Стимулирование экспорта, ограничение импорта	Развитие национализма Активный передел мировых рынков (войны) Осложнение мировой торговли вследствие ограничения импорта
Теория «свободы торговли (абсолютных преимуществ)» А. Смита	Основа богатства нации – международное разделение труда Абсолютные преимущества и специализация стран Концентрация ресурсов на производстве определенных товаров	Абсолютные преимущества – частный случай общего правила Не учитывался результативный торговый обмен стран с высоким уровнем издержек производства
Доктрина «сравнительных преимуществ» Д. Рикардо	Различия в сравнительных преимуществах позволяют каждой нации выигрывать при обмене Свободная торговля стимулирует международную специализацию, обеспечивает минимизацию затрат труда на производство необходимого объема товаров Понятие «условия торговли» – положение страны в мировой торговле	Исследование одного фактора – труда. Не учитывались факторы производства – земля и капитал Индекс не учитывает количество проданного товара

Продолжение табл. 1

Название теории	Предпосылки возникновения, сущность теории, основные положения	Негативные последствия, недостатки взглядов
Неоклассическая концепция Хекшера-Олина	Экспорт товаров, изготавливаемых при использовании имеющихся в избытке факторов производства Импорт товаров, для производства которых необходимы редкие факторы Тенденция к выравниванию цен на факторы производства Замена экспорта товаров на перемещение факторов («мобильных» – труда и капитала)	Противоречивость и ограниченность в современных условиях
Парадокс В. Леонтьева	При сравнении суммы капитала и труда, необходимого для производства экспортируемых и импортируемых товаров на 1 млн долл. США, преобладает импорт капиталоемкой продукции (в США)	Не учитывались импортные тарифы, ограничивающие ввоз, импорт сырьевых (капиталоемких) товаров, факторы – квалификация рабочей силы, технология
Идея И. Крависа	Преимущества, связанные с более высоким качеством товаров Страна с более высоким уровнем технологии получает конкурентные преимущества	
Исследования Д. Киссинга	Экспортируемые из США товары имеют более высокий уровень «квалификационной насыщенности», чем импортируемые Высокий уровень этого фактора в отраслях, ориентированных на экспорт	Необходимость принципиально нового анализа проблем внешне-торгового обмена
Подход С. Робока и К. Симмондса	Объект анализа – международная фирма Значительная часть внешнеторговых операций – внутрифирменный обмен Влияние фактора производства – стабильности, т. е. степени контроля над партнером	Отсутствие точных расчетов доли внутрифирменных поставок в общем объеме внешней торговли
Теория С. Линдера	Технологические открытия в Европе, производство в США, экспорт в Европу, т. е. насыщение внутреннего рынка страны с высоким уровнем жизни, экспорт в страны с близкой структурой потребления	Нацеленность исключительно на расширение внешней торговли между развитыми странами Рассматривается узкий круг технологически сложных товаров

Окончание табл. 1

Название теории	Предпосылки возникновения, сущность теории, основные положения	Негативные последствия, недостатки взглядов
Теория «цикла жизни продукта» Ч. Киндльбергера, Р. Вернона, Л. Уэлса	<p>Этапы экспорта за границу:</p> <ul style="list-style-type: none"> • удовлетворение спроса на новейшие товары обеспеченных групп населения; • развитие национального производства в импортировавшей стране – экспорт в третьи страны; • поставка в первую страну за счет более низких издержек; • расширение экспорта в развивающиеся страны – поставки в первую страну 	<p>Закрепляет лидерство США</p> <p>Не распространяется на отдельные товары (дорогостоящие – производство в узкоспециализированных районах)</p>
Теория «международной конкурентоспособности наций» М. Портера	<p>Главные параметры:</p> <ul style="list-style-type: none"> • факторные условия; • условия спроса; • близкие и обслуживающие отрасли; • стратегия фирмы и конкуренция 	<p>Недостаточное внимание уделяется роли малых и средних предприятий, а также фирм-новаторов в развитии конкурентоспособности национальной экономики</p> <p>Не определены условия и ограничения для применения выделенных конкурентных стратегий</p>

Тема 2. ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ОСНОВЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Перечень наглядных материалов

1. Структура аппарата государственного регулирования внешнеэкономической деятельности США (рис. 1).
2. Структура и функции аппарата государственного регулирования внешнеэкономической деятельности Японии (рис. 2).
3. Структура и функции аппарата государственного регулирования внешнеэкономической деятельности Российской Федерации (рис. 3).
4. Структура и функции аппарата государственного регулирования внешнеэкономической деятельности Украины (рис. 4).
5. Структура аппарата государственного регулирования внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь (рис. 5).
6. Основные функции органов государственного регулирования внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь (рис. 6).

7. Структура и функции Белорусской торгово-промышленной палаты (рис. 7).

8. Воздействие на экономику применения принципов свободной торговли и протекционизма (табл. 2).

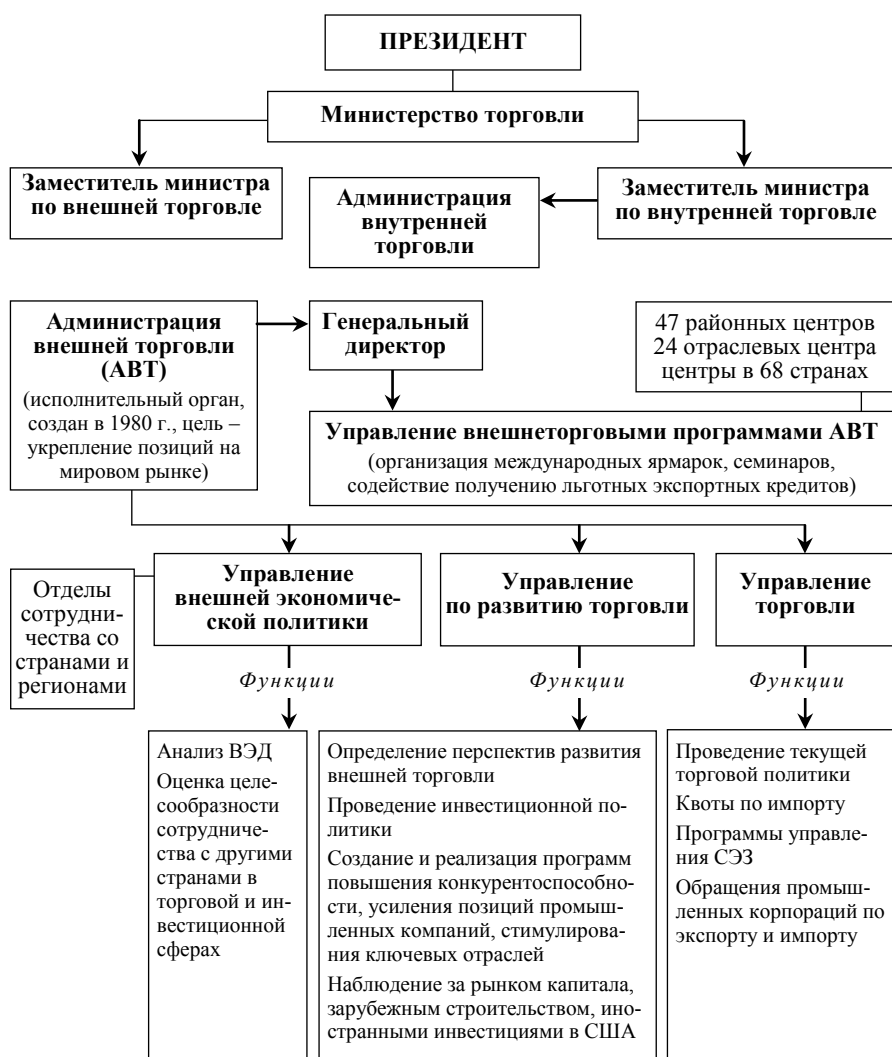


Рис. 1. Структура аппарата государственного регулирования внешнеэкономической деятельности США



Рис. 2. Структура и функции аппарата государственного регулирования внешнеэкономической деятельности Японии



Рис. 3. Структура и функции аппарата государственного регулирования внешнеэкономической деятельности Российской Федерации



Рис. 4. Структура и функции аппарата государственного регулирования внешнеэкономической деятельности Украины



Рис. 5. Структура аппарата государственного регулирования внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь

Министерство иностранных дел Республики Беларусь
<p>Обеспечение прав и интересов республики в международных отношениях Общая координация ВЭД госорганов, юридических и физических лиц Разработка предложений, сбор, анализ информации по вопросам ВЭД, планирование внешнеэкономической деятельности Координация работы по присоединению к ВТО Разработка и реализация государственной программы развития ВЭС Содействие привлечению иностранных инвестиций Ведение статистики и регистрация организаций с иностранными инвестициями Разработка предложений по таможенно-тарифной политике, координация осуществления мер тарифного и нетарифного регулирования внешней торговли</p>
Главное управление внешней экономической политики Министерства экономики Республики Беларусь
<p>Составление прогнозов торговых и платежных балансов Подготовка предложений по формированию экспортно-импортной политики государства, в том числе в рамках Союзного государства, СНГ и ЕврАзЭС Участие в проработке вопросов договорных отношений и отношений партнерства с зарубежными государствами Участие в выработке и реализации мер по созданию и развитию СЭЗ Участие в подготовке материалов к переговорам по взаимоотношениям с ВТО Участие в подготовке межправительственных и межведомственных комиссий по торгово-экономическому сотрудничеству Анализ и оценка межрегионального торгово-экономического сотрудничества с Российской Федерацией</p>
Главное управление финансов ВЭС и внешнеэкономического долга Министерства финансов Республики Беларусь
<p>Участие в организации инвестиционного сотрудничества и регулирования внешней государственной задолженности Осуществление деятельности по совершенствованию межгосударственных валютно-финансовых отношений Участие в подготовке и реализации мероприятий по развитию ВЭС страны Регулирование ВЭД по вопросам страхования Организация учета и осуществление операций по управлению внутренним и внешним государственным долгом Республики Беларусь и его обслуживанию</p>
Национальный банк Республики Беларусь
<p>Определение механизма регулирования курса национальной валюты, порядка обращения иностранной валюты на территории государства Осуществление контроля за проведением валютных операций</p>
Государственный таможенный комитет Республики Беларусь
<p>Координация и контроль деятельности таможенных органов Установление порядка ввоза (вывоза) товаров в (за) пределы таможенной территории государства Ведение таможенной статистики</p>
Национальный центр маркетинга и конъюнктуры цен
<p>Информационно-маркетинговые и консалтинговые услуги в сфере внешней торговли, маркетинговые исследования, расчет и обоснование контрактных цен, проверка деловой состоятельности партнеров</p>

Рис. 6. Основные функции органов государственного регулирования внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь

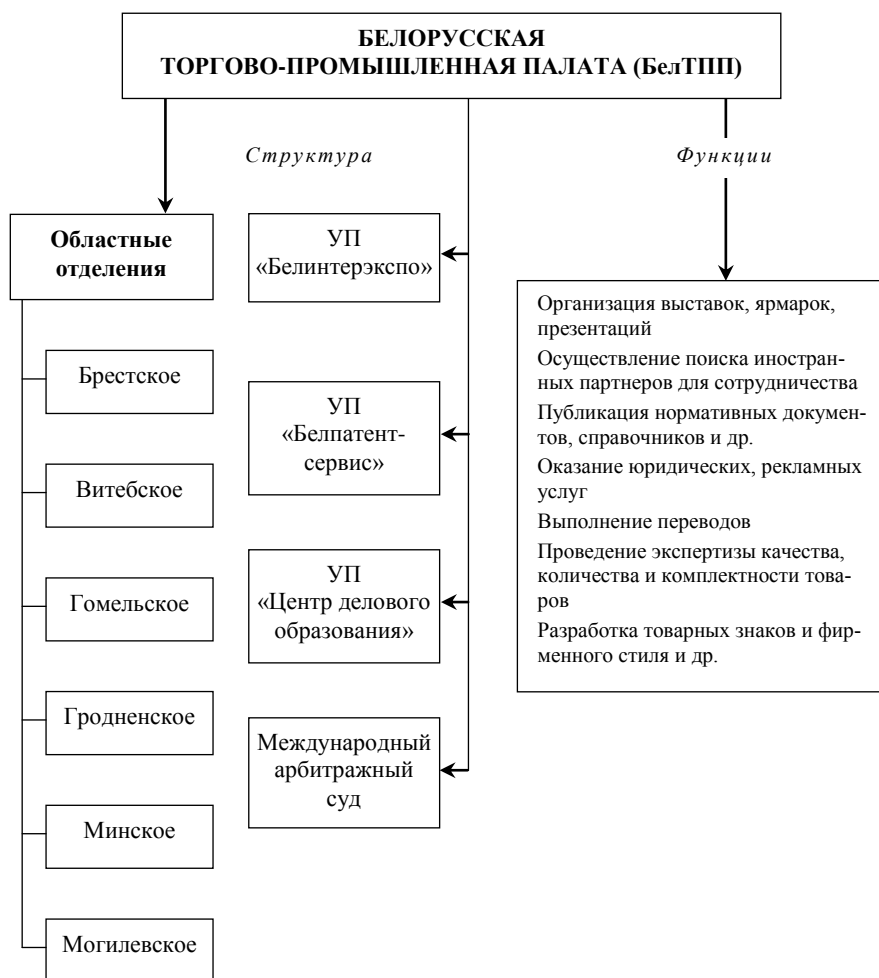


Рис. 7. Структура и функции Белорусской торгово-промышленной палаты

Таблица 2. Воздействие на экономику применения принципов свободной торговли и протекционизма

Свободная торговля		Протекционизм	
доводы «за»	доводы «против»	доводы «за»	доводы «против»
Специализация стран, облегчающая развитие конкуренции	Опасность чрезмерной специализации и возрастающей экономической зависимости от других государств	Создание и развитие новых отраслей	Проблема выбора отрасли: <ul style="list-style-type: none"> • поддержка неэффективных производств; • сохранение отсталости производства
Рост экономического развития стран, включившихся в международное разделение труда	Отсутствие государственного регулирования во внешней торговле не позволяет государству выполнить свои социальные функции	Защитные меры для производителей	Проблемы: <ul style="list-style-type: none"> • сохранение неперспективных отраслей; • невозможное расходование средств
Эффективное использование ресурсов (факторов производства)	Развитые страны выигрывают в большей степени, менее развитые – меньшей, или вообще не получают выигрыша от специализации из-за несоответствия экспортных и импортных цен	Рост уровня занятости Развитие отраслей, поставляющих в «защищаемые» производства сырье и материалы	Трудовые ресурсы более эффективно могут быть применены в других отраслях
Рост потребления и благосостояния страны		Ликвидация зависимости от поставок сырья	Кризисные ситуации при ликвидации неперспективных отраслей Истощение и уменьшение национальных богатств страны
Ликвидация военно-политической зависимости (допускалась классиками теории свободной торговли)		Создание собственной оборонной промышленности: <ul style="list-style-type: none"> • поддержание объема производства; • сохранение квалификационного потенциала 	Проблемы, связанные с ликвидацией неперспективных отраслей, применением программ диверсификации

Тема 3. НАПРАВЛЕНИЯ, МЕТОДЫ И ФОРМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Перечень наглядных материалов

1. Разновидности демпинга (рис. 8).
2. Классификация таможенных пошлин (рис. 9).
3. Нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности (табл. 3).
4. Сущность, цели и основные типы антимонопольного регулирования (рис. 10).

Демпинг – продажа на внешнем рынке товара по ценам, ниже существующих на идентичный продукт на внутреннем рынке (по определению ГАТТ – распространение товаров одной страны на рынке другой по цене, ниже их нормальной стоимости).



Рис. 8. Разновидности демпинга

Требования, предъявляемые к установлению антидемпинговой пошлины:

- Необходимо доказать факт ущерба для отечественных производителей аналогичной продукции.
- Величина пошлины не должна превышать «демпинговую разницу».

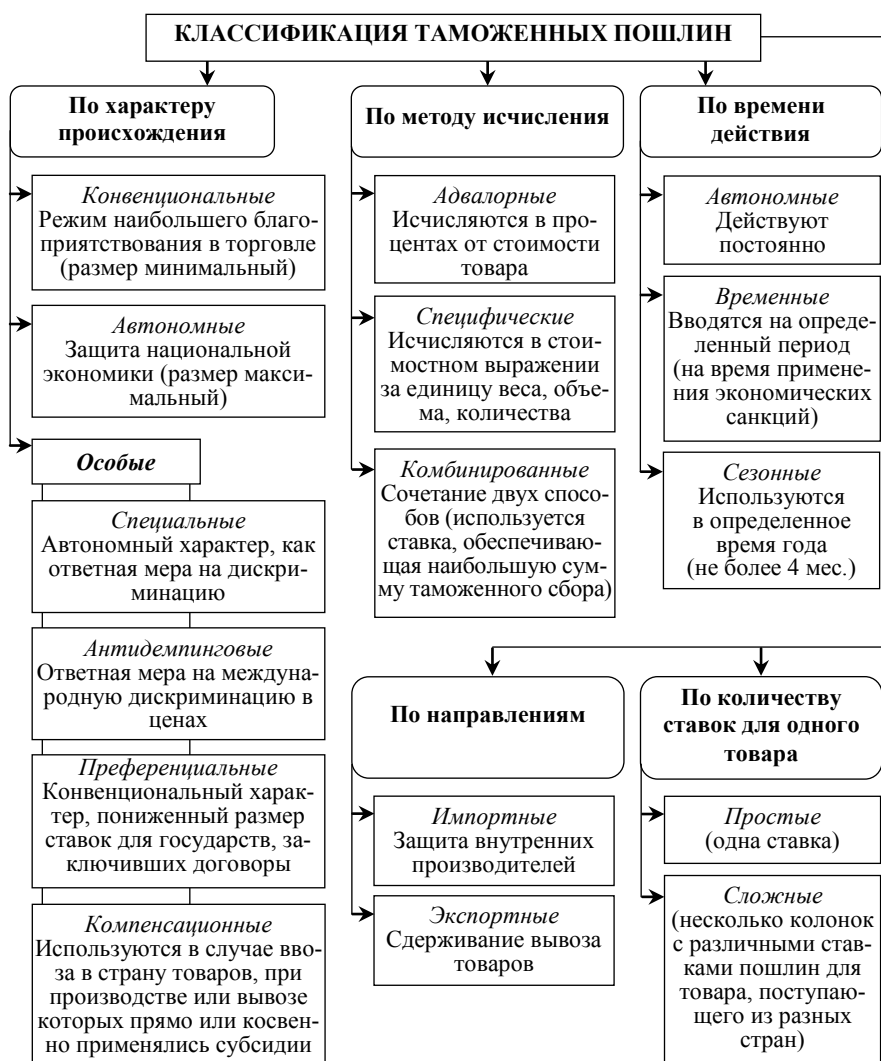


Рис. 9. Классификация таможенных пошлин

Таблица 3. Нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности

Нетарифные ограничения	Сущность метода
<i>Нетарифные меры экономического характера</i> – ограничения на экспорт (импорт) различных видов продукции, устанавливаемые исходя из соображений экономической политики государства	
1. Квотирование	Количественные ограничения, устанавливаемые на импорт (экспорт) различных видов продукции
1.1. Импортные квоты	Предназначены для защиты отечественных производителей и как средство воздействия при ведении переговоров по сбыту экспортной продукции
1.2. Экспортные квоты	Устанавливаются для обеспечения отечественных потребителей достаточными запасами товаров по низким ценам и для предупреждения истощения природных ресурсов, повышения цен на экспорт
2. Лицензирование	Выдача хозяйствующим субъектам специальных разрешений на проведение экспортно-импортных операций
3. Эмбарго	Абсолютный или полный запрет на проведение экспортно-импортных операций
4. Налоги на экспортно-импортные операции	Используются в целях ограничения внешней торговли
5. Субсидии	Различные пособия, выделяемые преимущественно в денежной форме за счет средств госбюджета отечественным производителям и производителям экспортной продукции
6. Установление минимальных и максимальных цен	Установление предельных границ при формировании внешнеторговых цен субъектами хозяйствования
7. Валютный контроль	Обеспечение соблюдения резидентами и нерезидентами национального законодательства, регулирующего валютные операции, и выполнения резидентами обязательств перед государством в иностранной валюте
8. Регулирование курса валюты	Определение системы мер по установлению курсовых соотношений
<i>Нетарифные меры неэкономического характера</i> – ограничения, касающиеся технического соответствия продукции, ветеринарные, санитарно-карантинные, экологические и другие требования	
<i>Нетарифные меры государственного таможенного регулирования</i> – требования к сопроводительным документам и транспортным средствам, финансовые гарантии доставки	

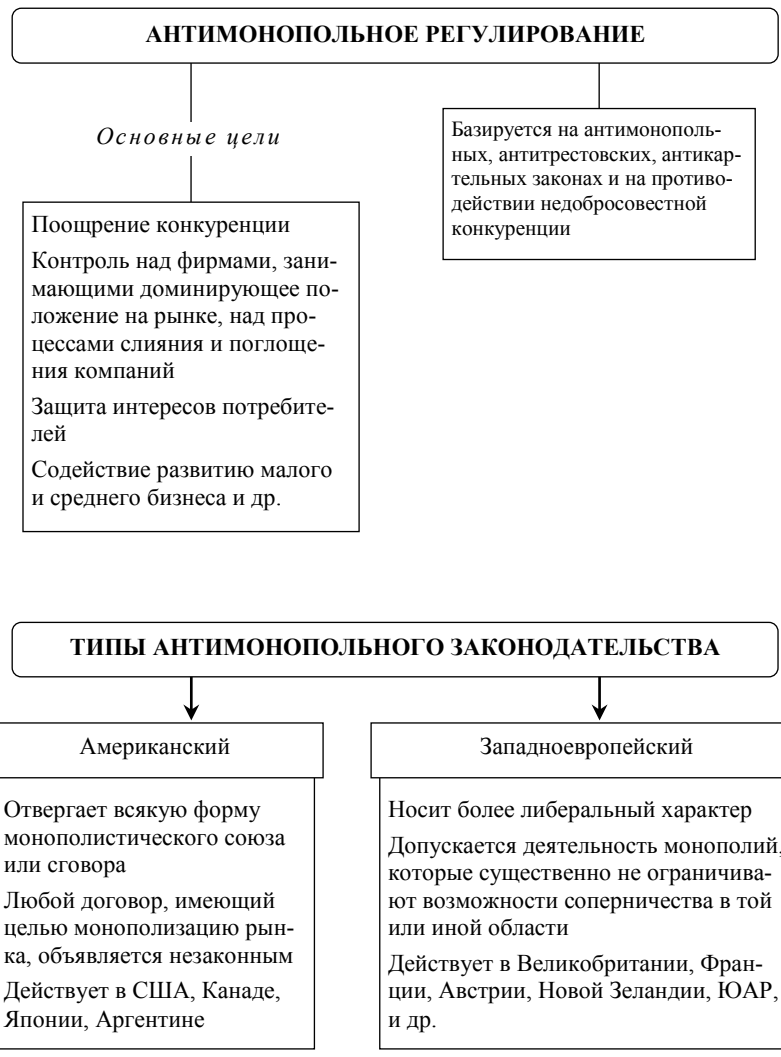


Рис. 10. Сущность, цели и основные типы антимонопольного регулирования

Тема 4. КОНЦЕПЦИИ И МОДЕЛИ РЕГУЛИРОВАНИЯ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА

Перечень наглядных материалов

1. Теории платежных балансов (табл. 4).
2. Основные причины появления диспропорций в платежном балансе (табл. 5).
3. Оценка диспропорций в платежном балансе (табл. 6).

Таблица 4. Теории платежных балансов

Название теории	Сущность	Причины нарушения баланса
Неоклассическая	<p>Основной элемент баланса – соотношение объемов импорта и экспорта товаров и услуг страны.</p> <p>Факторы, влияющие на итог баланса:</p> <ul style="list-style-type: none"> • степень однородности товаров (экспорта и импорта); • обменный курс валюты; • общая величина эластичности импорта и экспорта 	<p>Различия в издержках производства товаров и услуг</p>
Кейнсианская	<p>Улучшения баланса можно достичь за счет дефляции (уменьшения денежных средств в обращении). В результате произойдет уменьшение:</p> <ul style="list-style-type: none"> • государственных расходов; • расходов потребителей; • инвестиций 	<p>Автономное движение капитала, выражающееся следующей формулой:</p> $\Delta(\partial/u) = НД - I_1 - I_2,$ <p>где $\Delta(\partial/u)$ – дефицит или излишек;</p> <p>$НД$ – национальный доход;</p> <p>I_1 – государственные и частные расходы;</p> <p>I_2 – затраты на инвестиции</p>
Монетаристская	<p>Дефицит баланса связан с превышающей определенный предел инфляцией (увеличением денежных средств в обращении)</p> <p>Положительное сальдо возникает, если ощущается нехватка денежных средств (при дефляционной политике государства)</p>	<p>Неправильная денежная политика</p>

Таблица 5. Основные причины появления диспропорций в платежном балансе

Причины	Предпосылки и следствия возникновения
Изменение цен (ценовые диспропорции)	Связаны с ростом инфляционных издержек, повышением стоимости факторов производства Предпосылки: <ul style="list-style-type: none"> • повышение цены продукции; • снижение конкурентоспособности; • истощение дешевых природных ресурсов (характерно для развивающихся стран); • добыча сырья на новых, менее эффективных, месторождениях (характерно для развивающихся стран) Следствие: <ul style="list-style-type: none"> • дефицит баланса (так как цены на экспортируемые товары выше мировых, экспорт сокращается); • положительное сальдо может возникнуть в связи с повышением мировых цен (на факторы производства, сырье)
Структурные диспропорции	Приводят к снижению объема экспорта Предпосылки: <ul style="list-style-type: none"> • несоответствие структуры промышленного производства потребности мирового рынка; • сохранение малоперспективных производств; • искусственная поддержка высоких цен на отдельные виды продукции на внутреннем рынке Следствие. Импорт страной продукции, являющейся аналогичной отечественному производству, порождает дефицит
Изменение уровня дохода	Связаны со стремлением одновременно решить внутренние (занятость и рост цен) и внешние (равновесие баланса) проблемы Предпосылки. Увеличение занятости ведет к расширению производства, которое может иметь своим следствием: <ul style="list-style-type: none"> • понижение процентной ставки и отток капитала; • увеличение финансовых поступлений в экономику и увеличение импорта, рост расходов Следствие. Увеличение дефицита платежного баланса при плавающем валютном курсе ведет к снижению курса национальной валюты, при фиксированном валютном курсе – к необходимости привлечения значительных дополнительных внешних финансовых средств
Автономные передвижения значительных масс капитала	Связаны с выплатой крупных военных репараций (например, Германия после мировых войн), расходами на содержание военных баз (например, в США расходы компенсировались положительным сальдо, РФ оплачивает расходы за счет экспорта энергоносителей)

Таблица 6. Оценка диспропорций в платежном балансе

Сальдо	Отрицательные воздействия	Положительные воздействия
<i>Отрицательное</i> (страна ввозит большее количество товаров, чем вывозит)	<p>Общая задолженность</p> <p>Отсутствие требуемого страховочного запаса иностранной валюты</p> <p>Общее снижение жизненного уровня</p>	<p>Возможность активно развиваться, имея постоянный дефицит платежного баланса за счет следующих мероприятий:</p> <ul style="list-style-type: none"> • привлечения иностранных инвестиций (например, Швеция, Аргентина, Канада в конце XIX – начале XX вв.); • компенсации торгового дефицита путем привлечения долгосрочного капитала (например, в развивающихся странах проблема ограниченных ресурсов решается увеличением внутренних накоплений, в РФ – привлечением масштабированных кредитов МВФ) <p>Решение альтернативных задач:</p> <ul style="list-style-type: none"> • обеспечение экономического роста; • увеличение занятости; • борьба с инфляцией и т. п.
<i>Положительное</i> (поставка за пределы страны большего количества продукции, чем получение)	<p>Обесценивание накапливаемых финансовых средств приводит к необходимости разработки программы расходования избытка средств:</p> <ul style="list-style-type: none"> • стимулирование приобретения иностранной собственности; • развитие заграничного туризма; • ревальвация национальной валюты и т. п. 	<p>Накопление денежных обязательств в иностранной валюте позволяет экстренно стабилизировать положение страны при стихийных бедствиях, временных неурожаях, спадах производства и т. п.</p>

Тема 5. ВАЛЮТНО-ФИНАНСОВЫЙ МЕХАНИЗМ И ЕГО РЕГУЛИРОВАНИЕ

Перечень наглядных материалов

1. Сущность и состав валютной системы (рис. 11).
2. Эволюция международных валютных отношений (мировой валютной системы) (табл. 7).
3. Сущность и цели валютной политики (рис. 12).
4. Классификация валютных режимов (рис. 13).
5. Формы валютных ограничений (рис. 14).
6. Сущность и формы валютного клиринга (рис. 15).



Рис. 11. Сущность и состав валютной системы

Таблица 7. Эволюция международных валютных отношений
(мировой валютной системы)

Этапы	Место и дата проведения конференции	Основные принципы валютной системы
I	Парижская, 1867 г.	<p>Взаимосвязь национальных валютных систем на основе золотомонетного, а позднее золотослиткового стандарта</p> <p>Золото при международных расчетах ввозилось или вывозилось из страны</p> <p>Золото – единственная форма международных денег</p> <p>Законодательно фиксировался золотой паритет – золотое содержание национальной денежной единицы</p>
	Генуэзская, 1922 г.	<p>Межгосударственное соглашение о золотовалютном (золото-девизном) стандарте:</p> <ul style="list-style-type: none"> • использование в международных платежах наиболее «сильных» валют (фунты стерлинги, доллары США); • золотые паритеты сохраняются, но конверсия валют в золото может осуществляться непосредственно или через «сильные» валюты (девизы); • сохраняется свободно плавающий валютный курс
II	Бреттон-Вудская (США), 1944 г.	<p>Сохранение функций мировых денег за золотом при одновременном использовании «сильных» национальных денежных единиц</p> <p>Обязательность для «страны резервной валюты» обмена ее на золото иностранным правительственным учреждениям и центральным банкам по официальному курсу (35 долл. США за тройскую унцию – 31,1 г золота)</p> <p>Взаимное приравнивание и обмен валют на основе согласованных с МВФ стабильных золотодолларовых валютных паритетов</p> <p>Жесткая привязка валют к доллару (допустимое отклонение – не более 1%)</p>
III	Кингстоунская (Ямайка), 1976 г.	<p>Многовалютный рыночный стандарт, стандарт СДР (специальные права заимствования)</p> <p>Демонетизация золота:</p> <ul style="list-style-type: none"> • отменены золотые паритеты; • прекращен обмен долларов на золото <p>Право выбора любого режима валютного курса</p> <p>Усилено межгосударственное регулирование через МВФ</p>

Существует опыт создания региональных валютных систем. В настоящее время в странах Европейского Союза действует *европейская валютная система (ЕВС)*, основной целью которой является обеспечение макроэкономической стабильности стран-участниц. Условия вступления в ЕВС утверждены Маастрихтским договором (1992 г.), определяющим такие критерии конвергенции, как предельный уровень инфляции, предельные соотношения дефицита бюджета и государственного долга с ВВП, границы колебаний обменного курса валюты и др.



Рис. 12. Сущность и цели валютной политики

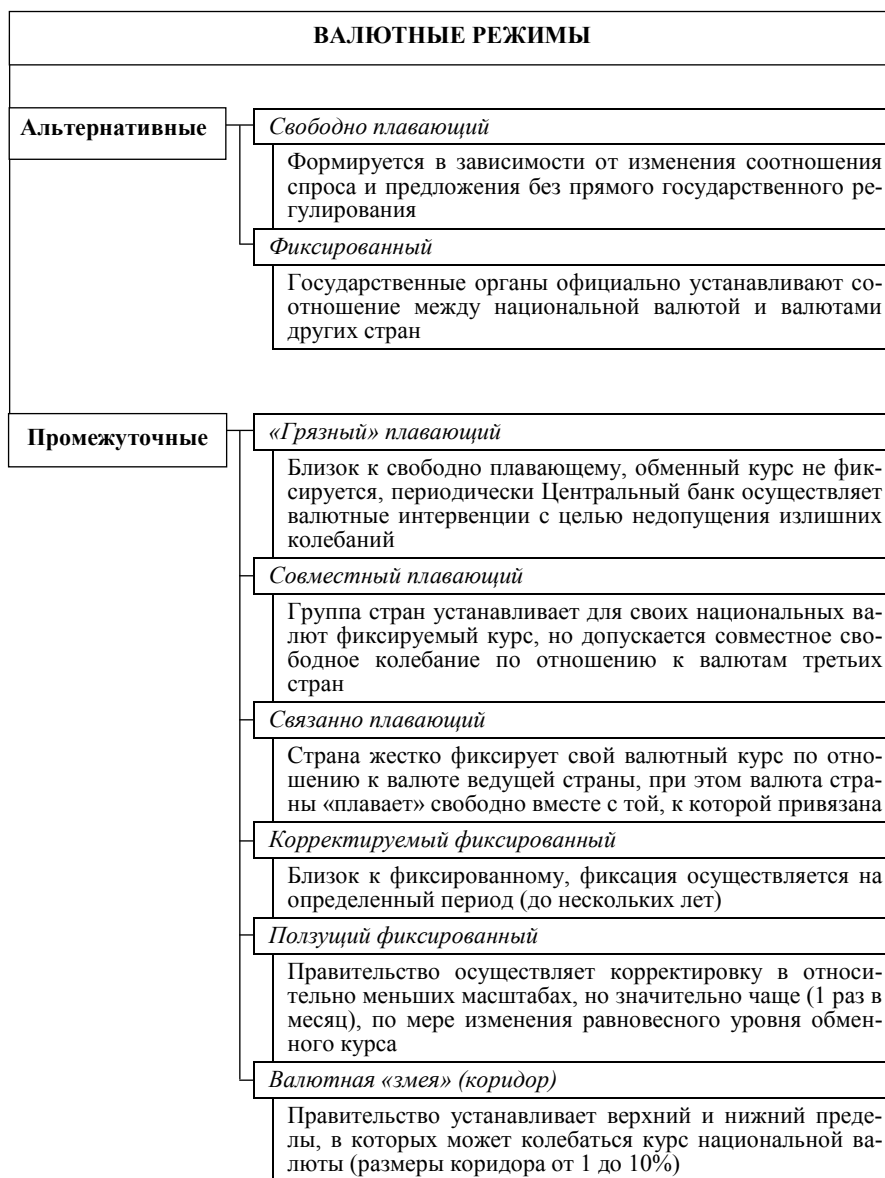


Рис. 13. Классификация валютных режимов

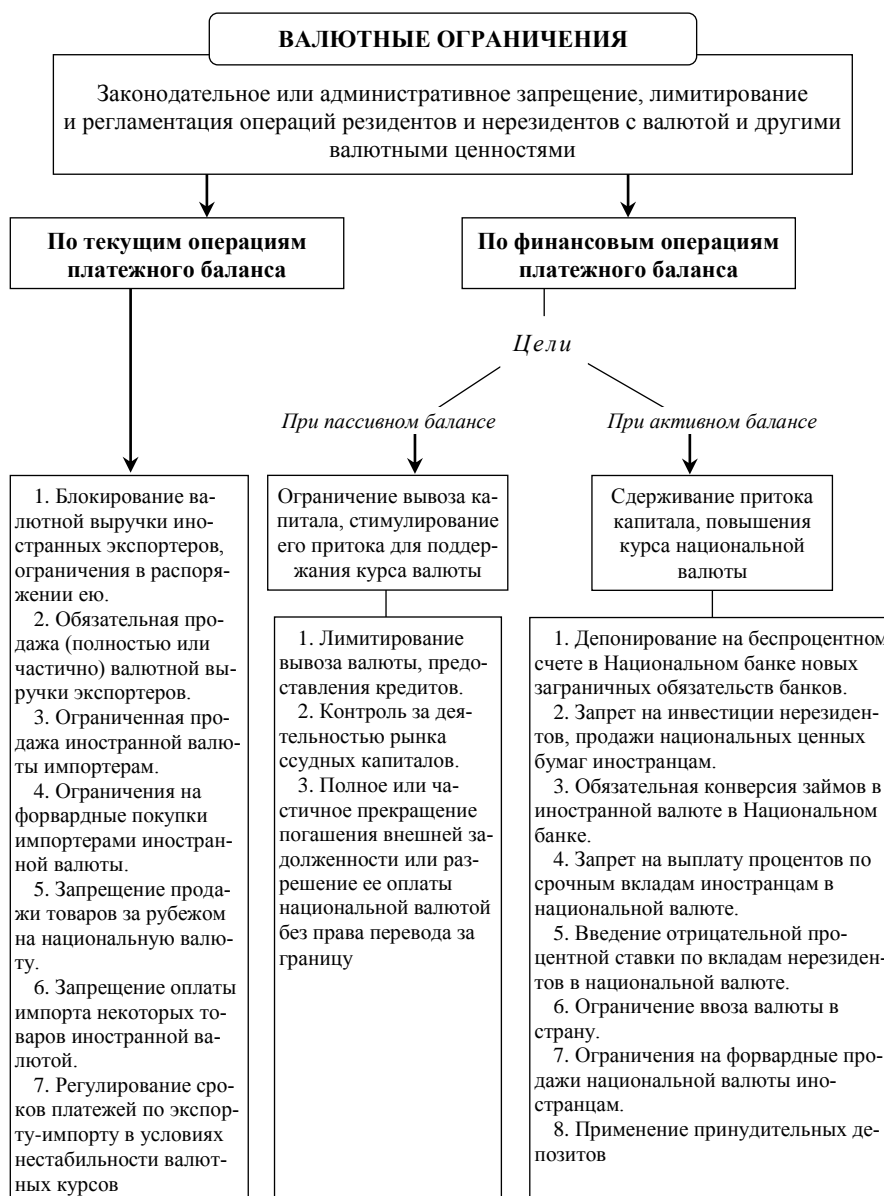


Рис. 14. Формы валютных ограничений

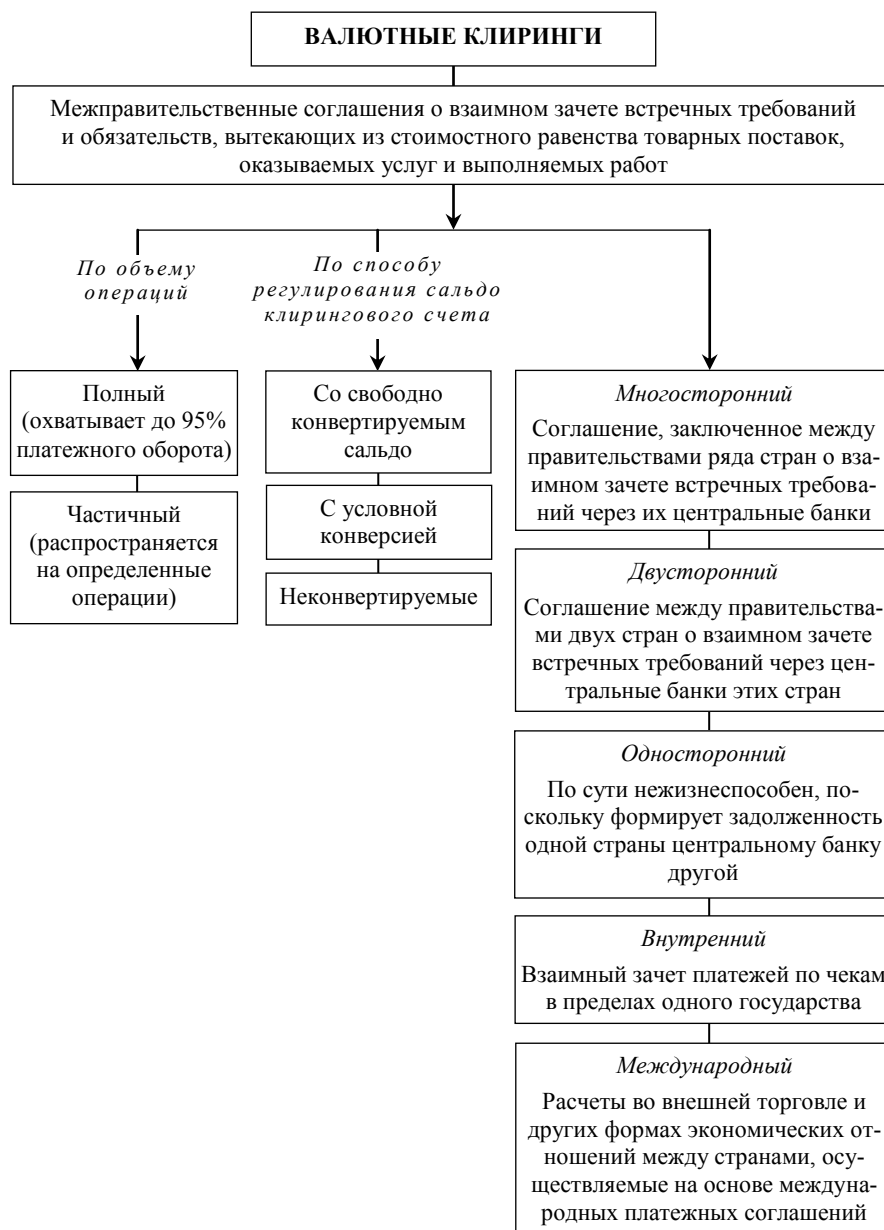


Рис. 15. Сущность и формы валютного клиринга

**Тема 6. РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ
ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ НА УРОВНЕ
МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ**

Перечень наглядных материалов

1. Основные принципы, направления и формы экономической деятельности ООН (рис. 16).
2. Структура и функции органов экономического сотрудничества и регулирования в рамках ООН (рис. 17).
3. Структура, органы управления, основные функции и задачи учреждений ООН, регулирующих международные экономические отношения (табл. 8).
4. Задачи и принципы деятельности Всемирной торговой организации (рис. 18).
5. Многосторонние торговые соглашения, подписанные в рамках ВТО (табл. 9).
6. Структура органов управления ВТО (рис. 19).
7. Основные функции и структура МТП (рис. 20).
8. Организации, регулирующие международную торговлю одним товаром (рис. 21).
9. Основные цели деятельности ОПЕК (рис. 22).
10. Организации, регулирующие международную торговлю услугами (рис. 23).
11. Структура органов управления ОПЕК (рис. 24).
12. Государства-участники ОАПЕК (рис. 25).
13. Структура, основные цели и задачи деятельности МОТ (рис. 26).

**Основные принципы, направления и формы
экономической деятельности ООН**

Предпосылки к возникновению международного экономического регулирования
Необходимость изучения, анализа, поиска путей и средств решения, выработки соответствующих рекомендаций в области МЭО
Цель международного сотрудничества (ст. 1 Устава ООН)
Осуществлять международное сотрудничество «в разрешении международных проблем экономического, социального... характера»
Задачи экономического сотрудничества (ст. 55 Устава ООН)
Создание условий стабильности и благополучия, необходимых для мирных и дружеских отношений Повышение уровня жизни, полной занятости населения Содействие «условиям экономического и социального прогресса и развития»
Основные направления экономической деятельности
Решение общих глобальных экономических проблем Содействие экономическому сотрудничеству государств с разными условиями социально-экономического развития Содействие экономическому росту развивающихся стран Решение проблем регионального социально-экономического развития
Формы деятельности
<i>Информационная</i> (общее воздействие на направления экономической политики стран-членов ООН (Статистическая комиссия и Статистическое бюро): <ul style="list-style-type: none"> • публикация информации; • унификация, сбор и обработка исходных данных <i>Технико-консультативная</i> (техническая помощь государствам). Не должна служить средством для иностранного экономического и политического вмешательства во внутренние дела Технико-консультативная помощь должна оказываться в соответствии со следующими требованиями: <ul style="list-style-type: none"> • исключительно через правительство; • исключительно конкретной стране; • по возможности в форме, желательной для данной страны; • отвечать требованиям в качественном и техническом отношении <i>Валютно-финансовая</i> (регулирование международных валютно-кредитных и финансовых отношений)

Рис. 16. Основные принципы, направления и формы экономической деятельности ООН

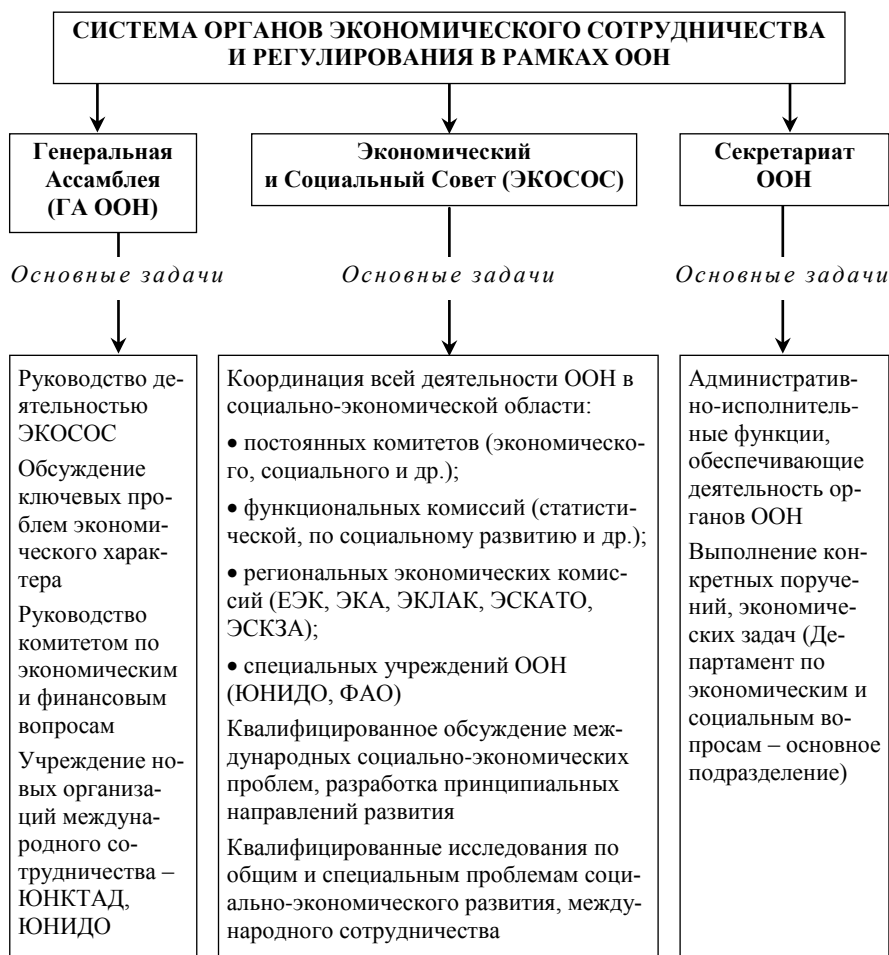


Рис. 17. Структура и функции органов экономического сотрудничества и регулирования в рамках ООН

Таблица 8. Структура, органы управления, основные функции и задачи учреждений ООН, регулирующих международные экономические отношения

<i>Учреждения ООН, регулирующие МЭО</i>			
Основное	Специализированные		Вспомогательное
Конференция по торговле и развитию (ЮНКТАД) (1964 г.)	Организация Объединенных Наций по промышленному развитию (ЮНИДО) (1966 г.)	Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН (ФАО) (1945 г.)	Программа развития ООН (ПРООН) (1965 г.)
<i>Основные функции</i>			
Определение общих торгово-политических принципов развития	Содействие индустриализации развивающихся стран путем мобилизации национальных и международных ресурсов	Координация работы межправительственных организаций по вопросам сельского хозяйства, улучшение обеспечения сельскохозяйственными товарами	Предоставление многосторонней технической и прединвестиционной помощи развивающимся странам
<i>Местонахождение штаб-квартир</i>			
Женева	Вена	Рим	Нью-Йорк
<i>Органы управления</i>			
Высшие: • Сессия (1 раз в 4 года). • Совет (2 раза в год). Текущая деятельность: • Рабочий комитет. • Секретариат	Высший – Генеральная конференция (1 раз в год). Руководящие: • Совет по промышленному развитию. • Комитет по программным и бюджетным вопросам	Высший – Конференция (1 раз в 2 года)	Высший – Сессия Совета (2 раза в год). Руководящий – Совет управляющих (48 представителей правительств). Текущее руководство – Секретариат
<i>Основные задачи</i>			
Содействие развитию международной торговли, равноправному сотрудничеству между государствами Выработка рекомендаций, принципов, организационно-правовых условий и механизмов функционирования МЭО Участие в координации деятельности других органов ООН, поощрение международной торговли	Рекомендации и помощь в подготовке программ индустриализации Создание и укрепление органов по вопросам управления производством НИР по обоснованию промышленных объектов Техпомощь в осуществлении конкретных проектов	Помощь развивающимся странам в областях сельского, рыбного хозяйства Поставка продовольствия Осуществление техпомощи в развитии сельскохозяйственного производства Подготовка кадров Разработка рекомендаций	Борьба с нищетой Развитие управленческой деятельности Техническое сотрудничество между развивающимися странами Защита окружающей среды Рациональное использование природных ресурсов Участие женщин в развитии технологии



Рис. 18. Задачи и принципы деятельности Всемирной торговой организации

Таблица 9. Многосторонние торговые соглашения, подписанные в рамках ВТО

Наименование	Сущность
1. Многосторонние соглашения по торговле товарами:	Определяют особенности регулирования и основные условия торговли различными видами товаров
1.1. Генеральное соглашение о тарифах и торговле (ГАТТ)	Определяет основы режима торговли товарами, права и обязательства членов ВТО в этой сфере
1.2. Соглашение по сельскому хозяйству	Определяет особенности регулирования торговли сельскохозяйственными товарами и механизмы применения мер государственной поддержки производства и торговли в этом секторе
1.3. Соглашение по текстилю и одежде	Определяет особенности регулирования торговли текстилем и одеждой
1.4. Соглашение по применению санитарных и фитосанитарных норм	Определяет условия применения мер санитарного и фитосанитарного контроля
1.5. Соглашение по техническим барьерам и торговле	Определяет условия применения стандартов, технических регламентов, процедур сертификации

Окончание табл. 9

Наименование	Сущность
1.6. Соглашение по инвестиционным мерам, связанным с торговлей	Содержит ограничения применения мер, поощряющих потребление отечественных товаров в связи с капиталовложением
1.7. Соглашение по предотгрузочной инспекции	Определяет условия проведения предотгрузочных инспекций
1.8. Соглашение по правилам происхождения	Определяет принципы происхождения товаров
1.9. Соглашение по процедурам импортного лицензирования	Устанавливает процедуры и формы лицензирования импорта
1.10. Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам	Определяет условия и процедуры применения субсидий и мер, направленных на борьбу с субсидированием
1.11. Соглашение по защитным мерам	Определяет условия и процедуры применения мер для противодействия растущему импорту
2. Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС)	Определяет основы режима торговли услугами, права и обязательства членов ВТО в этой сфере
3. Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС)	Определяет права и обязательства членов ВТО в области защиты интеллектуальной собственности
4. Понимание в отношении правил и процедур разрешения споров	Устанавливает условия и процедуры разрешения споров между членами ВТО в связи с выполнением ими обязательств по всем соглашениям ВТО
5. Механизм обзоров торговой политики	Определяет условия и общие параметры обзоров торговой политики членов ВТО
6. Необязательные для участия всех членов ВТО многосторонние торговые соглашения:	
6.1. Соглашение по торговле гражданской авиатехникой	Определяет обязательства сторон по либерализации торговли в этом секторе
6.2. Соглашение по правительственным закупкам	Устанавливает процедуры допуска иностранных компаний к национальным системам закупок для государственных нужд



Рис. 19. Структура органов управления ВТО



Рис. 20. Основные функции и структура МТП

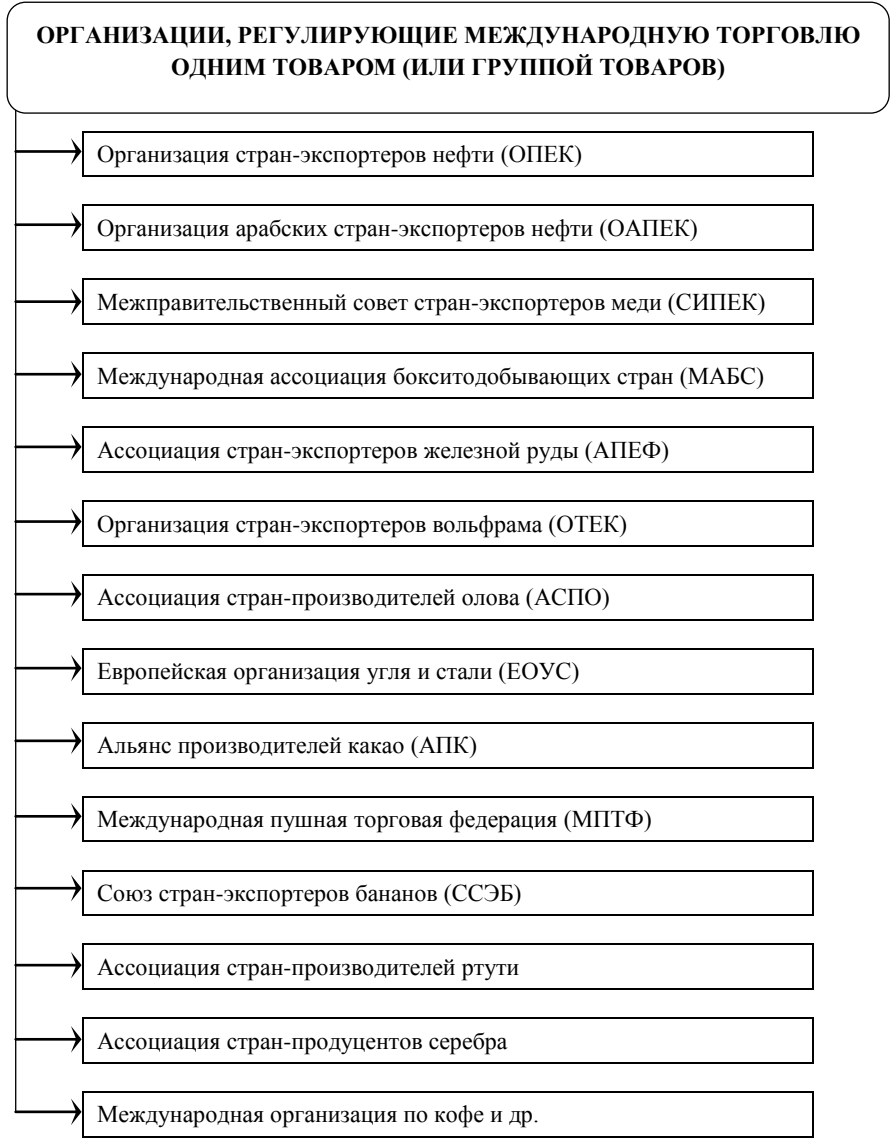


Рис. 21. Организации, регулирующие международную торговлю одним товаром

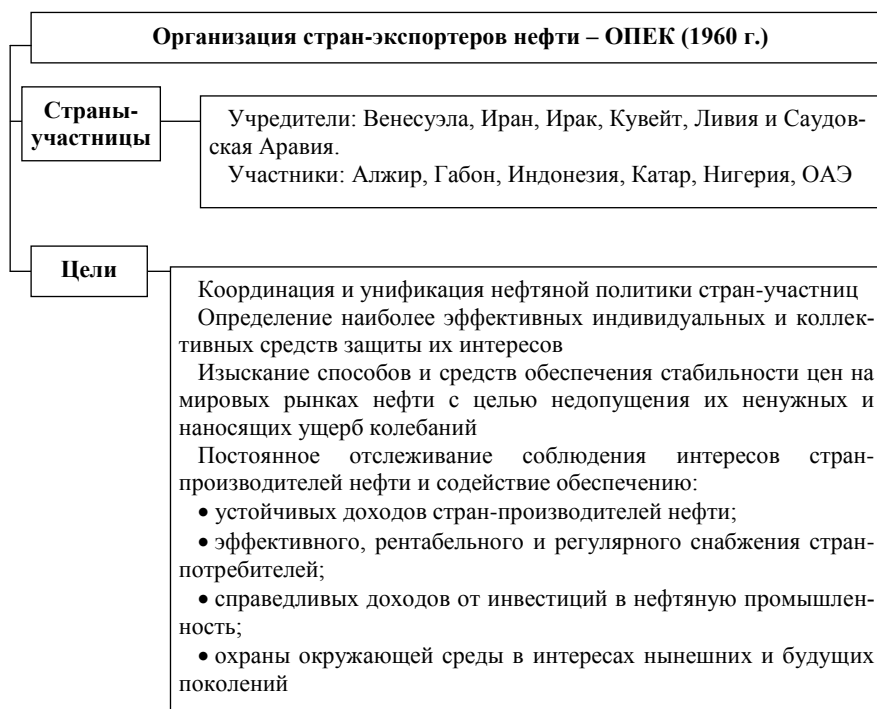


Рис. 22. Основные цели деятельности ОПЕК



Рис. 23. Организации, регулирующие международную торговлю услугами



Рис. 24. Структура органов управления ОПЕК

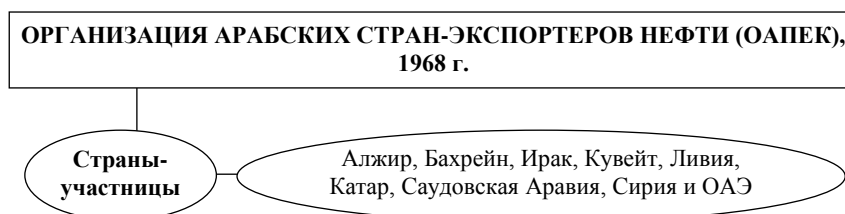


Рис. 25. Государства-участники ОАПЕК



Рис. 26. Структура, основные цели и задачи деятельности МОТ

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Регулирование международных экономических отношений и внешнеэкономической деятельности имеет место во всех странах, независимо от принятой модели экономики. Оно определяется необходимостью осуществления таких важнейших функций государства, как поддержание баланса экономических интересов в стране и в мире, создание условий для устойчивого, гармоничного развития общества, решение проблем национальной безопасности страны.

Опыт зарубежных стран свидетельствует о необходимости участия государств и международных организаций в регулировании международных экономических отношений и социально-экономических процессов отдельных стран.

В современных условиях роль государственного регулирования внешнеэкономической деятельности особенно возрастает в странах с переходной экономикой. Главная его цель – обеспечение стабилизации экономики, создание условий для устойчивого экономического роста и на этой основе – повышения уровня жизни населения отдельных стран и регионов. Регулирование, таким образом, выступает как важнейшее средство достижения целевых ориентиров социально-экономического развития государств и мирового сообщества в целом.

Данное учебное наглядное пособие будет способствовать пониманию сущности теорий внешней торговли, их значимости в регулировании международных экономических отношений; формированию представления об организационных основах регулирования международных экономических связей и внешнеэкономической деятельности; овладению знаниями основных направлений, методов и форм регулирования международных экономических отношений; формированию представления о концепциях и моделях регулирования платежного баланса; овладению вопросами национального и межгосударственного валютно-финансового регулирования; пониманию принципов, направлений и форм экономической деятельности межгосударственных организаций, воздействующих на международные экономические отношения.

СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

Абакумова, О. Г. Управление внешнеэкономической деятельностью : конспект лекций / О. Г. Абакумова. – М. : Приор-издат, 2005. – 160 с.

Абрамов, В. Л. Мировая экономика : учеб. пособие / В. Л. Абрамов. – М. : Дашков и К^о, 2005. – 312 с.

Авдокушин, Е. Ф. Международные экономические отношения : учеб. пособие / Е. Ф. Авдокушин. – М. : Экономист, 2003. – 366 с.

Акопова, Е. С. Мировая экономика и международные экономические отношения / Е. С. Акопова, О. Н. Воронкова, Н. Н. Гаврилко. – Ростов н/Д : Феникс, 2000. – 416 с.

Алехнович, А. В. Управление внешнеэкономической деятельностью Республики Беларусь / А. В. Алехнович. – Минск : Амалфея, 2005. – 416 с.

Буглай, В. Б. Международные экономические отношения / В. Б. Буглай, Н. Н. Ливенцев. – М. : Финансы и статистика, 1998. – 160 с.

Бункина, М. К. Основы валютных отношений : учеб. пособие / М. К. Бункина, А. М. Семенов. – М. : Юрайт, 1998. – 192 с.

Вабишевич, С. С. Внешнеэкономическая деятельность в Республике Беларусь: правовые перспективы : моногр. / С. С. Вабишевич. – Минск : Молодеж. науч. о-во, 2005. – 232 с.

Гарашенко, Е. А. Международное регулирование внешней торговли и его взаимосвязь с системой таможенно-тарифной политики государств / Е. А. Гарашенко // Экономика и управление. – 2006. – № 3. – С. 87–93.

Герчикова, И. Н. Международное коммерческое дело / И. Н. Герчикова. – М. : Банки и биржи : ЮНИТИ, 1996. – 501 с.

Герчикова, И. Н. Международные экономические организации: регулирование мирохозяйственных связей и предпринимательской деятельности / И. Н. Герчикова. – М. : АО «Консалтбанкир», 2000. – 624 с.

Данильцев, А. В. Международная торговля: инструменты регулирования : учеб.-практ. пособие / А. В. Данильцев. – М. : Деловая литература, 2004. – 320 с.

Долан, Э. Дж. Деньги, банки и денежно-кредитная политика / Э. Дж. Долан. – СПб. : Санкт-Петербург-оркестр, 1994. – 496 с.

Ибрагимова, Р. С. Тенденции международного товарообмена / Р. С. Ибрагимова // Маркетинг. – 2006. – № 2. – С. 13–25.

Кругман, П. Р. Международная экономика : учеб. / П. Р. Кругман. – СПб. : Питер, 2004. – 632 с.

Лебедева, С. Н. Торговая политика : практикум / С. Н. Лебедева, В. Ю. Друк, А. В. Гавриков. – Гомель : ГКИ, 2000. – 20 с.

Линдерт, П. Х. Экономика мирохозяйственных связей : [пер. с англ.] / П. Х. Линдерт. – М. : Прогресс, 1992. – 520 с.

Максимова, Л. М. Международные экономические отношения / Л. М. Максимова, И. Я. Носкова. – М. : Банки и биржи : ЮНИТИ, 1995. – 152 с.

Нетарифное регулирование в Республике Беларусь. Меры экономической политики / авт.-сост. : С. А. Алейников, Ю. М. Станкевич. – Минск : РУП «Белтаможсервис», 2004. – 240 с.

О государственном регулировании внешнеторговой деятельности : Закон Респ. Беларусь от 25 нояб. 2004 г. № 347-3 // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. – 2004. – № 193 (2/1096). – С. 32–45.

О мерах по защите экономических интересов Республики Беларусь при осуществлении внешней торговли товарами : Закон Респ. Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 346-3 // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. – 2004. – № 193 (2/1095). – С. 9–31.

О совершенствовании системы валютного регулирования и валютного контроля : Указ Президента Респ. Беларусь от 23 февр. 2000 г. № 87 // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. – 2000. – № 23 (1/1043). – С. 12–14.

О совершенствовании системы республиканских органов государственного управления и иных государственных организаций, подчиненных Правительству Республики Беларусь : Указ Президента Респ. Беларусь от 24 сент. 2001 г. № 516 // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. – 2001. – № 92 (1/3078). – С. 14–20.

О Таможенном тарифе : Закон Респ. Беларусь от 3 февр. 1993 г. № 2151-ХП // Нац. экон. газ. (Информбанк). – 1998. – № 4. – С. 36–40.

Основы внешнеэкономических знаний / под. ред. И. П. Фаминского. – М. : Междунар. отношения, 1994. – 480 с.

Основы торговой политики и правила ВТО. – М. : Междунар. отношения, 2005. – 440 с.

Платежный баланс Республики Беларусь за 2005 г. // Нац. экон. газ. – 2006. – № 27. – С. 30.

Портер, М. Международная конкуренция: конкурентные преимущества стран / М. Портер. – М. : Междунар. отношения, 1993. – 896 с.

Стрыгин, А. В. Мировая экономика : учеб. пособие / А. В. Стрыгин. – М. : Экзамен, 2001. – 512 с.

Турбан, Г. В. Внешнеэкономическая деятельность / Г. В. Турбан. – Минск : Выш. шк., 1997. – 208 с.

Турбан, Г. В. Диалог ученых и практиков Беларуси и России по проблемам вступления в ВТО: материалы «круглого стола» / Г. В. Турбан // Бел. экон. журн. – 2006. – № 1. – С. 135–138.

Турбан, Г. В. Упрощение процедур в международной торговле / Г. В. Турбан // Директор. – 2005. – № 12. – С. 41–43.

Улин, Б. Межрегиональная и международная торговля / Б. Улин ; пер. с англ. М. Я. Каждана. – М. : Дело, 2004. – 416 с.

Устинов, И. Н. Мировая торговля : стат.-аналит. справ. / И. Н. Устинов. – М. : Экономика, 2000. – 356 с.

Филькевич, И. А. Внешнеэкономическая политика государства / И. А. Филькевич. – Гомель : Бел. торгово-экон. ун-т потребит. кооп., 2002. – 384 с.

Филькевич, И. А. Формирование государственных приоритетов Республики Беларусь во внешнеэкономической деятельности / И. А. Филькевич. – Минск : Армита-Маркетинг : Менеджмент, 1999. – 287 с.

Фомичев, В. И. Международная торговля : учеб. / В. И. Фомичев. – М. : ИНФРА-М, 1998. – 496 с.

Холопов, А. В. Теория международной торговли / А. В. Холопов. – М. : РОССПЭН, 2000. – 60 с.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	3
Тема 1. Теоретические основы современной торговой политики	4
Тема 2. Организационные основы регулирования международных экономических отношений и внешнеэкономической деятельности	6
Тема 3. Направления, методы и формы регулирования международных экономических отношений и внешнеэкономической деятельности	15
Тема 4. Концепции и модели регулирования платежного баланса.....	19
Тема 5. Валютно-финансовый механизм и его регулирование.....	22
Тема 6. Регулирование международных экономических отношений на уровне межгосударственных организаций.....	28
Заключение.....	40
Список рекомендуемой литературы.....	41

Учебное издание

ТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА

**Учебное наглядное пособие
для студентов специальности
1-25 01 03 «Мировая экономика»
и слушателей специального факультета
по переподготовке кадров ОСП «Институт
повышения квалификации и переподготовки
кадров Белкоопсоюза»**

Авторы-составители:

Лебедева Светлана Николаевна
Тимошенко Мария Владимировна

Редактор Н. В. Славницкая
Технический редактор Н. Н. Короедова
Компьютерная верстка Л. Ф. Кириленкова

Подписано в печать 16.05.08. Бумага типографская № 1.
Формат 60 × 84 ¹/₁₆. Гарнитура Таймс. Ризография.
Усл. печ. л. 2,56. Уч.-изд. л. 2,50. Тираж 105 экз.
Заказ №

Учреждение образования
«Белорусский торгово-экономический
университет потребительской кооперации».
246029, г. Гомель, просп. Октября, 50.
ЛИ № 02330/0056814 от 02.03.2004 г.

Отпечатано в учреждении образования
«Белорусский торгово-экономический
университет потребительской кооперации».
246029, г. Гомель, просп. Октября, 50.

**БЕЛКООПСОЮЗ
УЧРЕЖДЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ
«БЕЛОРУССКИЙ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ»**

Кафедра мировой и национальной экономики

ТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА

**Учебное наглядное пособие
для студентов специальности
1-25 01 03 «Мировая экономика»
и слушателей специального факультета
по переподготовке кадров ОСП «Институт
повышения квалификации и переподготовки
кадров Белкоопсоюза»**

Гомель 2008

**БЕЛКООПСОЮЗ
УЧРЕЖДЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ
«БЕЛОРУССКИЙ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ»**

ТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА

**Учебное наглядное пособие
для студентов специальности
1-25 01 03 «Мировая экономика»
и слушателей специального факультета
по переподготовке кадров ОСП «Институт
повышения квалификации и переподготовки
кадров Белкоопсоюза»**

Гомель 2008