

УДК 330.101.541

ББК 65.012.2

М 16

Авторы: Т. С. Алексеенко, канд. экон. наук, доцент (темы 1, 5);  
Л. П. Зенькова, канд. экон. наук, доцент (темы 4, 5, 6);  
Л. М. Злотникова, канд. экон. наук, доцент (тема 2);  
В. М. Коновалов, канд. экон. наук, доцент (тема 3);  
Е. П. Цибина, канд. экон. наук, доцент (тема 7)

Рецензенты: Б. В. Сорвиров, д-р экон. наук, профессор,  
зав. кафедрой мировой экономики и экономической  
теории Гомельского государственного университета  
им. Ф. Скорины;  
А. И. Капштык, д-р экон. наук, профессор, проректор  
по идеологической и учебно-воспитательной работе  
Белорусского торгово-экономического университета  
потребительской кооперации

Рекомендованы к изданию научно-методическим советом учреждения образования «Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации». Протокол № 5 от 9 июня 2015 г.

**Макроэкономика** (продвинутый уровень) : тексты лекций для реализации содержания образовательных программ высшего образования II ступени и переподготовки руководящих работников и специалистов / Т. С. Алексеенко [и др.]. – Гомель : учреждение образования «Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации», 2015. – 104 с.

ISBN 978-985-540-282-5

Издание содержит краткое изложение теоретических сведений по семи темам курса, базируется на типовой программе Министерства образования Республики Беларусь. В тексты лекций вошли практические материалы по рынкам труда и денег, государственному внутреннему и внешнему долгу, экономическому росту, деловым циклам, валютной политике. Издание предназначено для магистрантов и слушателей системы повышения квалификации и переподготовки всех специальностей.

УДК 330.101.541  
ББК 65.012.2

ISBN 978-985-540-282-5

© Учреждение образования «Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации», 2015

## ВВЕДЕНИЕ

Экономическая наука постоянно развивается. Макроэкономика – наиболее динамичная часть экономической теории. Основные разработки в области моделирования процессов на рынке труда, ценообразования, формирования заработной платы, касающиеся протекания фаз экономического цикла, несовершенства информации, отмечены Нобелевскими премиями 2000-х гг. К ним относятся теории «реального делового цикла», «эффективной заработной платы», «общественного выбора», «нерационального поведения» и пр.

Студенты, прошедшие подготовку по экономической специальности I ступени 5–8 лет назад, не получили этот объем знаний. Более того, изменились не только предмет и объекты исследования, но и методы: в макроэкономике все больший упор делается на современные статистические и эконометрические методы. Однако усложнение подачи материала с точки зрения математики, принятое у американских ученых, порой затмевает основную сущность той или иной концепции, модели. В связи с этим авторский коллектив счел необходимым разработать и опубликовать данное пособие по продвинутому курсу макроэкономики (для II ступени получения высшего образования), преимуществами которого являются простота изложения и краткость. Дополнительные знания магистранты могут получить из учебников Московского государственного университета им. М. В. Ломоносова или из интернет-ресурсов, опираясь на основной содержательный «каркас» и имея возможность критически оценить получаемую информацию.

# **Тема 1. МАКРОЭКОНОМИКА: ОБЩИЙ ОБЗОР**

## *План*

Введение.

1. Проблемы макроэкономической науки.

1.1. Долгосрочный экономический рост.

1.2. Деловые циклы.

1.3. Проблема инфляции.

1.4. Безработица.

2. Макроэкономический анализ. Макроэкономические исследования. Макроэкономическое прогнозирование.

3. Экономические школы. Неоклассическая макроэкономическая модель. Кейнсианско-неоклассический синтез. Монетаризм. «Новые классики». «Новые кейнсианцы».

Заключение.

## *Основные понятия*

Проблемы научных исследований, неоклассики, некейнсианцы, монетаристы, школа рациональных ожиданий, теоретики экономики предложения, макроэкономическая нестабильность, предмет, объект исследования, эволюция взглядов.

## **Введение**

Макроэкономика как наука зародилась относительно недавно. До 30-х гг. XX в. самого термина «макроэкономика» просто не существовало как такового.

С 1940 по 1980-е гг. проходила «консолидация» этой науки, а с 1980-х гг. и позднее начиналось плодотворное развитие макроэкономики.

Несмотря на это, еще с более ранних времен развивались все новые и новые макроэкономические идеи, объясняющие поведение экономики, причины, по которым стоит или нет использовать ту или иную экономическую политику для ее развития, разницу между долгосрочным и краткосрочным периодами в экономике и другие факторы.

Некоторые из них противоречили друг другу. Таким образом, появилось немало сторонников разных макроэкономических идей, более того – появились целые школы макроэкономической мысли.

# 1. Проблемы макроэкономической науки

## 1.1. Долгосрочный экономический рост

Под экономическим ростом обычно понимаются не кратковременные взлеты и падения реального объема производства относительно естественного значения, а долговременные изменения естественного уровня реального объема производства, связанные с развитием производительных сил на долгосрочном временном интервале.

Наиболее распространенным является понимание экономического роста как итоговой характеристики развития национальной экономики за определенный период, измеряемой темпами роста реального объема валового национального продукта (национального дохода) или темпами увеличения этих показателей в расчете на душу населения.

Повышение материального благосостояния как главная цель экономического роста конкретизируется в следующих основных составляющих:

- увеличении среднедушевых доходов населения (достижение этой цели получает свое отражение в темпах роста национального дохода (НД) на душу населения);
- увеличении свободного времени (досуг является одним из жизненных благ, но не находит отражения в показателях реального валового национального продукта (ВНП) и НД страны);
- улучшении распределения НД среди различных слоев населения;
- улучшении качества и росте разнообразия выпускаемых товаров и услуг.

Под эффективностью экономического роста понимается улучшение всех составляющих многогранного понятия «эффективность производства». К ним относятся:

- улучшение качества товаров и услуг;
- освоение производства новых товаров;
- освоение новых технологий.

Понятие «качество экономического роста» в экономической теории связывается с усилением его социальной направленности. Основными составляющими качества экономического роста являются:

- улучшение материального благосостояния населения;
- повышение уровня развития отраслей социальной инфраструктуры;
- рост инвестиций в человеческий капитал;
- поддержание полной занятости в условиях растущего объема предложения на рынке труда.

## 1.2. Деловые циклы

Деловой цикл – это временной промежуток между двумя одинаковыми состояниями экономической конъюнктуры.

На фазе подъема растут инвестиции, совокупные доходы, совокупный спрос и совокупное предложение, занятость. Темпы роста этих показателей, приближаясь к фазе пика, замедляются. Здесь достигается наивысшая в данном цикле занятость, уровень совокупных доходов, спроса, инвестиций.

С ростом занятости повышается и общий уровень цен (инфляция). Рост цен опережает рост заработной платы, что уменьшает спрос на товары длительного пользования. Экономика начинает движение от полной занятости к неполной (фаза спада). Причем на первых порах уровень совокупного спроса может оставаться неизменным. Объясняется это некоторой инерцией совокупного спроса, привычкой населения к достигнутому уровню текущего потребления.

В то же время совокупное предложение начинает снижаться. Когда же обозначившаяся тенденция к спаду становится устойчивой, население начинает адаптироваться к новым условиям: совокупный спрос начинает снижаться быстрее совокупного предложения, что ускоряет спад и приближение экономики к точке дна. Падение совокупного спроса вызывает снижение общего уровня цен.

Затем начинается фаза депрессии, характеризующаяся нулевыми темпами падения экономики и низким уровнем занятости, совокупного спроса, совокупного предложения, инвестиций. В этот период экономика очищается от неэффективных решений и предпринимателей, обостряется конкуренция. Стремясь снизить издержки, фирмы начинают обновлять оборудование, что и вызывает оживление экономики, переходящее в подъем (рисунок 1).

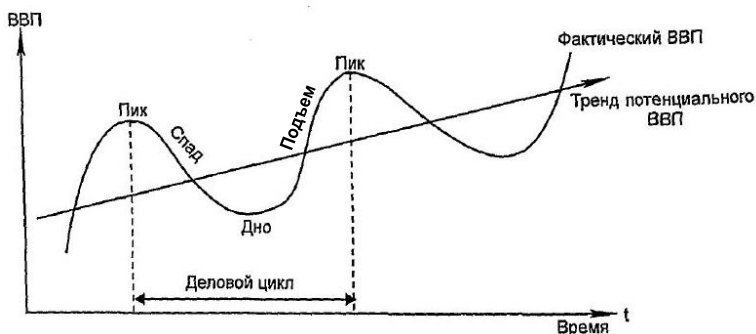


Рисунок 1 – Модель экономического цикла согласно Э. Хансену

Характер каждого конкретного делового цикла зависит также и от взаимодействия с другими видами циклов, так как циклы меньшей продолжительности существуют на фоне более продолжительных циклов.

Часть экономистов исходит из того, что цикличность экономики порождается внешними по отношению к экономике причинами, такими как колебание солнечной активности (С. и Э. Джевонсы), циклические колебания погоды (С. Мур), изменение психологии (В. Парето, А. Пигу), войны и активизация государства (Р. Фриш), цикличность в развитии научно-технического прогресса (Й. Шумпетер, Дж. Хикс).

### ***1.3. Проблема инфляции***

Главной задачей экономической политики является поддержание стабильного уровня цен. Ее решение обеспечивается стабильностью денежного обращения, которое возможно при соблюдении монетарного правила: темп увеличения находящейся в обращении денежной массы должен быть умеренным и зависеть от соотношения долгосрочного темпа роста производства и скорости обращения денег.

В центре анализа монетарной концепции М. Фридмана находятся не факторы производства (труд, земля и капитал) и их предельная производительность, как в неоклассической теории, а богатство во всех его формах как источник разных видов дохода и причины издержек по его сохранению и воспроизведению. Фридман различает пять основных форм богатства: деньги (агрегат М1), облигации, акции, физические блага и человеческий капитал.

Структура богатства инерционна, и деньги занимают в ней устойчивое место. По мнению М. Фридмана, экономические субъекты в ликвидной форме, т. е. в виде денег, хранят ту часть или тот уровень, который необходим для надлежащего обеспечения покупок, оплаты товаров. Следовательно, совокупный спрос на деньги должен быть величиной устойчивой, изменяющейся лишь пропорционально долгосрочному темпу изменения валового внутреннего продукта (ВВП) и национального богатства.

### ***1.4. Безработица***

Важным явлением, характеризующим макроэкономическую нестабильность и имеющим циклический характер развития, выступает безработица.

Выделяют три основные причины безработицы:

- потеря работы (увольнение);

- добровольный уход с работы;
- первое появление на рынке труда.

Различают три типа безработицы: фрикционную, структурную и циклическую.

Фрикционная безработица (от слова «фрикция» – трение) связана с поиском работы. Особенностью фрикционной безработицы является то, что работу ищут уже готовые специалисты с определенным уровнем профессиональной подготовки и квалификации. Поэтому основной причиной этого типа безработицы является несовершенство информации. Фрикционная безработица представляет собой явление не только неизбежное, поскольку связана с естественными тенденциями в движении рабочей силы, но и желательное, так как способствует более рациональному размещению рабочей силы и более высокой производительности.

Структурная безработица обусловлена структурными изменениями в экономике, которые связаны с изменениями:

- структуры спроса на продукцию разных отраслей;
- отраслевой структуры экономики (причиной является научно-технический прогресс).

Причина структурной безработицы – несоответствие структуры рабочей силы структуре рабочих мест. Структурная безработица более продолжительна и дорогостояща, чем фрикционная безработица, поскольку найти работу в новых отраслях без специальной переподготовки и переквалификации практически невозможно. Однако, как и фрикционная, структурная безработица представляет собой явление неизбежное и естественное, т. е. связанное с естественными процессами в развитии и движении рабочей силы.

Экономические последствия безработицы на уровне общества в целом состоят в недопроизводстве ВВП, отставании фактического ВВП от потенциального.

Наличие циклической безработицы (когда фактический уровень безработицы превышает ее естественный уровень) означает, что ресурсы используются не полностью. Поэтому фактический ВВП меньше, чем потенциальный при полной занятости ресурсов.

Наибольшего внимания заслуживает точка зрения английского экономиста Д. Лейдлера. Он выделил структурную и фрикционную составляющие естественного уровня безработицы. На основании положений, изложенных в работе, он сделал ряд оригинальных выводов:

- политика стимулирования спроса не снижает естественный уровень безработицы;
- правительство может попытаться снизить естественный уровень

безработицы, используя специфические методы, например проведение структурной политики и реализацию программы переподготовки кадров;

- политика, направленная на сокращение естественного уровня безработицы, не всегда сопровождается усилением государственного вмешательства в экономику, поскольку важен не столько объем, сколько методы и направления расходования бюджетных средств.

## 2. Макроэкономический анализ. Макроэкономические исследования. Макроэкономическое прогнозирование

Основные направления макроэкономических исследований можно изобразить схематически (рисунок 2).



Рисунок 2 – Расширение предмета исследований макроэкономики

Современные макроэкономические исследования касаются следующих проблем:

- прогнозирования технического прогресса, времени появления и экономических последствий инноваций;



- упреждения переломных точек делового цикла, выделения переломных лидирующих индикаторов;
- трансмиссионного механизма инфляции, развертывания спирали «зарплата – цены»;
- прогнозирования нарастания глобальных тенденций (потепления, демографических сдвигов, истощаемости природных ресурсов, внешней задолженности и др.);
- определения инфляционных ожиданий и их учета в моделировании последствий применения фискальных и монетарных рычагов регулирования системы;
- прогнозирования влияния инфляции на государственный бюджет, предложение и спрос, экспорт и импорт;
- взаимосвязи инфляции и безработицы и учета ее в выработке экономической политики;
- влияния платежного баланса, валютных курсов на экономику, критериев экономической безопасности.

### **3. Экономические школы. Неоклассическая макроэкономическая модель. Кейнсианско-неоклассический синтез. Монетаризм. «Новые классики». «Новые кейнсианцы»**

В послевоенные годы теория Кейнса и неоклассическая система стали главными «действующими лицами» в экономической науке. Отношения между ними складывались неоднозначно. С одной стороны, позиции неоклассиков и Кейнса входили в явное противоречие. С другой стороны, теория Кейнса и неоклассическая система остро нуждались друг в друге. Неоклассическая система была логически связана и детально разработана, но в нее плохо вписывались такие очевидные для всех явления, как кризисы и безработица. Дать удовлетворительное объяснение причин экономической нестабильности и, тем более, разработать практическую программу борьбы с ней неоклассики оказались не в состоянии.

*«Новые классики»*

Основоположники данной теории полностью полагаются на механизм рыночного саморегулирования экономики. Рыночные связи занимают в их построениях особое место.

*Роберт Лукас* разработал теорию рациональности ожиданий и признается автором концепции рациональных ожиданий, а также главой «новой школы».

*Теория рациональных ожиданий* исходит из следующих фундаментальных положений:

- Экономика должна постоянно функционировать на основе рыночного саморегулирования.
- Хозяйственные агенты гибко реагируют на изменение конъюнктуры, действуя в соответствии с принципами оптимизации, ориентируясь на реальные экономические результаты.
- Кризисы являются результатом ошибок экономических субъектов в течение краткосрочного периода.

Им была разработана модель несовершенной информации, известная также как модель островов Лукаса, одним из наиболее значительных следствий из которой является функция совокупного предложения Лукаса. Согласно этой модели выпуск в экономике является функцией от «денежного удивления» или «удивительных цен», т. е. не согласующихся с рациональными ожиданиями.

Функцию объема предложения ( $Y_S$ ) можно представить упрощенно в следующем виде:

$$Y_S = f(P - P_e),$$

где  $P_e$  – ожидаемая цена.

*Томас Дж. Сарджент* является одним из создателей «новой» классической макроэкономики, основанной на теории рациональных ожиданий (другим создателем этой теории является Р. Лукас-младший).

*Модель Сарджента – Уоллеса* представляет собой модель инфляции и влияния на нее денежно-кредитной политики, она основана на рациональных ожиданиях. В рамках данной модели показано, что текущая инфляция зависит не только от текущей, но и от будущей денежной политики. Из модели следует, что при сдерживающей денежно-кредитной политике инфляция в будущем может быть и больше, чем при менее жесткой политике, и, более того, уже текущая инфляция может быть выше, чем при менее ограничительной политике.

Модель исходит из стандартных монетаристских предпосылок: экзогенный экономический рост, определяемый темпом роста населения ( $n$ ), и постоянство скорости обращения денег (формально это предположение формулируется как постоянство эластичности спроса на деньги по доходу).

Кредитно-денежная политика представлена последовательностью

денежных масс  $M_t$  в соответствующие моменты времени. Тогда, если  $P_t$  – уровни цен,  $B_t$  – государственный долг (облигации), а  $r_t$  – доходности государственных облигаций, то бюджетное ограничение государства можно записать в виде следующего динамического уравнения:

$$D_t = \frac{M_t - M_{t-1}}{P_t} + B_t - B_{t-1}(1 + r_{t-1}).$$

*Альтернативная модель спроса на деньги.* Кроме применения простой модели спроса на деньги в соответствии с количественной теорией денег, модель Сарджента – Уоллеса может быть построена с использованием кейнсианской функции спроса на деньги, которая предполагает его зависимость не только от реального дохода, но и от номинальной процентной ставки. В таком случае можно использовать, например, следующую модель равновесия денежного рынка:

$$\frac{M_t}{N_t P_t} = a_1 - a_2(1 + \pi_{t+1}),$$

где  $a_1$  и  $a_2$  – положительные параметры (автономный спрос на деньги и чувствительность спроса на деньги к изменению инфляционных ожиданий);

$\pi_{t+1}$  – ожидаемая инфляция на следующий период, равная в рамках принятых рациональных ожиданий фактической будущей инфляции.

Таким образом, если в текущий момент проводится ограничительная денежная политика, то экономические агенты будут ожидать повышения темпов роста денежной массы в будущем и эти ожидания увеличат инфляцию уже в текущем периоде. Такой эффект тем выше, чем больше чувствительность спроса на деньги к инфляционным ожиданиям.

*Монетаризм как кейнсианско-неоклассический синтез.* Монетаризм – одно из самых влиятельных течений, он сыграл главную роль в осуществлении «неоконсервативной революции».

Под монетаризмом понимается общетеоретический подход, признающий исключительно важную роль денег в экономике и отдающий приоритет особому типу денежно-кредитной политики, ориентированному на прямое регулирование темпов роста денежной массы, в противоположность фискальной и денежно-кредитной политике, воздействующей на экономику через процентные ставки.

## «Новые кейнсианцы»

Новые кейнсианцы полагают, что модели расчистки рынков не могут объяснить краткосрочных экономических колебаний, и поэтому выступают за модели потребления, объясняющие формирование потребления, факторы, от которых зависит объем потребления, и механизм влияния этих факторов на потребление.

*Франко Модильяни* предложил гипотезу «жизненного цикла», основной целью которой было стремление объяснить закономерности образования личных сбережений и накоплений.

Жизненный цикл *Ф. Модильяни* отрицает прямую связь между ростом национального дохода и потреблением, вводит понятие фаз экономической жизни (молодость, зрелость, старость), в течение которых соотношение между показателями  $Y$  и  $C$  складывается по-разному (соответственно,  $C > Y$ ,  $C < Y$ ,  $C = Y + S$ ).

Гипотеза жизненного цикла рассматривает сбережения как следствие, главным образом, желаний индивидов обеспечить необходимое потребление в старости.

Функция потребления ( $C$ ) здесь имеет следующий вид:

$$C = a \cdot WR + c \cdot YL,$$

где  $WR$  – реальное богатство;

$a$  – предельная склонность к потреблению в отношении богатства;

$YL$  – трудовой доход;

$c$  – предельная склонность к потреблению трудового дохода.

*Гипотезы (теоремы) Модильяни – Миллера:*

1. Несущественность структуры капитала по отношению к рыночной стоимости предприятия.

Если существует совершенный рынок и отсутствуют налоги, неплатежеспособность, асимметричная информация, тогда рыночная стоимость предприятия не зависит от формы финансирования предприятия и в особенности от величины задолженности предприятия.

2. Издержки по собственному капиталу как линейная функция от степени задолженности.

Если первая теорема верна, то существует предприятие, чьи пассивы будут преимущественно состоять из заемных средств и в меньшей степени из собственных. Тогда норма затрат собственного капитала будет представлять линейную зависимость от нормы затрат совокупного и заемного капиталов:

$$r_E = r_U + \frac{D}{E}(r_U - r_D),$$

где  $r_E$  – норма собственного капитала предприятия со смешанной структурой;

$r_U$  – норма собственного капитала предприятия, финансирующегося только за счет собственных средств (отношение долга к собственному капиталу равно нулю);

$r_D$  – стоимость заемного капитала;

$D$  – долг;

$E$  – собственный капитал.

### 3. Константа средневзвешенной стоимости капитала (англ. WACC).

Вид финансирования инвестиций не имеет значения применительно к вопросу о стоимости инвестиций. При этом с возрастанием долга возрастает и ожидаемая рентабельность капитала, однако одновременно с этим растут и риски. Средневзвешенная стоимость капитала остается неизменной, т. е. конкретно взятый проект за счет возрастающего финансирования из заемных средств не будет более доходным.

Таким образом, модифицированная теория Модильяни – Миллера, именуемая теорией компромисса между экономией от снижения налоговых выплат и финансовыми затратами, позволяет лучше понять факторы, от которых зависит оптимальная структура капитала.

## Заключение

Таким образом, макроэкономический подход к исследованию экономических процессов имеет ряд особенностей:

- Он направлен на изучение принципов формирования агрегативных показателей, характеризующих уровень или тенденции развития экономики в целом (национальный доход, общие объемы занятости и инвестиций, уровень цен). Основные субъекты экономики (производители и потребители) также рассматриваются как агрегированные совокупности.

- В отличие от микроэкономического анализа, при котором решения фирм и потребителей и их действия на отдельных рынках рассматривались как независимые, макроэкономика рассматривает взаимодействия между субъектами через систему взаимосвязанных рынков.

- Расширяется число экономических субъектов, определяющих состояние и развитие экономики (фирмы, домохозяйства, государство, а также субъекты других стран).

## **Тема 2. ФАКТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА И ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА**

### *План*

Введение.

1. Характер экономического роста предыдущих лет. Источники экономического роста.

2. Взаимодействие между ВВП, капиталом и нормой сбережений. Технический прогресс и темпы экономического роста. Детерминанты технического прогресса. Введение в эндогенный экономический рост.

3. Фундаментальные факторы, определяющие уровень жизни в долгосрочном периоде. Государственная политика увеличения уровня жизни населения в долгосрочном периоде. Политика, воздействующая на уровень сбережений. Политика, воздействующая на рост уровня производительности.

Заключение.

### *Основные понятия*

Экономический рост, факторы роста, источники роста, норма сбережений, норма накоплений, производительность труда, инновации, технический прогресс, научно-техническая революция, государственная политика стимулирования роста.

### **Введение**

Современный глобальный мир столкнулся с огромным количеством проблем, которые в настоящее время не имеют простых однозначных решений. Одной из таких проблем является экономический рост. В 1972 г. был опубликован доклад Римского клуба под названием «Пределы роста» (Д. Медоуз, Массачусетский технологический институт). В нем были обозначены основные риски и угрозы, с которыми существует человек: рост численности населения, индустриализация, загрязнение окружающей среды, истощение природных ресурсов, нехватка продовольствия и т. д. Все перечисленные проблемы связаны с постоянным экономическим ростом.

В настоящее время по проблеме экономического роста обозначились следующие дискуссионные направления:

- методика измерения экономического роста;
- источники экономического роста;

- взаимосвязь экономического роста с демографическими и экологическими проблемами;
- моделирование экономического роста, динамики инноваций, развития технического прогресса;
- глобальные проблемы экономического роста (разрыв роста у развитых и развивающихся стран, проблема пределов роста в условиях загрязнения окружающей среды, исчерпаемости природных ресурсов).

История развития экономики демонстрирует последовательное движение общественного производства в направлении количественного роста и диверсификации экономической активности. Экономические циклы выступают качественной, рост – количественной стороной развития экономической системы.

## **1. Характер экономического роста предыдущих лет.**

### **Источники экономического роста**

В экономической теории существует несколько определений понятия «экономический рост». Среди часто используемых можно назвать следующие:

- Экономический рост определяется через приращение объемов национального богатства на основе привлечения большого количества используемых факторов производства или внедрения более совершенной техники и технологий.

- Экономический рост рассчитывается как рост реального ВВП или реального национального дохода на душу населения, т. е. отражает изменения уровня жизни в стране.

- Экономический рост определяется через увеличение объемов производства товаров и услуг на определенном временном интервале. Использование приведенного определения обосновано теоретическими и практическими различиями в типах изменений общественного производства.

- Эмпирическое измерение темпов экономического роста производится на основе сравнения с достижениями предыдущего периода.

Для получения динамики экономического роста используются следующие показатели:

- *Коэффициент экономического роста*, который рассчитывается как отношение произведенного ВВП к базовому (оценочному периоду), т. е. количественный объем текущего ВВП делится на величину

базового ВВП и умножается на 100%. Данный коэффициент наиболее объективно отражает изменения потенциала материального производства.

• *Объем производства на душу населения*, который используется для сравнения уровней жизни в отдельных странах, регионах, социальных группах или отраслях. В 1990 г. ПРООН (Программа развития Организации Объединенных Наций) опубликовала первый доклад с оценкой экономического и социального прогресса стран мира, в котором было сформулировано понятие человеческого развития. Его оценка проводится по трем основным показателям, одним из которых назван «достойный уровень жизни», измеряемый величиной ВВП на душу населения в долларах США по паритету покупательной способности (ППС). Таким образом, экономический рост признан общемировой ценностью и означает важнейшую цель социально-экономической политики государства. Увеличение объема производства относительно численности населения отождествляется с повышением уровня жизни. Рост реального потребления позволяет легче решать социально-экономические проблемы как внутри страны, так и на международном уровне. Увеличение реальных заработков расширяет возможности, доступные человеку, и создает финансовые условия для роста объемов производства.

Выделяют экстенсивный и интенсивный экономический рост, сбалансированный и несбалансированный (сопряженный или с инфляцией, или с безработицей, или с тем и другим вместе).

В чистом виде на практике все типы экономического роста взаимосвязаны и наблюдаются одновременно в экономике с преобладанием того или иного из них. Источником экстенсивного типа роста является дополнительное вовлечение в производство ресурсов. Источниками интенсивного роста являются как технические, так и экономические, социальные (новые технологии, оборудование, обеспечивающие рост производительности труда, качества товара, увеличения их сроков службы и надежности, интенсивность, дисциплина труда, опыт, навыки, квалификация, уровень маркетинга, менеджмента, степень монополизации экономики, инвестиционный климат, информационные ресурсы и др.), социально-психологические (личностные качества работников, условия труда, религия, идеология, традиции общества и др.).



## **2. Взаимодействие между ВВП, капиталом и нормой сбережений. Технический прогресс и темпы экономического роста. Детерминанты технического прогресса. Введение в эндогенный экономический рост**

Взаимодействие ВВП с капиталом и нормой сбережений характеризуется системной сложностью.

Во-первых, величина капитала определяет совокупный выпуск продукции и оказывает прямое влияние на объем ВВП.

Во-вторых, совокупный выпуск формирует величину сбережений и инвестиций и таким образом оказывает влияние на величину накопления капитала. Для определения тенденций и содержания экономического роста в макроэкономической теории рост совокупного выпуска (ВВП) рассчитывается на одного работника ( $Y/N$ ) и представляется в виде возрастающей функции от капитала на одного работника ( $R/N$ ). Если принять во внимание действие закона убывающей отдачи от капитала, то можно сделать следующий вывод: чем больше первоначальное отношение капитала к работнику, тем меньше эффект роста капитала. Воздействие роста капитала на одного работника проявляется в обратно пропорциональной зависимости, т. е. рост капитала сопровождается уменьшением влияния на рост ВВП.

Определение зависимости между ВВП и накоплением капитала можно изложить, сформулировав несколько допущений:

1. Экономика носит закрытый характер. В этом случае в полном объеме будет действовать методология М. Кейнса, т. е. инвестиции будут равны частным и государственным сбережениям:

$$I + S + (T - G),$$

где  $I$  – инвестиции;

$S$  – частные сбережения;

$T - G$  – государственные сбережения.

2. Игнорирование налогов и государственных расходов позволяет принять равенство инвестиций и сбережений:

$$I = S.$$

3. Частные сбережения пропорциональны доходу:

$$S = sY,$$

где  $s$  – это норма сбережений.

Величина нормы сбережений всегда находится в диапазоне от 0 до 1. Отсутствие четко заданной нормы сбережений носит объективный характер и вызвано постоянными изменениями в экономике, прежде всего ростом объемов. К тому же норма сбережений в богатых экономиках не бывает ниже, чем в бедных. Комбинирование приведенных двух соотношений и введение временных индексов дает следующее равенство:

$$I_t = sY_t.$$

Следовательно, инвестиции пропорциональны ВВП, и чем выше сбережения, тем выше инвестиции.

Рассматривая проблемы взаимодействия ВВП с капиталом и нормой сбережений, необходимо обратить внимание на отношения между уровнем ВВП и капитала, которые экономика достигает в долгосрочном периоде. Они оказывают решающее значение на устойчивость экономики. Устойчивость экономики достигается в том случае, если величины ВВП и капитал на одного работника перестают изменяться. Величина капитала на одного работника при устойчивом состоянии экономики определяется объемом амортизационных отчислений. Они должны быть достаточны, чтобы покрыть амортизацию капитала на одного работника. Дальнейший экономический рост может быть обеспечен только увеличением нормы сбережений. Реализация обозначенной стратегии влечет за собой достижение устойчивого равновесия на более высоком уровне капиталовооруженности и объемов производства. Норма сбережений перестает выполнять стимулирующую роль в случае достижения 100%.

В современной экономической науке в сфере исследований экономического роста обозначились следующие выводы:

- Норма сбережений не оказывает воздействия на темп долгосрочного роста ВВП на одного работника, который равен нулю. Данный вывод подтверждается практикой, так как экономика стремится к постоянной величине ВВП на одного работника. Поэтому в долгосрочном периоде темп роста ВВП на одного работника равен нулю независимо от нормы сбережений.

- Норма сбережений определяет уровень ВВП на одного работника в долгосрочном периоде. При прочих равных условиях страны достигают более высокого уровня ВВП на одного работника в долгосрочном периоде.

- Рост нормы сбережений приводит к более быстрому росту ВВП на одного работника на определенном временном интервале. Влияние

изменений нормы сбережений на ВВП в расчете на одного работника не является постоянным. Этот вывод следует из двух предыдущих положений. Известно, что по мере роста ВВП на одного работника в ответ на рост нормы сбережений в экономике наступает период продолжительного роста. Но он заканчивается, когда экономика достигает устойчивого состояния.

### *Основные факторы экономического роста*

Экономический рост любой страны основан на использовании различных факторов. *Факторы предложения* связаны с материальными условиями, обеспечивающими рост экономики. К ним относятся количество и качество трудовых, природных ресурсов, объем основного капитала, технологии и информация. Уровень доступности определяет реальные возможности увеличения объемов производства. Объединяющей характеристикой факторов предложения выступает их ограниченный характер. По способу воздействия на экономический рост факторы предложения условно разделяются на прямые и косвенные. К прямым относятся те, которые непосредственно воздействуют на физическую способность роста. Косвенные факторы оказывают стимулирующее воздействие на превращение потенциальной возможности в реальную. В состав *прямых факторов*, позволяющих увеличить предложение, входят:

- увеличение численности и повышение качества трудовых ресурсов;
- рост объема и улучшение качественного состава основного капитала;
- совершенствование технологии и организации производства;
- увеличение количества и улучшение качества вовлекаемых в общественное производство природных ресурсов;
- рост предпринимательской способности и активности.

К *косвенным факторам* предложения относятся:

- устранение или снижение влияния монополистического поведения производителей;
- снижение цен на производственные ресурсы;
- реализация налоговой политики, стимулирующей производственную деятельность;
- расширение возможностей инвестирования производства.

Важность влияния косвенных факторов на объем и структуру предложения проявляется еще и в том, что они могут оказывать отрицательное воздействие на темпы роста предложения. Так, резкое увеличение цен на производственные ресурсы неизбежно приводит к по-

вышению цен и, соответственно, снижению спроса и сокращению объемов производства. Нестабильная налоговая и кредитная политика также влекут за собой огромное количество отрицательных последствий для функционирования промышленного производства.

Особое место среди косвенных факторов, влияющих на предложение, занимает государственная политика распределения товаров, услуг, денежных потоков, создание особых условий для отдельных отраслей и производств, а также реализация системы преференций. История развития экономики доказала, что условия увеличения объемов производства, обеспечивающие экономический рост, представляют собой систему взаимодействия прямых и косвенных факторов. Наличие природных ресурсов, рабочей силы и тому подобного недостаточно для высокоэффективного производства. Необходима реализация такой политики распределения потенциальных ресурсов, которая позволила бы использовать все имеющиеся ресурсы с наибольшей отдачей, стимулировала бы производителей на рост объемов, расширение ассортимента и постоянное обновление номенклатуры товаров и услуг.

Если предположить, что используются только два фактора производства – капитал и труд, то соотношение можно изобразить следующим образом:

$$Y = F(K, N),$$

где  $Y$  – ВВП;

$K$  – капитал (совокупность оборудования, заводов и офисных зданий в экономике);

$N$  – труд (число работников в экономике).

Функция  $F$ , которая показывает, какой объем ВВП производится при данных количествах капитала и труда, является совокупной производственной функцией. На следующем этапе необходимо определить, какой объем ВВП можно произвести с использованием труда и капитала. Объем ВВП будет напрямую зависеть от состояния технологий. Страны с более развитыми технологиями будут производить больше. Кроме технологий на объемы ВВП оказывают влияние организация производства, совершенство рынков, качество законодательной базы и уровень ее исполнения.

Если увеличить один из факторов производства, например капитал, это повлечет за собой увеличение совокупного выпуска. Однако в соответствии с выводами теории предельной полезности, одинаковые приросты капитала приводят к меньшему приросту ВВП. Свой-

ство, когда увеличение капитала вызывает все меньший прирост ВВП, в экономической науке трактуется как убывающая отдача от капитала. Такими же свойствами обладает и используемый труд. Увеличение совокупной отдачи от основных факторов производства возможно только на пути постоянного развития технологического прогресса. Постоянный экономический рост требует постоянного технико-технологического прогресса.

Факторы предложения тесно взаимосвязаны с *факторами спроса*. Реализация производственного потенциала возможна при условии полной занятости и большого количества ресурсов. Многие экономисты-теоретики пытались анализировать механизмы, воздействующие на совокупный спрос. Томас Мальтус сформулировал закон о росте населения, доказал наличие прямой корреляционной зависимости между увеличением численности населения и необходимостью развития производства. Вслед за ним представители школы маржинализма Т. Веблен, Дж. Дьюзенберри предприняли попытки обосновать зависимость спроса от дохода потребителей. Например, Т. Веблен ввел понятие «праздное потребление», Дж. Дьюзенберри сформулировал гипотезу относительного дохода. В своей работе «Доход, сбережения и теория потребительского поведения» он предположил, что в основе потребительского поведения лежат две идеи:

- желание человека «жить не хуже, чем другие», т. е. относительно других людей, принадлежащих к его социальному слою или к его ближайшему окружению (этот факт он назвал демонстрационным эффектом);
- желание человека «жить не хуже, чем раньше», т. е. относительно его собственного жизненного уровня в предшествующие периоды времени.

На основе выдвинутых гипотез Дж. Дьюзенберри предпринял попытку разработать модель потребительского поведения, основанную на эффектах привычек и обучения. В соответствии с этой моделью рост доходов влечет формирование новых привычек. Они, по утверждению ученого, сохраняются даже после снижения доходов. Новый образ жизни оказывает радикальное влияние на вкусы и предпочтения. Модель совокупного поведения потребителя была подвергнута нескольким эконометрическим проверкам, успешно их прошла. Однако не получила признания по причине ухода от теории рационального поведения потребителя, нацеленного на максимальное удовлетворение полезности.

Совокупный спрос представлен более сложной системой социально-экономических отношений, так как не только человек, но произ-

водство и государство оказывают серьезное влияние на формирование спроса. Австрийский экономист и философ, лауреат Нобелевской премии 1974 г. в области экономики Ф. Хайек много внимания и творческих сил уделил проблеме изучения принципов и механизмов формирования, распространения и использования знаний на рынке. Он был убежден, что большая часть знаний, необходимых хозяйствующим субъектам, воплощена в ценах, являющихся главными информационными сигналами в сложной системе экономических отношений.

Также Ф. Хайек признавал *фактор времени*, считал, что капитал не является однородным и его структура сопряжена с предпочтениями людей не только в настоящем, но и будущем. В статье «Использование знания в обществе» Ф. Хайек обратил внимание на знание обстоятельств, в которых приходится решать экономические проблемы. По его глубокому убеждению, экономические проблемы общества – это не просто проблемы размещения ресурсов, это проблема, как обеспечить наилучшее использование ресурсов, образно говоря, проблема организации рационального ведения хозяйства. Вместе с тем Ф. Хайек неоднократно подчеркивал, что экономические проблемы тесно связаны с общественными явлениями, культурным наследием, языком и состоянием наук об обществе. Таким образом, экономический рост тесно связан с социально-экономическими и культурными факторами.

В начале 70-х гг. XX в. зарождается методология многофакторного объяснения процессов экономической трансформации. Возникает концепция «постиндустриального общества». Ее автор Д. Белл обосновал необходимость отказа от использования только одного фактора, приводящего к изменениям в экономике и социально-экономических отношениях.

К этому времени становится очевидным, что «механическая» или «физическая техника» уходят в прошлое. Им на смену приходит техника, рожденная наукой и используемая с помощью научных знаний. Вместо механики и электротехники ведущее место занимают информатика, квантовая электроника, молекулярная биология и т. д. Узкая специализация все активнее заменяется интеграцией, массивные станки и оборудование заменяются миниатюрными схемами. В интерпретации Д. Белла, начинает развиваться интеллектуальная технология. Радикальные изменения происходят в сфере коммуникаций, образования, культуры, все шире распространяется индивидуальная форма передачи информации и ее использование.

Диверсификация технологического господства сопровождается постоянными процессами перераспределения национального дохода

между работниками и предпринимателями. Особое место в изучении этих проблем принадлежит Р. Гудвину. Он изучал взаимосвязи между долгосрочным ростом и бизнес-циклами. Для разработки модели эндогенных источников роста он воспользовался описанием поведения работников, которые нацелены на постоянное повышение заработной платы, и предпринимателей, стремящихся увеличить инвестиции, проиллюстрировал примерами из динамики популяций хищников и копытных.

Модель перераспределения национального дохода (модель Гудвина) выражает экономические колебания и сочетает в себе аспекты модели роста Харрода – Домара с кривой Филлипса для генерации эндогенных циклов в экономической деятельности. В отличие от большинства экономических теорий роста, здесь исследуются внутренние проблемы: работа в выходные, зависимость заработной платы от успехов в борьбе с собственниками, безработица и т. д. Модель Р. Гудвина часто называют моделью «классовой борьбы». Она в определенной степени выражает возвышение роли социального поведения человека в экономической деятельности. Таким образом, экономический рост оценивается с точки зрения социальных факторов.

Философ, социолог А. Тоффлер предложил не только новую структуру этапов экономического роста в виде различных «волн», но и обратил внимание на радикальные изменения в укладе жизни и ценностях человека. Современное состояние общества обозначила «третья волна». Уже в 50–70-е гг. XX в. стало очевидно, что «постиндустриальное общество» во всевозрастающей степени испытывает потребности в специалистах умственного труда, высококвалифицированных, обладающих престижным образованием. Управленец, менеджер начинают преобладать над работниками физического труда.

В концепции А. Тоффлера огромные корпорации, объемы производства и доходы которых часто сравнимы с ВВП отдельных государств, а также расширяющий влияние класс управленцев-интеграторов отражает содержание «второй волны» («индустриальное общество»). В обществе «третьей волны» корпорации направлены уже не только на решение экономических, но и прежде всего социальных проблем. Общество, обеспеченное продовольствием и товарами первой необходимости, в качестве первоочередных целей выдвигает услуги, связанные с получением, накоплением и эффективным использованием знаний.

Наука становится непосредственной производительной силой, главным фактором развития и сохранения жизни на земле. Поэтому прежняя экономическая детерминация деятельности людей заменяется

на новую. Потребитель во все большей степени ориентируется на другую структуру потребностей. Обеспечение физического и духовного комфорта выражает высокую ценность социальных факторов жизнедеятельности. По утверждению А. Тоффлера, главное богатство предстает в форме «супер символической системы», основанной на применении интеллекта и информационных технологий. Власть капитала медленно, но последовательно заменяется властью знаний. В центре общественного производства становится творческий труд, внутреннее противоречие которого пока остается вне поля зрения ученых.

К 90-м гг. XX в. на профессии с преобладанием интеллектуального труда в США приходится около 85% занятости, в ФРГ – 89, в Японии – около 90%. Инновации, предпринимательство становятся основными факторами экономического роста. В 1985 г. выходит книга «Инновация и предпринимательство», написанная П. Друкером, а в 1993 г. издается «Посткапиталистическое общество». В них ученый изложил свое видение инновационной экономики и ее принципиальные отличия от экономики 60–70-х гг. XX в. Главной чертой современной экономики и источником роста названы новые решения, которые не просто разрушают старые, но активизируют дальнейшие инновационные изменения. Усиление предпринимательского компонента сопровождается повышением роли малых и средних предприятий.

Экономика оказывается в зависимости от оптимального сочетания высокого образовательного уровня, ответственной способности принимать самостоятельные решения и развивать творческий потенциал. Корпорации, стремясь к максимизации дохода, начинают вкладывать денежные средства не только в открытия и новые технологии, но и инновационный менеджмент. Например, П. Друкер впервые пытается обратить внимание на тот факт, что низкая норма накопления капитала не имеет особого значения, если есть знания. Именно они позволяют преумножить капитал.

Знания становятся главным фактором производительности, главным предметом и продуктом труда. Реорганизация структуры общественного производства происходит на основе знаний и обеспечивается новой ролью и значением информации. Интеллектуализация труда и производства образует фундамент развития. Затраты на производство и распространение знаний представляют основную форму инвестиций. Новая технология в трактовке П. Друкера – это организованное применение знаний в производстве самих знаний, делающих их производительными. Эффективное использование интеллектуальной технологии требует нового отношения к интеллектуальной соб-



ственности, прежде всего в сфере налогообложения. По мнению П. Друкера, основной целью налогообложения является поощрение всего, что стимулирует долгосрочные инвестиции. Налоги в сфере инновационной экономики должны быть максимально точными и предсказуемыми.

В экономической теории и практике важное значение имеет учет временных интервалов по двум причинам. Во-первых, в условиях конкурентного рынка преимущества производителя быстро исчезают. Во-вторых, в долгосрочной перспективе могут происходить непредсказуемые, но в то же время значительные потери.

Особое значение в теории экономического роста занимает *фактор труда*. Так, американский экономист Николас Калдор утверждал, что доля труда остается на протяжении длительного времени неизменной. Технологический прогресс, повышая спрос на одни виды труда, снижает на другие. Технологические изменения повышают эффективный спрос на труд, в то же время капитал и труд не являются взаимозаменяемыми. Изменения в технологии снижают долю труда. Если рассмотреть случаи с изменениями в оплате труда, то опережающий рост заработной платы в банковской сфере показывает, что не только технологии оказывают влияние на общий уровень оплаты труда. Калдор неоднократно обращал внимание на зависимость инвестирования производства от величины национального дохода. При этом исходил из того, в краткосрочной перспективе инвестиции находятся в прямой корреляционной зависимости от величины национального дохода. Между сбережениями и величиной национального дохода также существует определенная зависимость. При низком доходе сбережения велики. Повышение национального дохода не останавливает рост сбережений, они продолжают расти по причине удовлетворения потребностей.

### **3. Фундаментальные факторы, определяющие уровень жизни в долгосрочном периоде. Государственная политика увеличения уровня жизни населения в долгосрочном периоде. Политика, воздействующая на уровень сбережений. Политика, воздействующая на рост уровня производительности**

Достижение целей экономического роста, повышения уровня жизни человека оказывается в прямой зависимости от условий развития технического прогресса. Однако наряду с положительными достиже-

ниями научно-технического прогресса (НТП), ученые доказывают наличие серьезных отрицательных последствий. В 90-е гг. XX в. основной акцент в изучении проблем НТП переместился на состояние окружающей среды, морально-нравственные принципы и соблюдение прав человека. Бесспорно, что конечной целью экономического роста выступает потребление. Оно, в свою очередь, тесно связано с теорией и практикой сбережений.

На протяжении длительного периода предметом исследования экономистов была динамика потребительских затрат населения. Детально осуществлялись расчеты ограничения давления инфляционных сил, порожденных избыточным спросом. Основы современной теории потребительских функций были заложены в работе Дж.-М. Кейнса «Общая теория занятости, процента и денег».

Важный вклад в исследование этой проблемы сделал Ф.-Э. Модильяни. Американский экономист, лауреат Нобелевской премии 1985 г. Ф.-Э. Модильяни построил модель, аналогичную модели Дьюзенберри. В экономической науке принято использовать принцип, который получил название Дьюзенберри – Модильяни. Его суть заключается в выявлении эмпирическим путем механизмов влияния уже сформированных потребительских стандартов на поведение потребителя. Современная интерпретация теории с соответствующими эмпирическими данными изложена Ф.-Э. Модильяни в нобелевской лекции «Жизненный цикл, сбережения граждан и богатство нации». *Теория жизненного цикла* – это теория потребления, центральное место в которой отведено роли сбережений и займов как способам перераспределения средств на протяжении жизни (между периодами получения более высоких и низких доходов). Так, Ф.-Э. Модильяни связал стандарты потребления с жизненным циклом. По его мнению, потребление в каждый период зависит от дохода, который ожидается на протяжении всей жизни, а не дохода в текущий период. Пока люди молоды, то доходы, как правило, невелики, и они влезают в долги, зная, что в будущем будут зарабатывать больше.

На протяжении трудового периода их доход растет, достигает пика в зрелые годы, и тогда они выплачивают долги юности и откладывают деньги на пенсионный период. В момент освобождения от долга трудовой доход становится равным нулю и потребление обеспечивается накопленными сбережениями. В жизни каждого человека есть два периода с «негативной» динамикой сбережений – молодость и старость. Функция сбережения заключается в сохранении устойчивого жизненного стандарта. Например, Ф.-Э. Модильяни, А. Андо и Р. Брумберг исходят из предположения, что, планируя потребление,

человек принимает во внимание вероятную продолжительность жизни, т. е. формируется «жизненный горизонт». С учетом предположения об отсутствии мотивов, направленных на изменение ценности приобретенного имущества, уровень потребления индивида определяется средним уровнем дохода, который он надеется получить в старости. Важная идея теории жизненного цикла состоит в том, что планирование потребления и сбережения осуществляется с целью сохранения одинакового уровня потребления в периоды высоких доходов и расходования сбережений в периоды низких доходов.

Многие ученые считали, что на соотношение дохода и сбережений влияют социальные факторы (образование, расовые и национальные особенности, профессиональная принадлежность), но конкретного механизма этих действий не раскрывали. Было не ясно, как осуществлять на практике распределение дохода на потребляемую и сберегаемую части, на чем основываются такие решения. В своей теории Ф. Э. Модильяни указал на несущественность абсолютных размеров доходов. Распределение дохода на потребление и сбережение, по его мнению, формируется на основе стремления человека распределить свои доходы по периодам жизни. Таким образом, в какой-то период человек должен делать сбережения для использования их в другие периоды, когда ожидается снижение доходов ниже желаемого уровня. В связи с этим используют термин «жизненный цикл» (период жизни человека). В начале своей деятельности работник только начинает трудиться, создает семью. На этом этапе сбережения имеют «негативную» динамику, особенно когда покупается жилье. Во второй фазе цикла происходит погашение долгов, в третьей – семья создает сбережения, а в четвертой – сбережения тратятся.

Теория жизненного цикла широко используется для разработки максимально точных прогнозов уровня потребления отдельных домашних хозяйств и совместного проживания. Потребление после выхода на пенсию обеспечивается сбережениями предыдущего периода и средствами, которые пожилые люди получают от государства и своих детей. Хотя специальной системы перераспределения дохода от детей и родственников не существует, во многих странах функционирует общественная система перераспределения средств от молодого поколения к пожилому. Этот принцип используется в системе социального обеспечения многих стран мира.

Теория жизненного цикла основана на принципе желаний и рационального поведения частного лица. Согласно ей сбережения позволяют в значительной степени сохранять некоторый стандарт потребления. При разработке теории жизненного цикла Э. Модильяни не

оставил без внимания вопросы влияния социальных факторов, таких как возрастная структура населения, темпы экономического прироста, государственная социальная политика. О социальном компоненте в процессе сбережения свидетельствует ряд факторов, показывающих рост отрицательных сбережений, т. е. всегда существует некоторое количество семей, которые тратят больше, чем их текущие доходы. Данный вывод имеет огромное практическое значение при разработке и реализации национальных пенсионных программ.

Эти и многие другие проблемы развития и внедрения новых технических, технологических, организационных достижений отражены в теориях Пола Ромера и Роберта Лукаса (младшего), которые признаны основоположниками новой теории экономического роста, известной как модель Лукаса – Ромера. Основным фактором роста ученые признают рост капиталовложений в НИОКР (научно-исследовательские и опытные конструкторские разработки) и инвестиции в человеческий капитал. Один из выводов моделей Ромера и Лукаса состоит в том, что экономика, располагающая ресурсами человеческого капитала и развитой наукой, имеет в долгосрочной перспективе лучшие шансы роста, чем экономика, лишенная этих преимуществ.

В конце XX и начале XXI вв. наметилась тенденция на замедление темпов экономического роста во всех развитых странах. Закономерно встал вопрос о поиске политики государства, которая смогла бы обеспечить условия по сохранению прежних темпов роста уровня жизни. Повышение уровня жизни возможно только на основе повышения производительности труда. Научные дискуссии по обозначенной проблеме в основном ведутся по двум направлениям. Суть первого заключается в том, что государство должно поощрять инвестиции для увеличения основного капитала и таким образом стимулировать ускоренное развитие и внедрение достижений НТП. Сторонники второго направления основное внимание обращают на стимулирование роста уровня образования, состояние здоровья, т. е. формирование и эффективное использование человеческого потенциала, получившего определение «человеческий капитал». На практике по-прежнему преобладают инвестиции в физический капитал. Инвестирование в основной капитал приносит по разным оценкам максимальную отдачу 10–12%. Это позволяет получить общий экономический рост в 4%, а инвестиции при этом должны составить около 30% ВВП. Это очень большое увеличение, которое неизбежно повлечет за собой сокращение потребления. Этот и другие многочисленные примеры позволяют говорить о том, что цель государственного стимулирования физического капитала носит противоречивый характер. Данный вывод озна-

чает, что политика инвестирования инвестиций не способствует ускорению экономического роста. Большая доля экономического роста (это было кратко показано) зависит не только от роста капитала и труда. Практически доказана высокая норма отдачи от НИОКР. Поэтому государство должно осуществлять свою деятельность по стимулированию НТП по двум основным направлениям.

Первое состоит в том, чтобы минимизировать созданные государством препятствия экономическому росту. Наиболее распространенным является использование метода сопоставления издержек и выгод. Анализ многих государственных постановлений по регулированию экономического роста решает проблему отмены действия нормативных документов, замедляющих экономический рост. Второе направление характеризуется тем, что государство, активизируя расходы на НИОКР, прежде всего в новые знания, может осуществлять это с помощью соответствующих налоговых преференций. Доход фирм от НИОКР значительно превышает доход основного капитала. Проблема инвестирования в открытия, новые технологии, конструкторские разработки часто возникает на этапе его защиты и получения юридического документа, подтверждающего авторские права. Наибольшие трудности возникают в области фундаментальных исследований, которые не могут быть прямо внедрены в производство и принести сиюминутную отдачу. Необходимость государственных субсидий для фундаментальных исследований давно требует радикального решения. Фирмы в реальной жизни часто сталкиваются с проблемой оценки и получения доходов от вложений в НИОКР. Конфликт проявляется в том, что фирма хочет получать доход без широкого использования полученного новшества. А дальнейшее развитие НТП невозможно без обмена полученными результатами.

Еще одна группа проблем, которые может разрешить только государство, состоит в установлении приоритетного финансирования НИОКР для оборонного и гражданского производства. В настоящее время удовлетворение военных нужд происходит безо всяких ограничений. В долгосрочной перспективе рост уровня жизни зависит от объема инвестиций и роста производительности труда, прежде всего в производстве потребительских товаров и услуг. Государственная экономическая политика инвестирования инновационного развития оценивается по-разному. Одни ученые-экономисты считают, что чрезмерное государственное регулирование инвестиционного процесса замедляет темпы экономического роста. Другие выступают сторонниками активной роли государства в диверсификации научно-технического прогресса: так как он по своей природе трудно прогнозируется, то сложно смоделировать результаты и временные интерва-

лы их получения.

## **Заключение**

Научно-технический прогресс носит противоречивый характер, постоянно нарушает стабильность развития, что влечет за собой сложно прогнозируемые диспропорции. Каждый временной интервал имеет свои пределы экономического роста. Темпы развития НТП не являются единственным критерием эффективности. Эффективно развивающаяся экономика – это динамичная система, в которой происходят структурные изменения.

С 70-х гг. XX в. наметилась устойчивая тенденция снижения темпов экономического роста. Снижение темпов развития происходит из-за снижения темпов НТП, а не из-за низкого накопления капитала и снижения нормы сбережений. Бедность некоторых стран сохраняется не из-за темпов накопления капитала, а ограниченных условий развития и внедрения достижений НТП.

## **Тема 3. РЫНОК ТРУДА И БЕЗРАБОТИЦА**

### *План*

Введение.

1. Рынок труда в неоклассической модели. Функция спроса на труд. Функция предложения труда. Равновесие на рынке труда при полной занятости. Концепция естественного уровня безработицы.

2. Рынок труда в экономике с рациональными ожиданиями. Модель межвременного замещения на рынке труда. Предложение труда и спрос на труд в экономике с рациональными ожиданиями. Функционирование рынка труда.

3. Рынок труда в экономике с несовершенными рынками и жесткими ценами. Теория эффективной заработной платы: модель Шапиро – Стиглица. Теория «инсайдеров-аутсайдеров». Теория неявных контрактов. Эффект гистерезиса.

4. Политика регулирования рынка труда.

Заключение.

### *Основные понятия*

Труд, занятость, безработица, политика занятости, рынок труда, благосостояние, распределение доходов.

## Введение

Тема рынка труда, равновесия и неравновесия является в настоящее время довольно актуальной. На первой ступени получения высшего образования рынок труда рассматривается несколько упрощенно. Предполагается, что данный рынок приходит в равновесие при равенстве спроса и предложения. На практике же дело обстоит гораздо сложнее. Рынок труда испытывает влияние государственной политики занятости, миграционной политики, профсоюзов, системы контрактов и других факторов.

Рынок труда сам по себе неоднороден, в нем выделяют сегменты занятых «инсайдеров» и «аутсайдеров», у которых формирование заработной платы идет под влиянием разных механизмов, в том числе не связанных с изменением заработной платы.

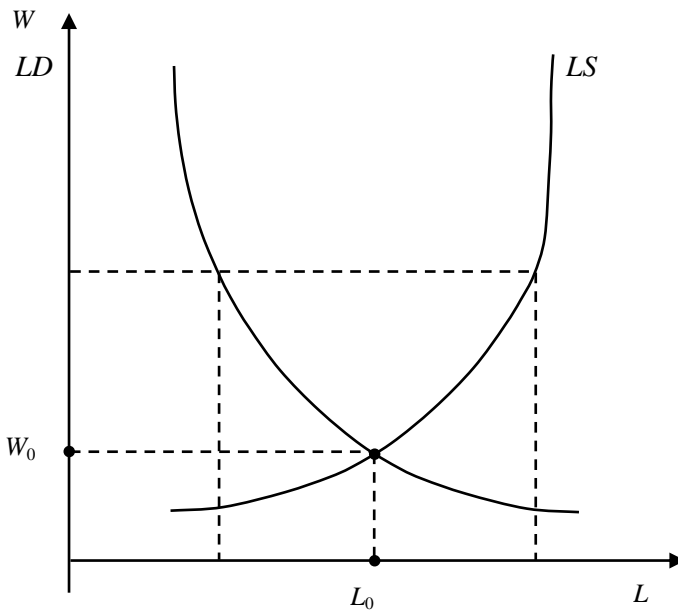
В современной экономической науке ведутся споры о взаимосвязи инфляционных ожиданий и безработицы, степени жесткости заработной платы, проявлениях эффектов гистерезиса, межвременного замещения труда отдыхом, эффекта дохода, развиваются исследования в области прогнозирования последствий влияния монетарной политики на безработицу.

### **1. Рынок труда в неоклассической модели. Функция спроса на труд. Функция предложения труда. Равновесие на рынке труда при полной занятости. Концепция естественного уровня безработицы**

Исторически первые модели рынка труда были созданы в рамках классического направления и получили развитие в неоклассическом направлении экономической науки. Начало теории рынка труда и трудовых отношений связаны с именами родоначальников и сторонников теории трудовой стоимости – У. Петти, А. Смита, Д. Рикардо, Ж. Б. Сэя, К. Маркса. Научные взгляды основоположников классической политэкономии формировались во времена, когда существовала свободная конкуренция и рыночная система еще не испытывала глубоких экономических кризисов. Экономисты-классики были уверены во всеисилии рыночных регуляторов и, отстаивая эту идею, полагали, что полная занятость обеспечена потому, что спрос и предложение на рынке труда всегда сбалансированы. Равновесное же состояние спроса и предложения рабочей силы в условиях рынка обеспечивается ее

ценой, т. е. заработной платой.

Предложенная А. Смитом (1723–1790) модель рынка труда отражает взаимосвязь между спросом на работников и фондами, предназначенными для выплаты заработной платы. Так, он отмечал: «Спрос на лиц, живущих заработной платой, может возрасти пропорционально увеличению фондов, предназначенных для выплаты заработной платы». Смиту принадлежит создание и разработка трудовой теории стоимости, теории рынка труда (положения которой и ее основные идеи актуальны для современных условий), теории прожиточного минимума, занятости, безработицы. Состояние рынка труда в классической теории можно представить с помощью графической модели (рисунок 3). Равновесный уровень заработной платы ( $W_0$ ), определяемый точкой пересечения кривых спроса и предложения труда, обеспечивает равновесное состояние ключевого рынка национальной экономики – рынка труда. В этом единственном случае спрос на труд ( $LD$ ) совпадает с предложением труда ( $LS$ ), и рынок труда находится в равновесном состоянии, обеспечивая равновесную занятость ( $L_0$ ) и равновесие национальной экономики. Отклонение от равновесного уровня заработной платы вверх или вниз вызывает избыточное предложение (рост безработицы) или дефицит труда соответственно.





### Рисунок 3 – Классическая модель рынка труда

Таким образом, главным фактором, определяющим состояние рынка труда в краткосрочном периоде, является заработная плата. В долгосрочном периоде определенное значение может иметь взаимозаменяемость труда и капитала под влиянием научно-технического прогресса или изменения квалификации труда.

В отличие от классической школы, в рамках неоклассического направления экономической теории (А. Маршалл, Дж. Б. Кларк, А. Пигу, Л. Вальрас, А. Лаффер, Р. Холл, А. Риз, М. Фелдстайн и др.) труд не признается единственным создателем стоимости товара, а ценность товара определяется величиной его предельной полезности. Если в классической теории рынка труда утверждается, что все виды доходов создаются только трудом, то в неоклассической – доход создается всеми факторами производства. Рынок труда у неоклассиков трактуется как рынок одного лишь фактора производства, труд является товаром этого рынка, объектом купли-продажи. Цена труда определяется на основе взаимодействия спроса и предложения, а сам труд обладает однородностью и неделимостью. Неоклассики придают большое значение инвестициям в человеческий капитал, считая их двигателем экономического роста.

Родоначальник *неоклассической школы* известный английский экономист А. Маршалл (1842–1924), стремясь объединить теорию предельной полезности и теорию издержек производства, пришел к выводу, что ни спрос, ни предложение не имеют приоритета в определении цены товара, разработал основы анализа спроса на труд и его предложения, выдвинул концепцию производного спроса, выявил зависимость возможностей профсоюзов от эластичности спроса на труд, отметил неопределенность на рынке труда, обусловленную неконкурентной природой рынка, обосновал несовершенство рынка труда (А. Маршалл, 1993). Как и классики, Маршалл полагал, что рыночная система обеспечивает полное использование ресурсов, в том числе и трудовых. Он не видел необходимости в государственном регулировании занятости. Это мнение господствовало среди экономистов вплоть до 30-х гг. XX в.

Однако в 30-е гг. XX в. эта картина рыночной гармонии в экономике стала все больше подвергаться сомнению. В ходе «Великой депрессии» объем производства в развитых странах Запада упал почти наполовину, безработица выросла до 25%, а реальные доходы населения снизились на 60%. На фоне массовой безработицы утверждения, что эта проблема может разрешиться сама собой за счет снижения заработной платы, становятся несостоятельными. Все большее влияние

приобретает выдвинутая Дж. Кейнсом (1883–1946) теория о необходимости государственного вмешательства в регулирование экономики для достижения полной занятости. Представители *кейнсианского направления* рассматривают рынок труда как инертную, статическую систему, в которой цена рабочей силы жестко фиксирована. Наличие вынужденной безработицы вызвано недостатком совокупного спроса, ликвидировать который можно с помощью активной финансовой политики государства, включающей меры бюджетного и кредитно-денежного регулирования. Кейнс и его последователи утверждают, что в рыночном хозяйстве не существует механизма, гарантирующего полную занятость, а причинами безработицы является отсутствие синхронности в принятии основных экономических решений (о сбережениях и инвестициях). При сокращении эффективного спроса происходит количественная адаптация к изменяющимся условиям: работодатели снижают объем производства и занятость, домохозяйства сокращают потребление. Кейнс дал этому новое объяснение («Общая теория занятости, процента и денег», 1936). По Кейнсу, спрос на труд определяется не ценой труда, а эффективным спросом на блага. Последний представляет собой объем совокупного спроса, соответствующий уровню занятости, при котором предприниматель может максимизировать прибыль.

На рисунке 4 представлен графический вариант рынка труда в кейнсианской трактовке. Точка  $LD_0$  отражает уровень спроса на труд, соответствующий эффективному спросу на рынке товаров и услуг, при равновесной ставке заработной платы  $W_0$ . Предложение труда при этой ставке составляет  $LS_0$ , безработица  $U = LS_0 - LD_0$ . Сокращение ставки с  $W_0$  до  $W_1$  не увеличивает спроса на рабочую силу, так как отсутствует экономическая целесообразность расширения производства при неизменном эффективном спросе на блага. В свою очередь, предложение труда, которое может увеличиваться с ростом ставок заработной платы, не снижается по мере ее уменьшения – хотя бы в силу страха потери работы в условиях экономического спада и нарастающих процессов безработицы. Кейнсианцы придают особое значение психологическим аспектам, определяющим поведение работников.

Кейнс пришел к выводу, что факторы, внутренне присущие рыночной экономике, могут обусловить длительное макроэкономическое неравновесие при низком уровне производства и высоком уровне безработицы. При этом отсутствуют механизмы, способные автоматически исправить такое состояние. Ставка заработной платы, относительно эластичная в сторону повышения, является негибкой в

сторону понижения.

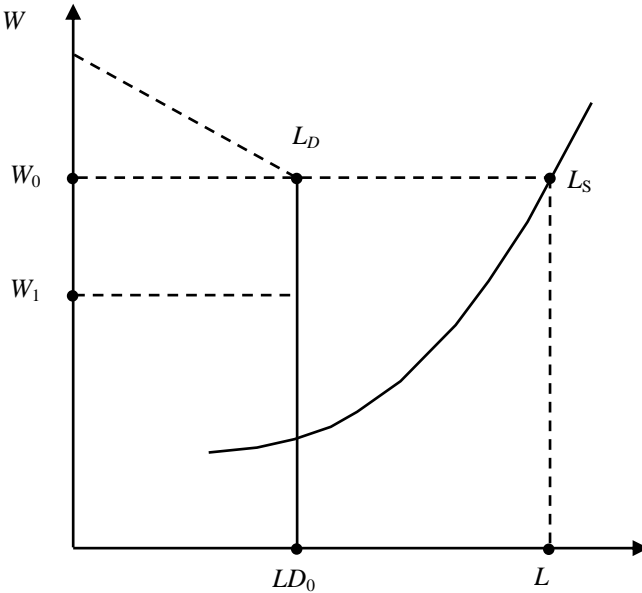


Рисунок 4 – Безработица в кейнсианской модели

Увеличение сбережений само по себе не ведет к росту инвестиций, ибо последние, помимо процентной ставки, зависят от ожидаемой прибыльности инвестиций, изменения запасов капитала, ожиданий предпринимателей, прогнозов экспертов и пр. Сама процентная ставка в данной концепции не является переменной, уравнивающей сбережения и инвестиции. Она представляет собой чисто денежное явление, зависящее от предпочтений ликвидности (спроса на деньги) и предложения денег, регулируемого центробанком. Главный фактор, определяющий вынужденную безработицу, – недостаток совокупных расходов в экономике, обуславливающий снижение эффективного спроса на блага. Главный фактор формирования занятости – инвестиции, при этом максимальный мультипликативный эффект вызывают автономные инвестиции.

Эффективным средством обеспечения занятости в рамках кейнсианской концепции является расширение инвестиционной деятельности государства. Однако кейнсианские методы уже к середине XX в. оказались недостаточными для сохранения макроэкономической стабильности и борьбы с безработицей. Например, если в середине 60-х гг.

XX в. уровень безработицы в развитых странах колебался в пределах 3–4%, то в 80–90 гг. он достиг 6–8%. В экономической науке обострились дискуссии относительно альтернативных вариантов поддержания макроэкономического равновесия и теории рынка труда.

Поиск путей преодоления кризисных явлений привел к возрастанию интереса к *монетаристской концепции*, предложенной еще в 50-х гг. XX в. американским экономистом М. Фридменом и его сторонниками. Нобелевские лауреаты М. Фридмен и Э. Фелпс утверждали, что в рыночной экономике ценовой механизм сам определяет рациональный уровень занятости, поскольку она представляет собой самонастраивающуюся систему.

Монетаристы исходят из жесткой структуры цен на труд и однонаправленной тенденции роста ставок заработной платы. По мнению монетаристов, рынок труда способен прийти к равновесию при наличии естественного уровня безработицы, который соответствует уровню, совместимому с реальными условиями рынка труда. Для уравнивания рынка монетаристы предлагают использовать инструменты денежно-кредитной политики, стимулирующие инвестиционную и деловую активность и увеличение таким образом занятости.

В модели рынка труда естественный уровень безработицы выражает сложившиеся структурные характеристики товарных рынков и рынка труда. По мнению монетаристов, государственная политика регулирования должна быть направлена на достижение естественного уровня безработицы, отражающего структурные диспропорции на рынке труда и не связанного с циклической конъюнктурой в экономике. Однако доводы монетаристов убеждают не всех экономистов и политиков.

В экономической науке конца 40-х гг. XX в. были предприняты попытки адаптировать кейнсианскую теорию в рамках *неоклассического синтеза*, где кейнсианство рассматривается как частный случай неоклассической теории, посвященный специфическому состоянию экономики с неполной занятостью. В целом, представители «неоклассического синтеза» (П. Самуэльсон (1915–2009), Дж. Хикс (1904–1989)) полагают, что экономика является равновесной системой, за исключением особых случаев, которые описывает кейнсианская теория (П. Самуэльсон (1997), Х. Ламперт (1994)).

Суть концепции неоклассического синтеза заключается в синтезе макроэкономических идей классиков и макроэкономического анализа кейнсианства посредством сочетания фискальной и денежно-кредитной политики, позволяющей экономике восстановить равновесие на уровне высокой занятости даже в случае снижения потребно-

сти в рабочей силе. Основная задача неоклассического синтеза состоит в поиске оптимального сочетания рыночного саморегулирования с устойчивым государственным воздействием на экономику, которое улучшает условия действия рыночных механизмов.

## **2. Рынок труда в экономике с рациональными ожиданиями. Модель межвременного замещения на рынке труда. Предложение труда и спрос на труд в экономике с рациональными ожиданиями. Функционирование рынка труда**

*Теория рациональных ожиданий* сложилась в начале 70-х гг. XX в. и направлена на опровержение кейнсианской теории английского экономиста О. Филлипса, объясняющей возможность регулирования безработицы и инфляции методами экономической политики. Эта теория утверждает, что предприниматели, потребители и рабочие обычно осознают, как функционирует экономика, и достаточно эффективно используют имеющуюся информацию относительно действий правительства, для того чтобы защитить свои собственные интересы или даже укрепить свое положение. В частности, люди понимают, как государственная политика будет влиять на экономику, и учитывают это воздействие в своем собственном процессе принятия решений. В настоящем контексте можно предположить, что, если государство вводит стимулирующую политику, то рабочие ожидают роста инфляции и последующего сокращения реальной зарплаты. Следовательно, рабочие включают эту ожидаемую инфляцию в свои требования к повышению номинальной зарплаты.

Если предположить, что рабочие правильно и в полной мере учитывают размер ценовой инфляции и корректируют свои текущие требования номинальной зарплаты, чтобы поддерживать свою реальную зарплату, тогда даже временного повышения прибылей, производства и занятости не будет.

Рациональные ожидания при объяснении рынка труда воплотились в *модели межвременного замещения* на рынке труда Лукаса – Реппинга. Межвременное замещение на рынке труда – добровольный отказ от настоящей, имеющейся сегодня работы в надежде получить лучшую работу в будущем. Проблема межвременного замещения рассматривается с позиций колебания экономической конъюнктуры в рамках делового цикла. Предполагается, что предложение труда формируется под воздействием колебаний ставки процента, от уровня ко-

торой зависит степень привлекательности труда. Чем выше ставка процента, тем больше предложение труда и, соответственно, объем производства. Одновременно, благодаря действию эффекта межвременного замещения на рынке труда меняется и уровень занятости. Сторонники теории рациональных ожиданий считают, что наилучшие результаты на рынке труда достигались именно в те периоды, когда правительственные структуры воздерживались от активных воздействий на экономическую жизнь общества.

Во второй половине XX в. была выдвинута *контрактная теория* занятости. Ее особенностью является то, что она возникла на стыке нескольких концепций. С одной стороны, ее авторы принимают кейнсианский тезис о жесткости денежной заработной платы и полагают, что равновесие на рынке труда достигается за счет изменений физических объемов производства и занятости, а не цен. С другой стороны, сама эта жесткость выводится из оптимизирующего поведения индивидов, соответствующего принципам теории рациональных ожиданий.

Работодатели и работники вступают между собой в долгосрочные договорные отношения по имплицитным контрактам (неявным, юридически не оформленным). И работники, имеющие специальную профессиональную подготовку, и работодатели заинтересованы в том, чтобы их отношения были достаточно устойчивыми и продолжительными. Поэтому работодатели в период спада производства не снижают оплату труда, но зато и в период подъема ее не повышают. Этим достигается более равномерное и плавное изменение уровня заработной платы в определенных границах. Таким образом, фиксированная заработная плата и длительный срок работы на одном месте объясняется оптимально структурированными и рациональными работодателями и работниками. В результате долговременный и устойчивый характер контрактных отношений между предпринимателями и работниками позволяет не только сохранить квалифицированных работников в условиях кризиса, но и значительно уменьшить другие риски рынка.

В основе данной теории лежит положение о том, что предприниматели и рабочие вступают в долгосрочные договорные отношения по контрактам, юридически не оформленным, основное назначение которых – минимизировать риск финансовых, производственных и трудовых потерь. Работники, избегающие риска, отдают предпочтение меньшей заработной плате с устойчивой занятостью по сравнению с высокой заработной платой, но неустойчивой занятостью.

### **3. Рынок труда в экономике с несовершенными рынками и жесткими ценами. Теория эффективной заработной платы: модель Шапиро – Стиглица. Теория «инсайдеров-аутсайдеров». Теория неявных контрактов. Эффект гистерезиса**

Изменения в системе занятости, обусловленные НТП и расширением социальных гарантий, обусловили появление различных моделей *несовершенных рынков труда*, учитывающих воздействие различных нерыночных факторов. Начиная с 1960–1970-х гг., проблемы рынка труда активно исследуются с позиций *институциональной экономической теории*, рассматривающей экономическую систему через призму категории «институт». Институт рассматривается как определенные устойчивые правила или условия функционирования рынка. По мнению институционалистов (Т. Веблен (1857–1929), Дж. Данлоп (1840–1921), Дж. Коммонс (1862–1945), Дж. Гэлбрейт (1908–2006)), рынок труда представляет собой площадку ведения переговоров между предпринимателями и работниками и описывает правила поведения субъектов на этой площадке. Ключевое место в исследованиях институционалистов занимают проблемы взаимного принуждения работников и работодателей, в том числе с помощью коллективных договоров при участии профсоюзов. Для этого направления характерен отход от макроэкономического анализа и стремление объяснить имеющиеся на рынке труда несоответствия с особенностями динамики отдельных отраслей, социальных, профессиональных и демографических групп. Особое внимание в исследованиях институционалистов уделяется анализу влияния общественных и политических институтов на рынок труда, анализу профессиональных и отраслевых различий в структуре рабочей силы и, соответственно, в уровнях заработной платы. Главная идея данной теории заключается в необходимости усиления социального контроля над экономикой. Особую остроту приобретает вопрос о социальных гарантиях занятости. Институционалисты считают, что проблемы в области занятости могут быть решены с помощью разного рода институциональных реформ, которые определяют во многом поведение субъектов на рынке труда (Т. Веблен, 1984). Представители институционалистского подхода поставили под сомнение существование конкурентного рынка труда, рациональность поведения индивида, автоматическое достижение оптимального состояния экономической системы. Они критически относятся к выдвинутым классической экономической школой

положениям об однородности рынка труда и открытости отношений занятости. Институционалисты (Дж. Данлоп, П. Дерингер, Дж. Гордон, М. Пайор, Ч. Лидбитер, М. Грановеттер, Дж. Аткинсон и др.) ввели в экономическую теорию понятия кластеров рабочих мест, заложили основу для *теории сегментации рынков труда*. В частности, кластерная концепция рынка труда Дж. Данлопа характеризуется объединением однородных рабочих мест на внутри- и межфирменном уровнях в кластеры. В каждом кластере складывается свой уровень оплаты и присущие только ему специфические производственные отношения. Эта теория опровергает существование единого рынка труда со свободным переливом рабочей силы и единой оплатой труда; доказывает, что между профессиями, предприятиями, отраслями и регионами сохраняются устойчивые различия в оплате труда, а регулятором трудового поведения является не только оплата труда, но и условия и содержание труда; утверждает, что профсоюзы и государство оказывают значительное влияние на развитие рынка труда.

Эти положения в начале 70-х гг. XX в. получили дальнейшее развитие в концепции П. Дерингера и М. Пайор, согласно которой наряду с внешним рынком труда, подобным конкурентному рынку, на крупных предприятиях создаются свои *внутренние рынки* труда. Авторы данной теории полагают, что внутренние рынки труда в значительной степени являются относительно автономными и не зависят от колебаний внешнего конкурентного рынка, так как условия труда и оплаты на них регулируются достаточно устойчивыми административными правилами, обычаями, нормами, стандартами.

Появление таких относительно самостоятельных внутренних рынков труда обусловлено как спецификой квалификации, требуемой для данного производства, так и необходимостью профессиональной подготовки непосредственно на рабочих местах. Развитие теории сегментированного рынка труда привело к созданию концепции *двойственного рынка труда*. Суть этой концепции заключается в выделении «первичного» и «вторичного» сегментов, которые разделяют занятых на две большие группы. Первую группу составляют работники, занятые на постоянной работе, полный рабочий день и полную рабочую неделю, имеющие фактически гарантированное рабочее место, оплату труда выше равновесного уровня и высокий уровень социальной защищенности. Ко второй группе относятся занятые по краткосрочным договорам, работающие неполное время, с более низкой оплатой труда, без гарантий сохранения места в периоды экономического спада, без социальных льгот, предоставляемых предприятием основной группе работников. Эти две группы образуют первичный и вторич-



ный рынки труда соответственно, между которыми существуют жесткие институциональные барьеры, препятствующие проникновению аутсайдеров на первичный рынок труда.

В конце 70-х гг. XX в. в экономике развитых стран начали происходить фундаментальные структурные изменения, связанные с научно-технической революцией, использованием компьютерных и информационных технологий, производством информационных или индивидуализированных благ, развитием производительных сил и производственных отношений.

Новые тенденции в развитии мировой экономики пришли в противоречие с жесткой регламентацией условий труда, гарантий занятости и социальной защищенности, сдерживали свободу выбора как работников, так и работодателей. В это время получает широкое развитие и распространение *концепция гибкого рынка* (Р. Буае, Г. Стендинг), за основу которой принято положение о необходимости дерегламентации рынка, т. е. перехода к более гибким индивидуализированным и нестандартным формам занятости. Понятие гибкости рынка труда определяется как способность адекватно реагировать на изменения цен, спроса и предложения рабочей силы, проявляющиеся в изменении количества, качества и цены рабочей силы.

Существует несколько объяснений относительно того, почему работодатели платят работникам сумму заработной платы, большую, чем та, которую диктует рынок: это может быть в случае, если установлена фиксированная ставка заработной платы (когда сделная оплата или оплата по продажам невозможна). У работников может появиться стимул «отлынивать» от работы, т. е. работать меньше, чем положено по договору. В таком случае работодатель может повысить заработную плату в надежде, что это повысит боязнь работника потерять получаемый доход. Кроме того, работник, получающий заработную плату выше рыночного уровня, теряет мотивацию к переходу в другое место работы. Таким образом, иногда дешевле платить больше уже имеющемуся работнику, чем обучать новых. Кроме того, фирма, предлагающая повышенную зарплату при трудоустройстве, может выбрать работников более высокой квалификации.

В рамках других направлений общественной науки сложились другие трактовки причин завышения заработной платы. В частности, социологи склонны считать, что повышенная заработная плата может быть вызвана желанием повысить командный дух организации и, как следствие, ее продуктивность.

*Модель Шатиро – Стиглица* – один из вариантов, объясняющих завышение заработной платы. Отличительная особенность этой модели –

включение дополнительной переменной – «интенсивности труда» для определения ставки заработной платы и объема труда, позволяющей объяснить расхождение теоретических и реальных показателей. Модель особенно важна для неокейнсианства, так как помогает объяснить отказы рыночных механизмов формирования показателей рынка труда.

Основное предположение модели Шапиро – Стиглица состоит в том, что фирмы не имеют возможности полностью контролировать труд рабочих (тотальный мониторинг). Соответственно, возможен эффект морального риска на рынке труда, когда рабочий «отлынивает» от своих обязанностей, т. е. работает не в полную силу (рисунок 5).

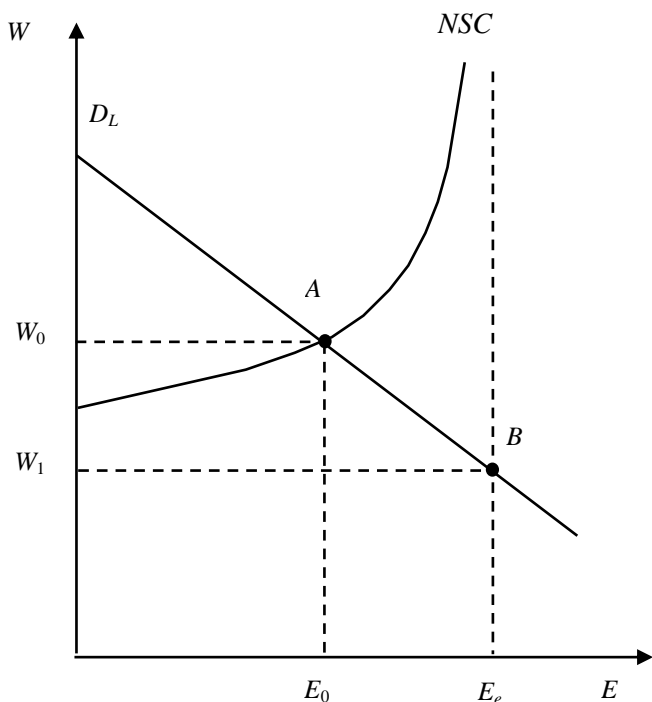


Рисунок 5 – Графическая интерпретация модели Шапиро – Стиглица

В данной модели в производственную функцию короткого периода добавляется новый параметр интенсивности труда. Что касается предложения труда, его представляет кривая *NSC*. Она выводится посредством сравнения эффективности работников на различных обла-

стях графика в зависимости от изменения  $W$ ,  $L$  и ожидания работниками своих денежных потерь от увольнения при отлынивании. Кривая  $NSC$  – предложение труда, обеспечивающее максимальную старательность всех работников (неявная функция). Поэтому предложение труда определяется не работниками, как в классических моделях, а фирмами посредством принудительного установления необычных объема труда и ставки заработной платы. Спрос фирм на труд ( $D_L$ ) смещается вследствие добавления параметра  $e$ . Их пересечение образует точку устойчивого равновесия  $B$ . Данный график отражает состояние рынка труда определенного класса специалистов. Вертикальная линия отражает полную занятость претендентов на схожие должности во всех фирмах при уровне заработной платы  $W_1$ .

В экономике с *несовершенными рынками* может возникать *эффект гистерезиса*, состоящий в том, что безработица, достигнув достаточно высокого уровня, может в определенной мере самовоспроизводиться и удерживаться на нем при прочих неизменных условиях. Экономические причины гистерезиса (долгосрочной негибкости рынка труда) неоднозначны. Например, социальное страхование, особенно страхование по безработице, может через налоговую систему снижать спрос фирм на рабочую силу в легальном секторе экономики. Длительная безработица может вести к потере человеческого капитала. Профсоюзы могут вести переговоры с целью поддерживать благосостояние их настоящих членов, игнорируя интересы аутсайдеров, оказавшихся безработными. Фиксированные издержки, связанные со сменой должности, места работы или отрасли также могут приводить к гистерезису. Наконец, возможны трудности при различении реальных и кажущихся явлений гистерезиса, когда конечное состояние системы определяется ее текущей динамикой или начальным состоянием. В рамках гестерезиса отмечаются еще два эффекта – эффект дохода и эффект замещения.

*Эффект дохода* – ситуация, когда при меньших затратах времени человек получает большие доходы, усердие его убывает, а предложение труда может сокращаться. Повышение реальной заработной платы обуславливает рост предложения труда, поскольку время, использованное не на работу, означает рост упущенных возможностей. Возможность большего потребления в большей степени стимулирует человека на работу. *Эффект замещения* – явление, когда для производства того же количества продукции требуется меньше труда. Как правило, капитал и труд могут заменять друг друга в производственном процессе, при этом чем ниже затраты на труд по сравнению с затратами на капитал, тем больше предприятием будет нанято труда и

меньше привлечено средств производства. И, наоборот, если, например, цена на машинное оборудование станет падать, то фирма будет замещать труд машинами.

#### **4. Политика регулирования рынка труда**

Наличие безработицы с ее сложными социально-экономическими последствиями предполагает необходимость вмешательства правительства в сферу труда, которое способствует стабилизации трудовых отношений, ограничивает свободу рыночных сил. Государство проводит целенаправленную политику регулирования рынка труда. Оно создает систему законодательства, регулирующего трудовые отношения (порядок найма и увольнения, продолжительность рабочего дня, безопасность труда, минимальную заработную плату, предоставление выходных дней и отпусков, разрешение трудовых конфликтов, проведение забастовок и прочее) на национальном и международном уровнях.

Главными целями государственного регулирования рынка труда являются: обеспечение полной занятости, под которой понимается отсутствие циклической безработицы при сохранении «естественного уровня безработицы», определяемого размерами ее фрикционной и структурной форм; создание «гибкого рынка труда», способного быстро приспосабливаться к изменениям внутренних и внешних условий развития экономики, сохранять управляемость и стабильность. Эта «гибкость», по сравнению с традиционным рынком труда, проявляется в использовании работников на условиях неполного рабочего дня, временной занятости, сменяемости рабочих мест, изменения количества смен, расширения или добавления в зависимости от необходимости рабочих функций. Каждый желающий трудиться должен найти на таком рынке рабочее место, отвечающее его потребностям. Государственная политика на рынке труда осуществляется в двух основных формах:

- активной (создание новых рабочих мест, повышение уровня занятости и преодоление безработицы путем обучения и переобучения работников);

- пассивной (поддержка безработных путем выплаты пособий).

Проведение активной политики, нацеленной на достижение полной занятости, является в развитых странах приоритетным направлением государственной политики на рынке труда. К основным мерам этой политики относятся:

- стимулирование государством инвестиций в экономику, что вы-

ступает главным условием создания новых рабочих мест;

- организация переобучения и переквалификации структурных безработных;
- развитие служб занятости, бирж труда;
- государственное стимулирование (налоговыми и законодательными мерами) предоставления работодателями рабочих мест определенным группам населения – молодежи, инвалидам;
- содействие, в случае необходимости, перемене места жительства для получения работы;
- международное сотрудничество в решении проблем занятости, решение вопросов, связанных с международной трудовой миграцией;
- создание рабочих мест в государственном секторе (сфере образования, медицинских услуг, коммунальном хозяйстве, строительстве общественных зданий и сооружений);
- организация общественных работ.

Государственная поддержка лиц, оставшихся без работы, их социальная защита заносятся к пассивной форме политики государства на рынке труда. Безработным гражданам государство гарантирует:

- обеспечение социальной поддержки в виде пособий по безработице, материальной помощи и прочих социальных выплат;
- бесплатное медицинское обслуживание.

В развитых странах финансовая помощь безработным осуществляется на основе систем страхования по безработице. Минимальная задача этих выплат – обеспечение текущих жизненных расходов безработных. Продолжительность – от нескольких месяцев до бессрочного вспомоществования (например, в Бельгии, Австралии). Средства для помощи безработным формируются, главным образом, за счет государства и предпринимателей.

В Беларуси также осуществляется активная и адресная политика занятости, учитывающая особенности трудовой активности различных слоев населения. Советом Министров Республики Беларусь ежегодно утверждается и реализуется Государственная программа содействия занятости населения Республики Беларусь. В 2014 г. на финансирование мероприятий политики занятости выделено 277 млрд 82,4 млн бел. р. Основная особенность новой государственной программы – переориентация на решение проблем занятости и повышение конкурентоспособности незанятых граждан, содействие трудоустройству целевых групп населения, нуждающихся в социальной поддержке. Особое внимание уделено мероприятиям по интеграции в трудовую сферу целевых групп населения, нуждающихся в дополнительных гарантиях занятости. Акцент сделан на обеспечение занятости молодежи, длительно неработающих граждан, лиц, вернувшихся из

мест лишения свободы.

## **Заключение**

Современный рынок труда представляет собой сложную сегментированную систему, функционирование которой определяется рядом экономических, социальных и политических факторов. Многие современные экономические школы сохраняют черты преемственности в оценке природы рынка труда с теориями предшествующего периода. Вместе с тем, сегодня в экономической науке имеют место значительные различия мнений относительно приоритета факторов, влияющих на равновесие данного рынка и обеспечение полной занятости. Успешная реализация пассивной и активной политики занятости предполагает использование традиционных инструментов и новых подходов, обусловленных НТП и повышением роли высококвалифицированного труда в современной экономике.

## **Тема 4. ДЕЛОВЫЕ ЦИКЛЫ**

### *План*

Введение.

1. Детерминистическая интерпретация делового цикла. Колебания запасов (Р. Мэттьюз). Модели класса МА (П. Самуэльсон, Н. Калдор).

2. Стохастическая интерпретация делового цикла. Механизм «импульс – распространение». Типы шоков (М. Фридмен, Б. Айхенгрин). Бифуркация и хаос.

3. Деловые циклы в условиях малоподвижных цен (Б. Бернанке, Р. Хоукинс). Динамическая модель «совокупный спрос – совокупное предложение». Траектория изменения состояния равновесия под влиянием монетарного и фискального импульсов.

4. Стохастические циклы в условиях гибких цен. Теория реального делового цикла (Ф. Кюдланд, Э. Прескотт, Ч. Плоссер, Дж. Лонг).

5. Деловые циклы как результат стратегического поведения экономических агентов (М. Айольфи, Дж. Гордон, М. Камински, Дж. Катона, М. Принг). Политические циклы (Дж. Голдстейн, А. Гринспен).

Заключение.

### *Основные понятия*

Экономический цикл, фаза цикла, переломная точка (зона), циклическая волна, тренд, деловой цикл, стохастический цикл, бифуркация,

хаос, детерминистический цикл.

## Введение

Тема экономических циклов в современных исследованиях – очень дискуссионная и сложная. Это обусловлено как признанием многообразия циклов, так и незавершенностью исследований по исходным причинам циклов. Циклы разной продолжительности (включая кратко- и среднесрочные) в экономических и социальных явлениях взаимосвязаны и взаимообусловлены. Они оказывают влияние как на макро-, так и на микроуровни национальной экономики (занятость, объемы экспорта и импорта, конкурентные позиции страны, динамику уровня благосостояния, размеры прибыли и инвестиционную активность фирм).

На формирование, развитие и последствия экономических циклов непосредственное воздействие оказывает государство, что придает их изучению особую значимость. В настоящее время насчитывается более 200 теорий происхождения циклов. Многие теории цикла получили форму «модели цикла» – графической, математической или вербальной схемы причинно-следственных связей, объясняющих протекание и смену фаз цикла.

Прежде всего следует выяснить для себя, на каких методологических позициях стоит тот или иной ученый. Для этого следует ответить на следующие вопросы:

- Что такое кризис по мнению этого ученого? Как определить наступление следующих фаз цикла: абсолютное падение показателей, относительное падение, колебания вокруг тренда?
- Что служит исследователю основой для различения фаз цикла – объем ВВП или комплекс показателей (таких как ВВП, доходы, занятость, цены и др.)?
- Сколько фаз следует выделять в цикле: четыре (кризис, депрессия, оживление, подъем), шесть (в зависимости от сочетания роста или падения курсов акций, облигаций, цен товаров) или две (подъем и спад)?

Исходя из позиций разных авторов по этим вопросам циклообразования возможны некоторая группировка подходов экономистов в отдельные школы, течения, подходы и их критическое осмысление.

В период интернационализации хозяйственных связей и глобализации актуальны проблемы формирования так называемых поворотных зон кратко- и среднесрочных циклов (под воздействием разных факторов), которые объективно обуславливают выбор антициклических рычагов государства, а следовательно, обеспечивают устойчи-

вость национальной экономики.

### **1. Детерминистическая интерпретация делового цикла. Колебания запасов (Р. Мэттьюз). Модели класса МА (П. Самуэльсон, Н. Калдор)**

«Детерминизм» означает взаимосвязь и взаимообусловленность происходящих процессов и явлений (лат. *determinare* – определять, ограничивать). Таким образом, детерминированные экономические циклы – это циклы, вызванные самими параметрами экономической системы, зарождающиеся внутри нее, имеющие механизм формирования одной фазы цикла внутри другой. Обычно в такого рода подходах фигурируют инвестиции, сбережения, потребительские расходы. Цены как негибкие при этом отсутствуют в уравнениях и графических моделях. Одной из причин циклов здесь является наличие систематических лагов запаздывания реакции экономики на отдельные параметры. Примером таких моделей являются модели Э. Хансена, Н. Калдора, Р. Мэттьюз, Хикса – Самуэльсона<sup>1</sup>.

Модель колебания запасов (Р. Мэттьюз) основана на представлении цикла как результата оборота товарно-материальных запасов от начала приобретения сырья, энергии, материалов для производства и заканчивая реализацией готовой продукции, т. е. кругооборот оборотного капитала определяет продолжительность и амплитуду циклической волны<sup>2</sup>.

Модель Э. Хансена принадлежит к классу неокейнсианских моделей циклических колебаний детерминистического типа. Инвестиции в модели неоднородны, в них выделены:

- затраты на производственные здания, сооружения и оборудование, вместе взятые, как реальные инвестиции в производственный основной капитал (*producers' fixed capital*);
- инвестиции в товароматериальные запасы;
- инвестиции в жилищное строительство;
- чистые заграничные инвестиции;
- затраты на потребительские товары длительного пользования.

Колебания деловой активности в модели формируют сами себя, в системе имеется внутренний механизм смены фаз цикла через из-

---

<sup>1</sup> Samuelson P. Interaction between the Multiplier Analysis and the Principle of Acceleration // Reading in Business Cycle Theory. – Homewood, 1944.

<sup>2</sup> Matthews R. C. O. The business cycle. A lucid analysis of the business cycle in the light of contemporary economic theory. – Chicago : University of Chicago press, 1962. – 300 p.



менение инвестиций, массовое обновление основного капитала из инвестиционных вливаний. Однако модель описывает закрытую экономику с неизменными ценами<sup>1</sup>.

Модель Хикса – Самуэльсона также принадлежит к данному направлению исследований экономических циклов.

Условия модели:

- экономика закрыта;
- инвестиции имеют две составные части – автономные и индуцированные, причем последние не равны const, зависят от величины доходов (так называемые «индуцированные» инвестиции).

В модели использовано известное равенство кейнсианцев

$$Y = C + I + G,$$

где  $Y$  – ВВП, причем с временным интервалом в один период ( $Y_{t-1}$ ) и два периода ( $Y_{t-2}$ );

$C$  – функция потребления;

$I$  – инвестиции ( $I_{авт}$  – автономные инвестиции, не зависящие от величины доходов);

$G$  – государственные расходы.

При  $C = a + MPC \cdot Y$  (где  $a$  – автономное потребление,  $MPC$  – предельная склонность к потреблению),  $I = I_{авт} + V(Y_{t-1} - Y_{t-2})$  и  $G = \text{const}$  получим

$$Y = a + MPC \cdot Y + I_{авт} + V(Y_{t-1} - Y_{t-2}) + G.$$

Если  $A = a + I_{авт} + G$ , тогда

$$Y_t = (MPC + V) Y_{t-1} - V \cdot Y_{t-2} + A t.$$

Модель Хикса – Самуэльсона предполагает имитацию колебаний в результате изменений мультипликатора и акселератора (модель класса МА).

Из рисунка 6 видно, что экономике свойственны в большей мере затухающие колебания первого типа при акселераторе менее 1.

Модель Н. Калдора принадлежит к некейнсианским моделям цикла детерминистического типа. Она выделяет 6 фаз цикла исходя из соотношения инвестиций и сбережений между собой и основана на следующих условиях:

- функция инвестиций ( $I$ ) и функция сбережений ( $S$ ) носят нелинейный характер;
- экономика закрыта;

---

<sup>1</sup> Хансен Э. Х. Классики кейнсианства. – М. : Экономика, 1997. – Т. 2. – 429 с.

- параметры модели – предельная склонность к инвестированию ( $MPI$ ) и предельная склонность к сбережению ( $MPS$ ) – определяют наклон линий инвестиций и сбережений.

Источником циклических колебаний по Н. Калдору выступает запаздывание реакции инвестиций и сбережений на изменение дохода.

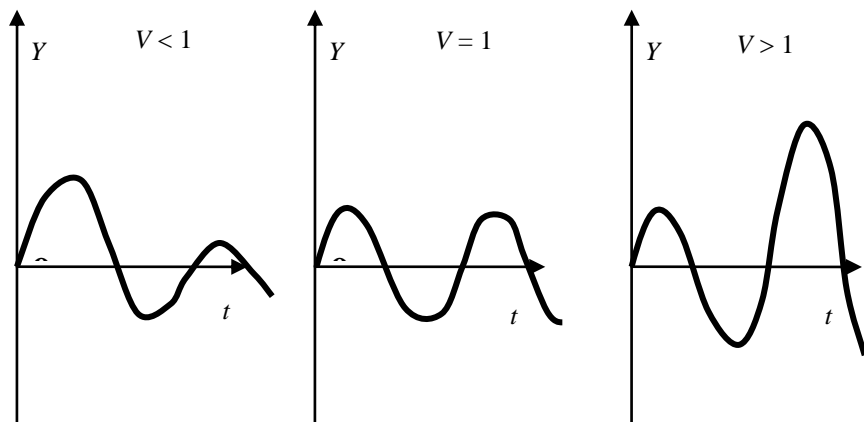


Рисунок 6 – Различные циклические колебания, вызываемые при разных значениях акселератора ( $V$ )

## 2. Стохастическая интерпретация делового цикла. Механизм «импульс – распространение». Типы шоков (М. Фридмен, Б. Айхенгрин). Бифуркация и хаос

«Стохастический» (греч. *stochastikos*) – случайный, вероятностный. Впервые идея о стохастической природе циклов была сформулирована Е. Слуцким в СССР<sup>1</sup>, а также Р. Фришом в США, а экспериментальное подтверждение было найдено с появлением ЭВМ и экономико-математического моделирования циклов Л. Клейна в США.

Такого рода циклы порождены не параметрами самой модели, а взаимодействием случайных величин, хаотичных потрясений. Е. Слуцкий в 30-е гг. XX в. отметил, что «нелинейная волнообразная динамика возникает при сложении случайных величин». Распространение циклического колебания в экономике идет по принципу «им-

<sup>1</sup> Слуцкий Е. Е. Сложение случайных величин как источник циклических процессов // Вопр. конъюнктуры. – 1927. – Т. 3. – С. 34–64.

пульс – распространение» – сохранения долгосрочного эффекта после устранения причины цикла. Случайный первоначальный импульс в моделях такого типа представлен или как сдвиг в технологии, или предпочтениях потребителей, или в монетарной, фискальной политике, политике партий.

Разногласия авторов касаются самого механизма распространения циклических колебаний (кейнсианцы и неоклассики). Кейнсианцы считают, что механизм цикла основан на несовершенной конкуренции, вызывающей жесткость цен и зарплаты. Новые классики видят механизм распространения циклического импульса в совершенной конкуренции и гибкости цен и зарплаты. Первопричиной циклов у них являются шоки спроса и шоки предложения, вызванные технологическими сдвигами. Шоки при этом рассматриваются как временные, так и постоянные. Имеются также и политические шоки, причем те из них, которые соответствуют модели циклов, выделяются в отдельное направление современных исследований.

Модель стохастического цикла М. Фридмана (экзогенная, неоклассическая) основана на следующих условиях:

- колебания вызваны денежными шоками; вводится лаг запаздывания реакции ВВП ( $Y$ );
- в основе денежных шоков лежат ложные ожидания (теория адаптивных ожиданий);
- спрос на реальные деньги изменяется на такую же величину, что и реальный доход.

Реальный спрос на деньги ( $L$ ) зависит от реального дохода ( $Y$ ), ставки процента ( $r$ ) и темпов инфляции ( $\pi$ ):

$$L = f(Y, r, \pi).$$

Спрос на деньги неэластичен по ставке процента  $r$ , поэтому реальный спрос можно переписать так:

$$L_{\text{реальн}} = Y_{\text{реальн}} \cdot f(\pi).$$

Номинальный спрос, соответственно, можно сформулировать так:

$$L_{\text{номин}} = Y_{\text{номин}} \cdot f(\pi).$$

С учетом равновесия денежного рынка, где номинальный спрос равен номинальному предложению ( $MS$ ), получим:

$$Y_{\text{номин}} = \frac{MS}{L(\pi)}.$$

Таким образом, колебания ВВП ( $Y_{нoмин}$ ) формируются под действием предложения денег национального банка, его монетарной политики и спроса на деньги под действием адаптивных инфляционных ожиданий.

Ряд ученых рассматривают в качестве случайных импульсов (шоков) резкое изменение мировой конъюнктуры. В частности, модель Б. Айхенгринна (экзогенная, динамическая, неоклассическая) построена на следующих условиях:

- Модель цикла создана как открытая экономика, получающая шоки-импульсы извне.

- Шоки совокупного предложения возникают из-за резкого изменения международной конъюнктуры<sup>1</sup>. Разновидность стохастических циклов представлена «бифуркациями» и «хаосом». Бифуркация означает приобретение нового качества в движениях динамической системы при малом изменении ее параметров, причем это изменение выражено в прерывании основной траектории динамики и формировании в ней скачка (греч. *bifurcus* –раздвоение). Хаос – бесформенная совокупность, стихия, нагромождение случайных величин, антипод порядку. Стохастические циклы типа бифуркаций и хаоса представлены в моделях российских ученых Р. М. Нижегородцева, Е. Н. Грибовой<sup>2</sup>.

Экономика – это квадратное поле размером  $m \times m$ , на котором будет развиваться процесс, и количество шагов  $n$ , в течение которых он будет отслеживаться. На первом шаге каждой клетке поля присваивается значение, равное случайной величине, лежащей между 0 и 1. На каждом последующем шаге к значениям клеток на границе поля прибавляется случайная величина от 0 до 1, а к значениям «внутренних» клеток поля прибавляется такая же случайная величина, но умноженная на среднее арифметическое значений клеток в четырех соседних с ней полях. Тем самым на каждом шаге процесса получается некий колебательный рельеф поверхности, на котором уровень развития каждой клетки поля определяется действием случайных факторов.

---

<sup>1</sup> Eichengreen B., Irwin D. A. The slide to protectionism in the great depression: who succumbed and why? – Cambridge : Nat. Bureau of Econ. Research, 2009. – 50 p.

<sup>2</sup> Нелинейные методы прогнозирования экономической динамики региона / Р. М. Нижегородцев [и др.]. – Харьков : Инжэк, 2008.

### 3. Деловые циклы в условиях малоподвижных цен (Б. Бернанке, Р. Хоукинс). Динамическая модель «совокупный спрос – совокупное предложение». Траектория изменения состояния равновесия под влиянием монетарного и фискального импульсов

Деловые циклы в условиях малоподвижных цен относятся к неокейнсианскому направлению исследований цикла стохастического характера. Обычно распространение импульса в экономике открытого типа здесь иллюстрируют моделью  $IS-LM-BP$  в условиях абсолютной (совершенной) мобильности капитала, когда линия внешнего равновесия  $BP$  лежит горизонтально (кейнсианский отрезок), характеризуя тем самым негибкость банковских ставок и цен. При этом национальный банк придерживается политики фиксированного или плавающего валютного курса (последствия от которой в экономике очень разные).

Модель цикла рассматривает циклические колебания, возникающие в результате краткосрочных и долгосрочных сдвигов  $IS$  (под действием импульса фискальной политики),  $LM$  (под действием импульсов монетарной политики), последствия корректировки макропоказателей при переходе от краткосрочного к долгосрочному состоянию равновесия. Заслугами этой группы экономистов являются введение в научный оборот долгосрочного мультипликатора, описание состояния динамического равновесия, пролонгированного эффекта от воздействия импульсов на систему. При этом использовались новые методы статистики – так называемые «распределенные лаги» (во времени) как реакция экономики на импульс.

Случайные толчки, так называемые «стохастические» импульсы, выводят экономику из состояния равновесия и вызывают цепную реакцию во всей экономической системе (рисунок 7). К рассмотрению стохастических циклов кейнсианского типа принадлежит исследование Б. Бернанке<sup>1</sup>. Импульсом выступает неожиданное изменение инвестиционного климата (инвестиционной политики, налогово-бюджетной политики). Функцию инвестиций он строит на основе распределенных лагов прошлых значений выпусков. Он доказал, что акселератор ( $V$ ) точно отражает поведение инвестиций в период оживления и подъема, но не отражает на стадиях депрессии и спада. В функцию инвестиций Б. Бернанке предложил ввести специальные частные уравнения, характеризующие реализацию планов, ожидания

---

<sup>1</sup> Bernanke B. S. Irreversibility, uncertainty, and cyclical investment // Quart. J. of Econ. – 1983. – Vol. 98, № 1. – P. 85–106.

бизнесменов уровня окупаемости, инфляции (умеренной).

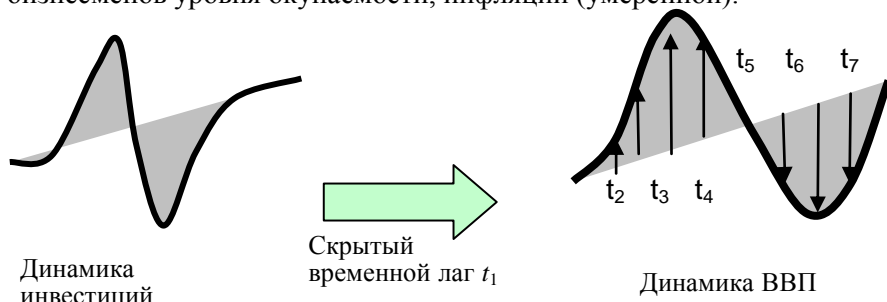


Рисунок 7 – Распространение импульса от изменений в инвестиционной политике и формирование стохастического цикла по Б. Бернанке

Так, Р. Хоукинс рассматривает внешний импульс воздействия на открытую систему в условиях несовершенной конкуренции<sup>1</sup>. Ряд доказательств того, что транснациональные корпорации (ТНК) своей деятельностью усиливают циклическую нестабильность в зависимых странах, привели Дж. Хенсон и Р. Хоукинс.

Некоторые ученые в этом же направлении рассматривают воздействие внешних импульсов на циклообразование в системе. В частности, американский профессор В. Зарновиц доказал, что в крупных странах со значительным внутренним рынком циклы передаются за рубеж экзогенно, посредством изменений объема импорта в эти страны, так как импорт влияет на величины национальных доходов стран-импортеров<sup>2</sup>.

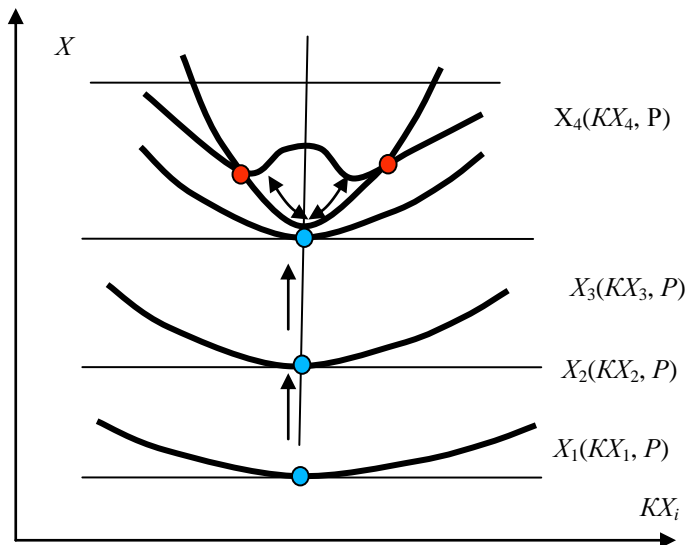
#### 4. Стохастические циклы в условиях гибких цен. Теория реального делового цикла (Ф. Кюдланд, Э. Прескотт, Ч. Пlossер, Дж. Лонг)

Формирование экономических циклов рассматривают по принципу действия механизма «импульс – распространение». В качестве импульса могут выступать кардинальное изменение денежной, налогово-бюджетной политики, резкие технологические сдвиги (рисунок 8). При этом сторонники этих теорий представляют цены гибкими, т. е.

<sup>1</sup> Hawkins R. G. Cyclical investment behavior of indigenous firms and US foreign affiliates // European research in international business. – Amsterdam, 1978. – P. 189–213.

<sup>2</sup> Zarnowitz V. Business cycles: theory, history, indicators, and forecasting. – Chicago : Univ. of Chicago Press, 1992. – 593 p.

придерживаются неоклассического подхода. В связи с этим рассматриваются «реальный спрос», «реальное предложение», «реальный деловой цикл» (РДЦ) на базовой модели  $IS-LM$  не с фиксированными, а с гибкими ценами. Для них характерно признание «нейтральности» денег (безрезультатности их воздействия на ВВП) в краткосрочном периоде.



Условные обозначения:

$KX_i$  – капиталоемкость продукции (управляющий параметр);

$P$  – цены;

$X$  – макродинамика (объем ВВП)

Рисунок 8 – Неоклассическая модель стохастических колебаний и потрясений С. М. Меньшикова, Л. А. Клименко<sup>1</sup>

Этой группе циклов и соответствующих теорий принадлежит заслуга отделения циклических колебаний от так называемого тренда (долгосрочной средневзвешенной динамики) с помощью новейших статистических методов, а также введение в теорию циклов случайного компонента – «шума»<sup>2</sup>. Представители этой группы ученых при-

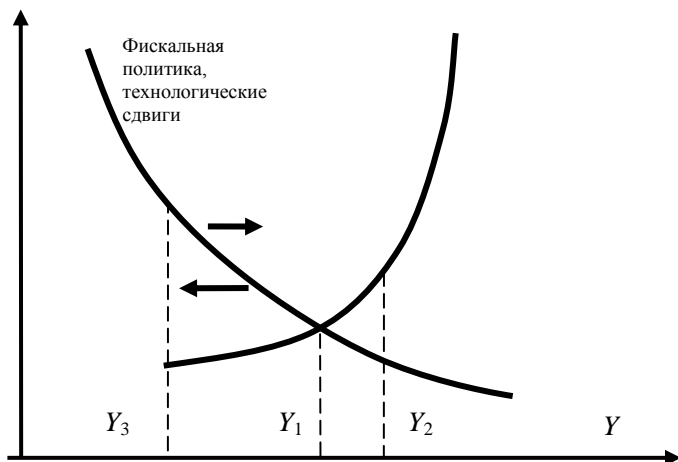
<sup>1</sup> Меньшиков С. М., Клименко Л. А. Длинные волны в экономике. Когда общество меняет кожу. – М. : Междунар. отношения, 1989. – 269 с.

<sup>2</sup> Nelson C. R., Plosser C. I. Trends and Random Walks in Macroeconomic Time Series: Some Evidence and Implications // Journal of Monetary Economics. – 1982. – Sept.

знают либо случайный характер тренда, либо влияние случайного компонента наряду с периодической составляющей на формирование циклических колебаний вокруг тренда, либо влияние непредвиденных резких изменений конъюнктуры, политики государства или национального банка (шоков) на макродинамику.

Особое место среди этих моделей принадлежит теории РДЦ, авторы которой получили мировое признание и Нобелевскую премию в середине 2000 г.<sup>1</sup> Исследования продолжаются, появляются все новые модификации модели<sup>2</sup>. Модель реального делового цикла Ф. Кюдланда (неоклассическая) основана на следующих условиях:

- Цены абсолютно гибкие, динамика уровня цен общеизвестна.
- Динамика реальных величин не зависима от динамики номинальных (уровня цен, предложения денег) – дихотомия.
- Колебания вызывают не номинальные, а реальные величины (фискальные вливания, технологические сдвиги).
- Коэффициенты параметров модели взяты на основе статистической обработки реальных данных развития экономики (отсюда и название модели).
- В основе данной модели – колебания точки равновесия модели *IS-LM* (рисунок 9).



<sup>1</sup> Kydland F. E., Prescott E. C. Business cycles: real facts and a monetary // *Quart. Rev.* – 1990. – Vol. 14, № 2. – P. 3–18.

<sup>2</sup> King R. G., Rebelo S. Resuscitating real business cycles // *Handbook of Macroecon.* – 1999. – Vol. 1, B. – P. 927–1008.



Рисунок 9 – Циклические колебания в теории реального делового цикла  
Функция  $IS$  рассчитывается по формуле

$$Y = a + MPC (Y - T) + I(r) + G,$$

где  $a$  – автономное потребление (независимое от величины доходов);  
 $MPC$  – предельная склонность к потреблению;  
 $T$  – налоги;  
 $I(r)$  – функция зависимости инвестиций от ставки процента;  
 $G$  – государственные расходы.

Функция  $LM$  рассчитывается по формуле

$$\frac{Ms}{P} = MD(r, Y_{реальн}),$$

где  $P$  – цены;

$\frac{Ms}{P}$  – реальное предложение денег;

$MD$  – спрос на деньги.

• При гибких ценах объем производства необходимо поддерживать на естественном уровне:

$$Y = F(\bar{K}, \bar{L}).$$

• Предложение труда изменяется во времени и зависит от мотивации работника, имеет место эффект межвременного замещения в предложении труда.

• Ставка процента уравнивает сбережения с одной стороны, а внутренние и чистые зарубежные инвестиции – с другой.

Заслугой авторов РДЦ является предложение использовать для проверки функционирования модели циклических колебаний метод «калибровки» (сравнение компьютерной имитации модели РДЦ с фактическими данными и нахождение отклонений).

## **5. Деловые циклы как результат стратегического поведения экономических агентов (М. Айольфи, Дж. Гордон, М. Камински, Дж. Катона, М. Принг). Политические циклы (Дж. Голдстейн, А. Гринспен)**

Группа ученых объясняет происхождение циклических колебаний

вследствие изменений стратегического поведения агентов в экономике, причем достаточно предсказуемых и наблюдаемых некоторое время. Стратегическое поведение – экономическое поведение, основанное на извлечении максимума прибыли (выгоды) при минимуме затрат в долгосрочной перспективе. Агентами в данном случае могут выступать государственный аппарат<sup>1</sup>; Национальный банк при реализации определенной модели денежно-кредитной политики (Дж. Гордон, М. Камински); потребитель со спекулятивной составляющей потребительских расходов, особенно это проявляется на потреблении товаров длительного и полудлительного пользования<sup>2</sup>; игроки фондового рынка<sup>3</sup>; политические партии при реализации своих политических платформ в экономике (В. Нордхауз, А. Алесина).

Политический тип циклов связан со сменой политических ориентиров при выборах в органы власти. Причина – в желании политиков завоевать популярность, влияя на экономические процессы, чтобы затем обеспечить себе повторные переизборы.

Впервые такой подход к объяснению циклов выдвинул В. Нордхауз<sup>4</sup>. В дальнейшем к развитию этого направления теорий подключился аппарат теории игр.

Модели политического цикла подразумевают:

- Информированность и рациональные (или нет) ожидания избирателей в отношении платформ партий.
- Учет политическими партиями направлений и компетентности влияния на экономику: колебания активности связаны с чередованиями у власти партий левой ориентации, склонных проводить политику низкой безработицы и высокой инфляции, с партиями правой ориентации, склонными проводить политику сдерживания инфляции и высокой безработицы.
- Влияние партий на монетарную политику центральных банков и бюджетную политику государства.
- Шоки, вызванные правлениями определенных партий (войны, революции, изменения мировых цен, таможенные барьеры и эмбарго).

---

<sup>1</sup> Aiolfi M., Catao L., Timmermann A. Common factors in Latin America's business cycles. – Washington : Intern. Monetary Fund, 2006. – 62 p.

<sup>2</sup> Катона Дж. Экономический цикл в США, 70-е – начало 80-х гг. – М. : Инostr. лит., 1981. – 180 с.

<sup>3</sup> Pring M. J. The all-season investor successful strategies for every stage in the business cycle. – New York : Wiley, 1992. – 337 p.

<sup>4</sup> Nordhaus W. Alternative Approaches to the Political Business Cycle // Brooking Papers on Economic Activity. – 1989. – № 2.

Например, Дж. Голдстейн<sup>1</sup> высказал мнение о том, что:

- рост военных расходов в начале подъема может сыграть стимулирующую роль;
- периодически войны обескровливают мировую экономику и обуславливают ее длительные спады.

Выделяют две основные разновидности моделирования политических циклов: модель Нордхауза и модель Алесины. Модель Нордхауза исходила из нерационального поведения избирателей, их адаптивных ожиданий по отношению к инфляции. Политик при избрании воздействует на выработку кредитно-денежной политики национального банка, выбирая по кривой Филипса между высокой инфляцией и низкой безработицей. Вся деятельность его представлена как игра между избирателями и правительством. С помощью теории игр моделируется так называемый «социальный оптимум», когда уровень инфляции и безработицы приемлемы для избирателей. Начинается цикл с того, что политик неожиданно увеличивает предложение денег, стимулируя деловую активность и снижение безработицы. В результате возрастут инфляция и инфляционные ожидания населения. Популярность политика снизится, его влияние на денежно-кредитную политику тоже. Экономика возвратится в исходную точку.

Модель Алесины является альтернативной Нордхаузу, исходит из существования двух борющихся партий<sup>2</sup>. Фактически, это модель циклических колебаний, возникающих в результате «игры» между тремя игроками – двумя политиками и населением. Поэтому у каждой из них своя программа влияния на экономику (в модели создается система уравнений, моделирующая деятельность политиков с разными целевыми функциями). Избиратели ведут себя исходя из рациональных ожиданий, информированы о платформах партий и способны прогнозировать ситуацию. Но они по-разному относятся к инфляции: одна предполагает стабилизацию цен (уровень инфляции  $\pi = 0$ ), другая считает необходимым наличие небольшой инфляции, стимулирующей экономический рост и занятость. В качестве итоговой цели моделирования рассматривается система уравнений, отражающих издержки каждой из партий по воздействию на систему.

---

<sup>1</sup> Goldstein J. S. Long Cycles Prosperity and War in the Modern Age. – New Haven, 1988.

<sup>2</sup> Alesina A. Credibility and Policy Convergence in a Two-Party System with Rational Voters // The American Economic Review. – 1988. – Vol. 78. – № 4.

## **Заключение**

Формирование циклической волны в различного рода теориях разное, однако общим представляется одно – регулярность и повторяемость конъюнктуры под действием постоянных или случайных причин на разных фазах цикла.

В основе моделирования циклических процессов лежит не только представление автора о первичной причине циклообразования, но и совокупность факторов, влияющих на протекание циклов, деформирующих как их продолжительность, так и амплитуду.

Современные модели экономических циклов учитывают не только эндогенные факторы (денежную массу, государственную политику, объем инвестиций, запасов, конкурентную среду и т. д.), но и степень открытости экономики, социально-психологические факторы (инфляционные и рациональные ожидания, спекулятивную психологию), политические аспекты.

В основе построения моделей экономического цикла лежит сложный математический аппарат (гармонические ряды, долгосрочный мультипликатор, авторегрессионные временные ряды, степенные функции, полиномы), позволяющий описать долгосрочный эффект от импульсов в экономическую систему, пролонгированный характер их влияния, запаздывающую реакцию системы.

Споры вокруг механизма протекания экономического цикла отражаются на методике поиска поворотных точек (пика и дна), выделении перечня лидирующих индикаторов (опережающих сигналов).

## **Тема 5. ИНФЛЯЦИЯ И МОНЕТАРНАЯ ПОЛИТИКА**

### *План*

Введение.

1. Природа инфляции: монетарные и немонетарные концепции. Дефицит государственного бюджета и инфляция: эффект Танзи. Инфляция и реальные кассовые остатки. Сеньораж и инфляционный налог. Кривая Лаффера для инфляционного налога (М. Фелдстайн). Оптимальный уровень инфляции.

2. Денежно-кредитная политика в монетаристской модели. Монетаристские доводы в пользу правил. Правила и доверие к центральному банку. Инфляционные ориентиры. Таргетирование инфляции.

3. Инфляция в экономике с рациональными ожиданиями. Антиинфляционная политика в экономике с рациональными ожиданиями.

4. Инфляция и стабилизационная политика в модели «новых кейнсианцев».

Заключение.

### *Основные понятия*

Инфляция, инфляционный налог, кривая Лаффера, эффект Оливера – Танзи, монетаризм, сеньораж, таргетирование инфляции, антиинфляционная политика.

### **Введение**

Современная инфляция развивается не только из-за эмиссии лишних бумажных денег, но и из-за ряда других причин: непродуманной политики национального банка, чрезмерного кредитования экономики, падения курса национальной валюты, изменения цен на мировом рынке, особенно на редкие сырье и материалы, рациональных ожиданий субъектов. В данной главе речь пойдет о необычных последствиях инфляции, замеченных в 70–80-е гг. XX в., о поведении государства и населения в условиях инфляционных ожиданий. По-новому излагаются закономерности, открытые в середине XX в. теоретиками экономики предложения, монетаристами (кривая Лаффера, уравнение Фишера, кривая Филлипса). Кроме того, речь пойдет о новых рычагах денежно-кредитной политики (таргетировании инфляции, эмиссии под бюджетный дефицит).

#### **1. Природа инфляции: монетарные и немонетарные концепции. Дефицит государственного бюджета и инфляция: эффект Танзи. Инфляция и реальные кассовые остатки. Сеньораж и инфляционный налог. Кривая Лаффера для инфляционного налога (М. Фелдстайн). Оптимальный уровень инфляции**

Природа инфляции основывается на следующих концепциях:

- монетаристских (количественных);
- неденежных (давление спроса, давление предложения, структурные теории).

Причинами инфляции в монетаристских научных подходах могут быть:

- шоки, вызванные, например, неверной политикой национального банка и правительства (рисунок 10);
- дефицит государственного бюджета.

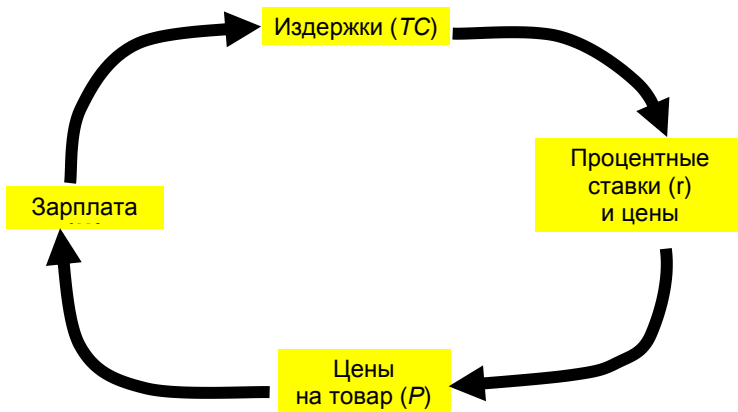


Рисунок 10 – Спираль «зарплата – цены»

Причины инфляции у новых кейнсианцев заключаются в следующем:

- цены не гибки в сторону понижения из-за монополизма на рынках;
- инфляция вызывается вынужденной безработицей из-за жесткости зарплат и требованиями ее повышения со стороны профсоюзов;
- политика государственных общественных расходов ведет к росту цен;
- инфляция распространяется из-за несовершенства информации (рисунок 11).

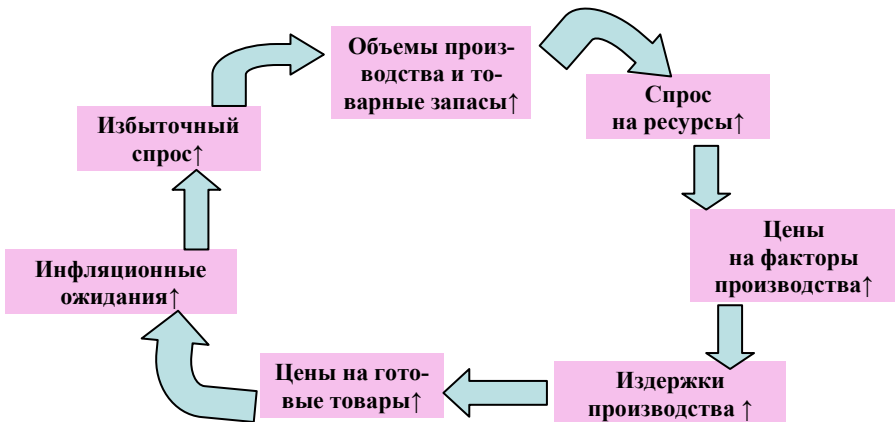


Рисунок 11 – Трансмиссионный механизм инфляции

Эффект Оливера – Танзи (подход теоретиков экономики предложения) заключается в следующем:

- налогоплательщики сознательно затягивают время уплаты налога в ожидании инфляции;
- государство получает налоговые сборы уже заранее обесцененными;
- государство вынуждено платить пенсии и пособия позже, чем собрало налоги, а значит, в условиях выросших цен;
- таким образом, часть инфляции перекладывается на «плечи» государства.

*Инфляционный налог (ИТ)* – это реальное уменьшение доходов субъектов в условиях роста цен (инфляции), обусловленное стремлением правительства покрыть дефицит государственного бюджета эмиссией денежных знаков (сеньораж).

Он рассчитывается по формуле

$$IT = \Delta P \cdot M_0 + (\Delta P - i) D,$$

где  $\Delta P$  – темп роста цен (уровень инфляции);

$M_0$  – денежный агрегат «наличные деньги»;

$i$  – номинальная банковская ставка;

$D$  – величина депозитов.

Государство, включив «печатный станок» для покрытия создавшегося от эффекта Танзи дефицита, фактически перекладывает тем самым инфляцию на плечи населения (возникает так называемый инфляционный налог). При этом сеньораж – это доход, получаемый от печатания дополнительных денег. В данном случае сеньораж покрывает инфляционный дефицит государственного бюджета, противодействуя эффекту Оливера – Танзи.

В большей степени от инфляционного налога страдают бедные и средние слои, так как:

- держат свои сбережения в основном в денежной форме;
- не располагают совершенной информацией об ожидании инфляции по сравнению с богатыми прослойками бизнесменов.

Кроме того, инфляционный налог перераспределяет имущество от кредиторов к дебиторам, так как долг возвращается подешевевшими деньгами (теряют банки, теряют фирмы и население, купившие государственные облигации).

В условиях инфляции деформируется и кривая Лаффера (рисунок 12).

Налоговые сборы в казну,  
млрд р.

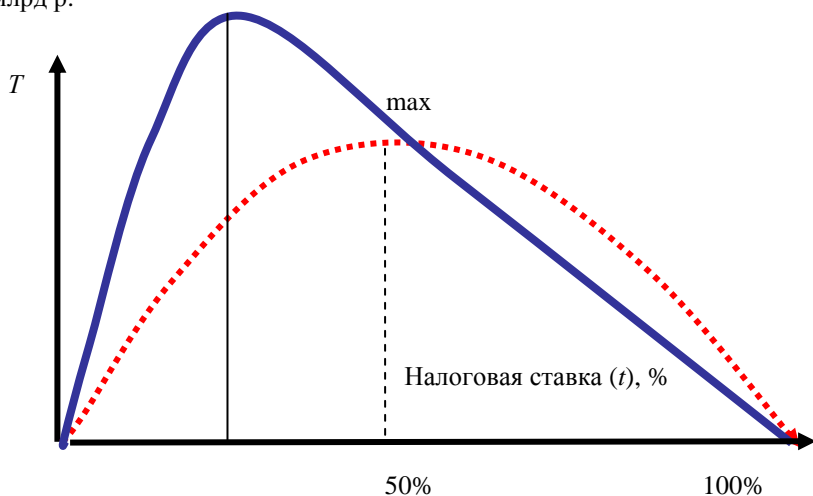


Рисунок 12 – Деформация кривой Лаффера под действием инфляционного налога

## 2. Денежно-кредитная политика в монетаристской модели. Монетаристские доводы в пользу правил. Правила и доверие к центральному банку. Инфляционные ориентиры. Таргетирование инфляции

Современные течения экономической мысли по проблемам инфляции подразделяются следующим образом:

1. Неоклассическое направление:

- теория рациональных ожиданий (Р. Лукас, Р. Барроу);
- теория экономики предложения (А. Лаффер, М. Фелдстайн).

2. Неокейнсианство:

- монетарное кейнсианство (Р. Клауэр, А. Лейонхуфвуд);
- новое кейнсианство (Г. Мэнкью, Д. Ромер, Дж. Стиглиц, А.

Линдбек, С. Фишер, О. Бланшар).

Таргетирование инфляции (монетаристский подход) включает:

- соблюдение коридора колебания темпов инфляции (верхнего и нижнего предела);
- разработку комплекса мер воздействия на темпы инфляции;
- анализ эффективности применения антиинфляционных рычагов и корректировку текущей денежно-кредитной политики (ДКП).



Известное монетарное правило (уравнение монетариста И. Фишера  $M \cdot V = P \cdot Q$ ) также в XXI в. подверглось пересмотру по следующим причинам:

- на сегодняшний день на каждый доллар, обслуживающий реальное обращение денег, в мировом хозяйстве приходится девять долларов, обслуживающих обращение финансовых активов (так называемая «экономика казино»);
- помимо транзакционного спроса на деньги существует спекулятивный спрос и мотив отложенного спроса (резервирование денежных средств для будущих сделок-транзакций);
- до тех пор пока доллар США является основной резервной валютой мира, избыточная денежная эмиссия не только не вредит американской экономике, но и является инструментом, позволяющим правительству США рассчитывать по внутреннему долгу и финансировать бюджетный дефицит.

Правило монетаристов позднего периода (М. Фридман) гласит: умеренная инфляция, ежегодное расширение денежной массы на 3–4% будет стимулировать устойчивый рост ВВП.

### **3. Инфляция в экономике с рациональными ожиданиями. Антиинфляционная политика в экономике с рациональными ожиданиями**

Теоретики школы рациональных ожиданий придерживаются монетаристской версии инфляции и в отличие от монетаристов считают, что главными причинами непредвиденной инфляции являются высокие налоговые ставки и действия государства, вызывающие резкие колебания издержек производства по следующей схеме:

$$T \uparrow \iff TC \uparrow \iff P \uparrow,$$

где  $T$  – налоговые сборы;

$TC$  – издержки;

$P$  – цены на товар.

Антиинфляционная ДКП направлена на свертывание денежной массы ( $M$ ) (политика «дорогих денег»), а именно:

- рост нормы обязательных резервов (%);
- ограничение объемов кредита экономике, которое приводит к росту ставки рефинансирования;
- продаже ценных бумаг, драгметаллов, бриллиантов.

#### **4. Инфляция и стабилизационная политика в модели «новых кейнсианцев»**

Причины инфляции у новых кейнсианцев заключаются в следующем:

- Цены не гибки в сторону понижения из-за монополизма на рынках, в результате государству надо регулировать цены.
- Инфляция вызывается вынужденной безработицей из-за жесткости зарплат и требованиями ее повышения со стороны профсоюзов.
- Политика государственных общественных расходов ведет к росту цен, в результате государственные расходы надо сокращать.
- Инфляция распространяется из-за несовершенства информации, следовательно необходимо проводить антимонопольную политику.

#### **Заключение**

Таким образом, современная инфляция мало связана с занятостью и реальной заработной платой, значительно влияет на бюджетный дефицит, вызывает к жизни так называемый инфляционный налог на население. Кривая Филлипса как зависимость между темпами инфляции и безработицы подтверждает свою состоятельность только на краткосрочных интервалах. В долгосрочных периодах зависимость между инфляцией и безработицей отсутствует.

Значительную роль в развитии инфляционных процессов играют рациональные ожидания субъектов экономики, способные «включить» трансмиссионный механизм инфляции. Непродуманная государственная политика социальной поддержки доходов населения в условиях инфляции способна раскрутить спираль «зарплата – цены».

Инфляционные процессы испытывает каждая страна, негативные последствия от инфляции неизбежны. Однако умеренная инфляция (рост цен на уровне 3–4% в год) способна стать стимулирующим, а не подавляющим фактором экономического роста. В связи с этим в практике регулирования экономики получает распространение рычаг таргетирования инфляции.

## **Тема 6. ФИСКАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА И ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ**

### *План*

Введение.

1. Фискальная политика и макроэкономическая стабилизация. Фискальная политика в монетаристской модели и ее эффективность (А. Филлипс).

2. Фискальная политика в экономике с рациональными ожиданиями.

3. Дефицит государственного бюджета и государственный долг: традиционная точка зрения. Рикардианская точка зрения на государственный долг. Ограниченность действия теоремы эквивалентности Рикардо.

4. Платежеспособность государства по внутреннему долгу. Государственный долг в условиях экономического роста и при отсутствии инфляции. Государственный долг в условиях экономического роста и инфляции.

5. Платежеспособность государства по внешнему долгу. Условие платежеспособности. Влияние валютного курса на условие платежеспособности.

6. Критические (пороговые) значения показателей платежеспособности, критерии Маастрихта.

Заключение.

### *Основные понятия*

Государственный бюджет, фискальная политика, дефицит государственного бюджета, внутренний и внешний государственный долг, критерии Маастрихта.

### **Введение**

Слово «fisc» в переводе означает «казна». Таким образом, фискальная политика является совокупностью мер воздействия государства на экономику с помощью казны. Тема «Фискальная политика», пройденная на I ступени получения высшего образования, отражала в целом кейнсианскую точку зрения на регулируемую роль государства. Изучались сдерживающая (на стадии подъема – рост налогов и сокращение государственных расходов) и стимулирующая политика (на стадии кризиса – снижение налогов и рост государственных расходов). Однако на сегодняшний день фискальная политика и ее ин-

струменты присутствуют не только у неокейнсианцев, но и у представителей различных течений неоклассицизма. Кроме того, регулирующая функция государственного аппарата сопряжена с появлением и обслуживанием государственного долга, как внутреннего, так и внешнего. Долговые обязательства многих развивающихся стран превратились в «стихийное бедствие» для их экономик. Отсюда становится актуальной разработка концепций бюджетного регулирования, моделей платежеспособности страны, рейтингов кредитоспособности отдельных стран и их правительств, моделей оценки последствий государственного долга.

### **1. Фискальная политика и макроэкономическая стабилизация. Фискальная политика в монетаристской модели и ее эффективность (А. Филлипс)**

Фискальная политика государства вырабатывается на основе двух альтернативных методологических баз (таблица 1).

Таблица 1 – Альтернативные методологические базы фискальной политики государства

Кейнсианцы	Монетаристы (неоклассическое направление)
«За» дискреционную фискальную политику	«Против» дискреционной, за стабильную, недискреционную фискальную политику
Гибкий выбор между целями экономики: полной занятостью, экономическим ростом, положительным торговым балансом	Обеспечение ценовой стабильности, устойчивости денежной единицы

Взгляды монетаристов (неоклассическая школа) следующие:

- вмешательство государства малоэффективно, необходимо регулирование национального банка;

- субъекты ведут себя рационально.

Взгляды кейнсианцев следующие:

- рыночная модель дает сбои;
- деньги влияют на реальный сектор экономики;
- субъекты ведут себя нерационально;
- у государства имеются рычаги воздействия на экономику: субсидии, дотации, государственные инвестиции, налоги.

Взгляды теоретиков рациональных ожиданий следующие:

- субъекты ведут себя рационально;
- кейнсианское воздействие государства на экономику не эффективно;
- деньги абсолютно нейтральны и не влияют на показатели товарного рынка;
- значит, у государства вообще нет рычагов воздействия на экономику.

К стимулам кривой совокупного предложения  $AS$ , согласно утверждению теоретиков экономики предложения, относятся:

- снижение налогов;
- «замораживание зарплаты»;
- ограничение роста цен на сырьевые ресурсы;
- сокращение экологического налога.

Взгляды ученых на роль государства в экономике и возможности государственного регулирования системы менялись исторически. Так, согласно взглядам:

- меркантилистов (XIV–XVI вв.), государство помогает экономике;
- классиков (XVIII–XIX вв.), государство мешает;
- кейнсианцев (XX в.), государство помогает экономике;
- монетаристов (неоклассиков) (XX–XXI вв.), государство может помочь, но часто мешает;
- теоретиков рациональных ожиданий (новые классики) (XXI в.), государство ничего не может изменить;
- неокейнсианцев:
  - цены не гибки в сторону понижения из-за монополизма на рынках, следовательно, государству надо регулировать цены;
  - политика государственных общественных расходов ведет к росту цен, следовательно, государственные расходы надо сокращать.

## **2. Фискальная политика в экономике с рациональными ожиданиями**

В экономической науке неоднократно предпринимались попытки найти компромисс между рациональностью и неопределенностью. У классиков имелаась рациональность поведения субъектов, но не было неопределенности (в том числе асимметричности распространения информации). У Кейнса присутствует неопределенность, но исчезает рациональность поведения экономических агентов. Теоретики «рациональных ожиданий», критикуя тот и другой подходы, предлагают свое

объяснение поведения субъектов. Рациональные ожидания означают, что к информации люди относятся осторожно, не только анализируя информационные сигналы рынка, но и сверяя их со своим опытом и знаниями. Они учитывают не только динамику цен, производства, но и политику правительства, и только потом принимают решения.

Представители теории «рациональных ожиданий», равно как и монетаристы, критически относятся к вмешательству государства в экономические процессы, однако в отличие от монетаристов считают, что главными причинами непредвиденной инфляции являются высокие налоговые ставки и действия государства, вызывающие резкие колебания издержек производства.

Открытие в 1958 г. кривой Филлипса (обратная зависимость между зарплатой и безработицей, позже интерпретированная как обратная зависимость между инфляцией и безработицей, которую студенты проходили на I ступени получения высшего образования) породило новую волну споров между неокейнсианцами и монетаристами. В долгосрочном периоде ожидаемые и действительные величины совпадают, кривая Филлипса вырождается в вертикальную прямую, однако на коротком отрезке времени она существует как зависимость, и этим может пользоваться государство в целях стабилизации экономики. В этот короткий отрезок времени экономический субъект осознает ошибочность своих суждений о негибкости зарплаты, смещении номинальных и реальных величин и начинает корректировать свое поведение.

У теоретиков рациональных ожиданий изменение совокупного спроса  $AD$  и изменение совокупного предложения  $AS$  происходят одновременно. В результате реальный объем производства остается неизменным (вертикальная линия). Все фискальные стимулирующие меры, предпринимаемые государством в краткосрочном периоде, нейтрализуются в долгосрочном периоде коррекцией поведения экономических субъектов (рациональными ожиданиями).

### **3. Дефицит государственного бюджета и государственный долг: традиционная точка зрения. Рикардианская точка зрения на государственный долг. Ограниченность действия теоремы эквивалентности Рикардо**

Государственный долг – это сумма всех долгов государства, накопленная за период существования с учетом степени ее погашения. Выделяют внутренний государственный долг (заем через меха-

низм облигаций у населения, предпринимателей, банков своей страны) и внешний (заем у других стран, иностранных фирм, банков, международных организаций).

С традиционной точки зрения дефицит государственного бюджета и государственный долг необходимо покрывать ростом налоговых сборов, т. е. надо повышать налоги. Но такая мера явно непопулярна и приведет не только к росту социальной напряженности, но и к нейтрализации эффекта от стимулирующей фискальной политики. Последнее положение доказано лауреатом Нобелевской премии Трюгве Хаавельмо. Его выводы так и получили название – «теорема Ха-

авельмо»: если рост государственных расходов финансируется за счет роста подоходных налогов, то конечный прирост национального дохода равен первоначальному приросту государственных расходов. Иными словами, в экономике в конечном итоге нет роста. В связи со спорами экономистов по поводу разрешения противоречия между доходами казны (налогами) и расходами (государственными закупками) выделяют четыре способа финансирования дефицита государственного бюджета:

1. Рост налогов.
2. Денежное финансирование (эмиссии).
3. Продажа активов (земли, предприятия государственного сектора, золото и др.).
4. Долговое финансирование (продажа облигаций через национальный банк физическим и юридическим лицам).

Обычно правительства применяют второй и четвертый способы, так как эмиссия всегда ведет к ускорению инфляции, с которой потом труднее бороться, а продажа государственной собственности используется в крайнем случае.

Взгляды экономистов на дефицит и государственный долг можно разбить на два подхода: традиционный (в рамках неоклассического синтеза) и Барро-рикардианский (от фамилий экономистов Р. Барроу и Д. Рикардо). Традиционный подход предусматривает оценку кратко- и долгосрочных последствий роста бюджетного дефицита в рамках модели  $IS-LM-BP$  (сдвиг  $IS$  под действием налогов или государственных расходов, влияние на чистый экспорт и приток иностранного капитала, эффект так называемого «вытеснения») (рисунки 13 и 14).

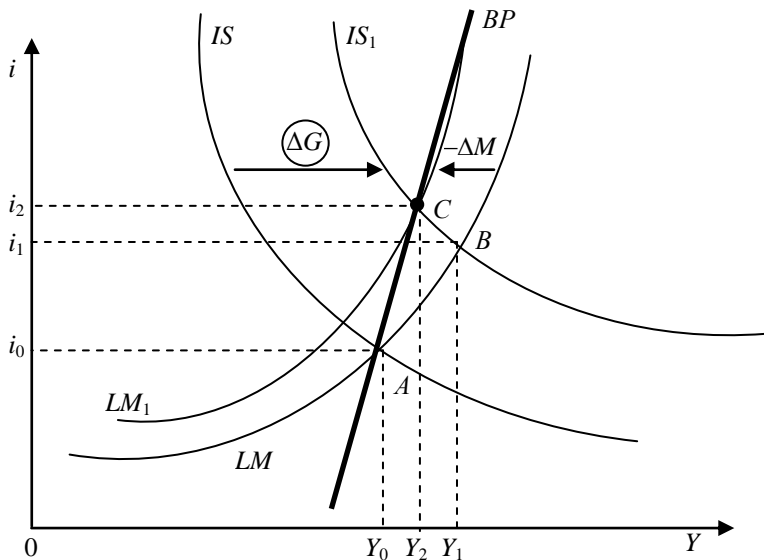


Рисунок 13 – Стимулирующая фискальная политика в малой открытой экономике с низкой мобильностью капитала и режима фиксированного валютного курса

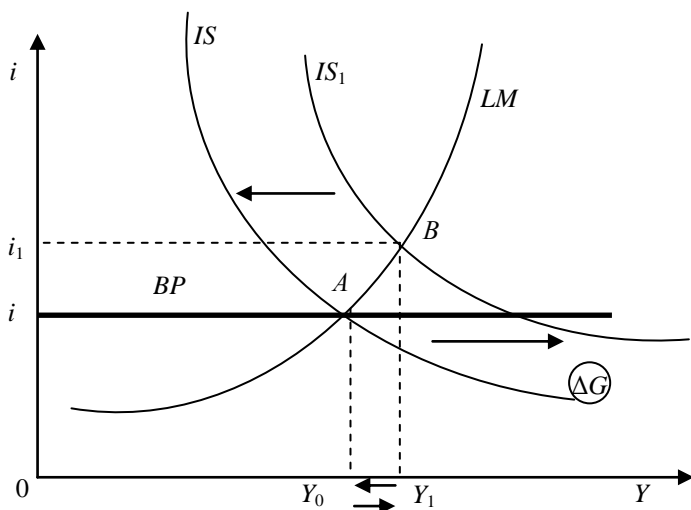


Рисунок 14 – Стимулирующая налогово-бюджетная политика



**в условиях плавающего валютного курса и абсолютной мобильности капитала**

Увеличение государственных расходов и сокращение налогов вызывает рост совокупного спроса, что находит свое отражение на графике в смещении кривой  $IS$  в положение  $IS_1$ . В результате сдвига ВВП первоначально возрастет до уровня  $Y_1$ , и с ним увеличивается ставка процента до  $i_1$ . С ростом ВВП (доходов) растет и спрос на импорт, за который субъекты экономики расплачиваются иностранной валютой, а это вызывает утечку иностранной валюты из экономики. Иными словами, возрастает дефицит текущего счета  $NX$  (импорт становится больше экспорта).

Кроме того, иностранный капитал слабо привлекается в экономику повышением ставки до  $i_1$  (так как у нас случай с низкой мобильностью капитала), поэтому увеличение сальдо текущего счета  $KA$  незначительно. Таким образом, в условиях низкой мобильности капитала дефицит текущего счета  $NX$  в силу значительного роста импорта полностью не перекрывается увеличением притока капитала в результате роста процентной ставки ( $\Delta NX > \Delta KA$ ). Общий дефицит платежного баланса, порожденный значительным торговым дефицитом, будет сохраняться. При дефиците платежного баланса возникает тенденция к падению курса национальной валюты ( $RER \downarrow$ ). Поэтому в целях сохранения фиксированного курса национальный банк вынужден будет провести валютную интервенцию, продавая иностранную валюту из золотовалютных резервов (ЗВР) населению в обмен на национальную. В результате сократится предложение отечественной валюты ( $M_S \downarrow$ ).

Сокращение денежной массы сдвинет кривую  $LM$  назад, и процентная ставка вырастет ( $i \uparrow$ ). В свою очередь, рост процентной ставки вызовет сокращение инвестиционной активности ( $I \downarrow$ ), совокупный спрос уменьшится ( $Y \downarrow$ ). Этот процесс продолжается, пока экономика не придет к нулевому сальдо платежного баланса (см. рисунок 13 точка  $C$ ), только тогда будет достигнуто внутреннее и внешнее равновесие. Зато имеется негативная тенденция: первоначальный рост ВВП сократится до уровня  $Y_2$ .

Увеличение государственных расходов (или сокращение налогов) на рисунке 14 сдвинет кривую  $IS$  в положение  $IS_1$ . Новая точка пересечения кривых  $IS_1-LM$  обеспечит ставку банковского процента выше мирового уровня ( $i > i^*$ ), что, в свою очередь, вызовет приток капитала ( $KA \uparrow$ ). За этим последует удорожание национальной валюты ( $RER \uparrow$ ), которое приведет к сокращению чистого экспорта ( $NX \downarrow$ ) и сдвигу кривой  $IS$  назад влево. Таким образом, стимулирующая фискальная политика окажется здесь совершенно неэффективной.

Барро-рикардианский подход состоит в признании одинаковых последствий финансирования дефицита государственного бюджета как за счет роста налогов, так и за счет роста государственного долга. Теорема эквивалентности Рикардо, лежащая в основе этого подхода, опирается на взгляды Ф. Модильяни и М. Фридмана на функцию потребления (потребители руководствуются не только текущими доходами, но и предполагаемыми будущими доходами, стараются обеспечить одинаковый уровень потребления в течение всей жизни, сберегают приросты дохода, чтобы сгладить потребление во времени).

Суть теоремы эквивалентности Рикардо заключается в следующем. Если государство сегодня продает облигации внутреннего займа для покрытия своего дефицита, то в будущем оно увеличит налоги, чтобы выплатить образовавшийся долг. Рациональный же потребитель понимает это, поэтому возникшее сейчас увеличение дохода рассматривает как временное явление (дальше, мол, будет хуже) и поэтому не увеличивает потребление, а сберегает для выплаты в будущем возросшего налога. Отсюда снижение налогов государства будет покрыто негативным эффектом от роста сбережений домохозяйств, и никакого стимулирующего влияния на экономику от снижения налогов сейчас не получится (эффект «нейтральности долга» для экономики). Этот подход подвергается сейчас особенной критике, так как долг на самом деле не является нейтральным по своему воздействию на экономику. Предпосылка о рациональности потребителей и умении их с точностью предвидеть рост налогов в будущем также подвергаются критике.

В связи с вышеизложенным сложились три теории, предлагающие разные рецепты «лечения» дефицита государственного бюджета (балансирования бюджета):

- концепция ежегодного балансирования;
- концепция циклического балансирования;
- концепция функциональных балансов.

*Концепция ежегодного балансирования* основана на рассмотренном выше рикардианском равенстве, в котором объемы налоговых поступлений настоящего и будущего периодов должны быть равны государственным расходам этих же периодов. В этом случае не имеет значения, формируется рост долга государства за счет повышения государственных расходов, снижения налогов или того и другого вместе.

*Концепция циклического балансирования* допускает балансирование бюджета в ходе экономического цикла: дефициты в периоды спада позволяют поддержать экономику и по своей величине компенсируются излишками государственного бюджета, накопленными в пе-

риоды подъемов.

*Концепция функциональных финансов* рассматривает проблему сбалансированного бюджета как второстепенную, на первый план выдвигается задача стабилизации экономического развития. При этом рост государственного долга не приведет к банкротству государства, так как государственный долг возвращать не надо, его достаточно обслуживать и рефинансировать, государство может снизить бремя государственного долга за счет конверсий, реструктуризации и прочего или может повысить налоги.

#### **4. Платежеспособность государства по внутреннему долгу. Государственный долг в условиях экономического роста и при отсутствии инфляции. Государственный долг в условиях экономического роста и инфляции**

Дефицит государственного бюджета может быть структурным и циклическим. Накопленный и непогашенный дефицит государственного бюджета выливается в государственный долг. Однако на сегодняшний день существуют разногласия в измерении, методиках расчета дефицита государственного бюджета по следующим моментам:

- циклическая составляющая в общей величине дефицита государственного бюджета;
- изменение активов государства, особенно нематериальных (в частности, образование населения);
- наличие неучтенных обязательств, предъявляемых государству;
- влияние на государственный долг и дефицит государственного бюджета денежных факторов, в частности инфляции и валютного курса.

Циклическая составляющая дефицита государственного бюджета (циклический дефицит) возникает потому, что государственные расходы и доходы складываются под влиянием смены фаз экономических циклов. Циклический дефицит государственного бюджета является своеобразным автоматическим стабилизатором экономики, так как он возрастает в периоды спадов (кризисов) и сокращается в периоды подъемов (бумов). Поэтому очевидно, что снижение дефицита государственного бюджета может быть достигнуто за счет роста объема ВВП, а значит, и доходов. Выросшие доходы, в свою очередь, увеличат налоговые сборы, повлекут сокращение дефицита государственного бюджета. Отсюда многими учеными предлагается измерять этот эффект изменением процента государственного долга от объема ВВП.

Наличие неучтенных обязательств, предъявляемых государству, опирается в учет расходов на строительство дорог, мостов, систем водоснабжения как прибавления к материальным активам государства. К неучтенным обязательствам государства относятся выплаты в социальные и пенсионные фонды (обязательства государства в будущем обеспечить пожилых людей), которые постоянно корректируются в зависимости от изменений социальной политики страны.

Влияние инфляции на размер государственного долга неоднозначно. Можно выделить три направления ее влияния:

- эффект Оливера – Танзи (эффект Танзи);
- инфляционный налог;
- эффект Дона Патинкина.

Согласно эффекту Оливера – Танзи между бюджетным дефицитом и инфляцией существует положительная связь: дефицит растет по мере роста цен.

В соответствии с концепцией «инфляционного налога» между инфляцией и дефицитом государственного бюджета существует отрицательная связь. При росте цен падает реальная процентная ставка по выданным кредитам, инфляция облегчает выплату государственного долга и реально уменьшает величину дефицита государственного бюджета.

Однако другие экономисты считают, что это не так. Инфляционный налог – это нежелательное явление, так как реальное уменьшение доходов субъектов в условиях роста цен (инфляции), а значит налоговых сборов в казну, вызовет стремление правительства покрыть дефицит государственного бюджета эмиссией денежных знаков (сеньораж).

Внутренний долг государства в условиях роста реально сокращается, а в условиях роста и инфляции сокращается гораздо сильнее, и в выигрыше остается государство-кредитополучатель (инфляция фактически перекладывается на плечи домохозяйств-кредиторов).

Согласно эффекту Патинкина инфляция уменьшает величину бюджетного дефицита в странах с нестабильной экономикой, где принята система прогрессивного налогообложения. С ростом цен и номинальных доходов население попадает в группы лиц с высокими доходами и налогооблагается соответственно выше, а значит, дефицит государственного бюджета уменьшается.

Теория платежеспособности государства изучает ресурсные возможности страны по выплате долга. Различают три условия платежеспособности государства:

- отсутствие инфляции;
- платежеспособность с учетом будущих доходов государства (при этом будущие предполагаемые доходы дисконтируются);

- платежеспособность при отсутствии инфляции, но с учетом относительной величины долга (сопоставление реальной процентной ставки и темпов роста ВВП).

Когда же платежеспособность государства оценивается в условиях смешанного финансирования бюджетного дефицита (долг и выпуск денег), то наступает инфляция.

Государственный долг в условиях экономического роста и инфляции рассчитывается в следующем порядке:

$$\frac{\hat{I} \cdot \pi \cdot \delta \cdot \alpha \cdot \hat{a} \cdot \hat{t}}{\hat{a} \cdot \hat{t} \cdot \pi \cdot \delta \cdot \alpha \cdot \hat{a} \cdot \hat{t}} = \sum_{\hat{t}} \frac{\hat{a} \cdot \hat{t} \cdot \hat{a} \cdot \hat{t}}{\hat{t} \cdot \hat{a} \cdot \hat{t} \cdot \hat{a} \cdot \hat{t}} \cdot (1 + \% \hat{e} \cdot \delta \cdot \alpha \cdot \hat{a} \cdot \hat{t} + \Delta \hat{D} - \Delta \hat{A} \hat{I} \%)$$

Государственный долг в Республике Беларусь обслуживается в условиях инфляции и экономического роста, что негативно сказывается на экономике. За 2014–2015 гг. Беларусь отдаст по долгам сумму, почти равную ЗВР страны на февраль 2014 г., причем последние четыре года темпы роста государственного долга увеличились. За 2011–2013 гг. государственный долг стал больше втрое, чем был до 2011 г. Республика Беларусь намерена для погашения государственного долга рефинансировать сумму в 3,1 млрд бел. р., причем около половины суммы (1,6 млрд бел. р.) Министерство финансов Республики Беларусь планирует получить посредством размещения облигаций на внутреннем рынке (для физических и юридических лиц).

## 5. Платежеспособность государства по внешнему долгу.

### Условие платежеспособности. Влияние валютного курса на условие платежеспособности

Внешний долг страны состоит из долга государства, физических лиц и юридических лиц (фирм, банков). В отличие от внутреннего долга он не может быть погашен с помощью денежно-кредитного финансирования (эмиссии денежных знаков), так как исчисляется в иностранной валюте. Платежеспособность государства по внешнему долгу определяется несколькими моделями:

- «Жесткая» модель, когда задолженность государства выводится непосредственно из сальдо счетов платежного баланса; здесь стоит задача стабилизации величины внешнего долга; государство признается платежеспособным, если накопленный к данному моменту иностранно-валютный внешний долг равен сумме профицитов торгового баланса будущих периодов (которые потом пойдут на погашение гос-

ударственного долга) и дисконтированной величины долга.

- «Относительная» величина внешнего государственного долга, учитывающая динамику доходов, пересчитанных в иностранную валюту; это означает, что если в момент времени  $t$  номинальная ставка процента по внешнему долгу меньше темпа роста ВВП в иностранной валюте, то доля долга от ВВП будет оставаться неизменной величиной даже при первичном дефиците торгового баланса; если же это условие не соблюдается, то для стабилизации доли долга от ВВП необходимо достигнуть первичного профицита торгового баланса; государство платежеспособно, если относительная величина накопленного долга равна сумме дисконтированных относительных профицитов торгового баланса.

Разберем влияние реального валютного курса ( $RER$ ) на условие платежеспособности по внешнему долгу. Для каждого периода времени  $t$  рост реального ВВП и повышение  $RER$  ослабляют значимость государственного долга, а значит, снижают требования к необходимой величине отношения профицита торгового баланса к ВВП. Поэтому страны с большой внешней задолженностью заинтересованы в улучшении условий торговли, приводящей к удешевлению иностранной валюты.

## **6. Критические (пороговые) значения показателей платежеспособности, критерии Маастрихта**

Главными ориентирами при определении критических порогов платежеспособности являются соотношения «ВВП – долг», «экспорт – внешний долг». Показателями платежеспособности служат следующие соотношения:

- внешнего долга и ВВП (критический уровень 80–90%);
- плановых платежей по обслуживанию долга и экспорта (25%);
- дисконтированной стоимости долга и экспорта (критический уровень 200–250%).

Республика Беларусь имеет внешний долг на 1 января 2015 г. 40 млрд 61,4 млн долл. США, или 52,8% от ВВП (основные кредиторы – Россия, Международный валютный фонд, Европейский банк реконструкции и развития – ЕврББР), а Таджикистан – 2 млрд 132 млн долл. США, или 25% к ВВП (основные кредиторы – Китай, ЕврБРР).

Международные кредитные организации ориентируются на пороговые значения вышеуказанных показателей, чтобы определить страны, где долговые проблемы приобретают угрожающий характер.

Согласно Маастрихтскому соглашению (1992 г.) условием вхож-

дения в Евросоюз было принято выполнение страной следующих количественных ориентиров (они получили название «критерий – Маастрихта»):

- долг государства не должен превышать 60% от ВВП;
- отношение долга к экспорту должно быть не более 300%;
- дефицит государственного бюджета не должен быть выше 3% от ВВП;
- инфляция – не выше 1,5% от уровня трех стран Евросоюза с наименьшей инфляцией.

Кроме того, в международной практике исчисляется *рейтинг кредитоспособности страны*. Методика вычисления рейтинга включает анализ количественных (расчет коэффициентов) и качественных (экспертная оценка) показателей. Вес количественных показателей составляет 64%, доля качественных показателей ниже – всего 36% от максимальной суммы баллов (от 0 до 1,5 балла):

1. Внутренняя безопасность:

- валовой внутренний продукт (по ППС), его динамика и структура;
- ресурсная база и промышленный потенциал;
- развитие коммуникаций и транспортной инфраструктуры;
- инвестиции и инвестиционный климат в стране;
- условия для создания и ведения бизнеса в стране.

2. Внешняя безопасность:

- внешняя торговля и платежный баланс;
- международная ликвидность;
- позиции и степень влияния на международной арене;
- конкурентоспособность национальной экономики.

3. Состояние финансовой системы, в том числе банковского сектора:

- внешний долг и его обслуживание;
- государственный бюджет;
- уровень инфляции.

Рейтинг, составленный по 42 странам, показывает следующее:

- Швейцария (рейтинг – 1,428), США, Франция, Германия – 1, 2, 3, 4-е места соответственно (группа АА, 1-й уровень);
- Япония, Швеция, Нидерланды, Великобритания – 5, 6, 7, 8-е места соответственно (группа АА, 2-й уровень);
- Китай – 9-е место (группа А+, 1-й уровень);
- Россия и Словакия (рейтинг – 0,994) – 14-е место (группа А–, 3-й уровень);
- Беларусь (рейтинг – 0,706) – группа ВВ, 2-й уровень.

## Заключение

Таким образом, дефицит государственного бюджета, возникающий при попытках государственного регулирования и формирующий государственный долг внутреннего и внешнего типов, может либо не приводить к эффективным результатам (теоретики «рациональных ожиданий»), либо создавать почву для эмиссионного покрытия дефицита казны и, следовательно, инфляции. В связи с этим применять фискальные рычаги управления экономикой следует очень осторожно, в лучшем случае – в краткосрочных периодах.

Платежеспособность государства по внутреннему долгу крепнет по мере развития инфляционных процессов внутри страны и роста объема реального выпуска. При наличии внешнего долга инфляция в стране вызывает падение курса национальной валюты и, наоборот, отягощает условия выплаты иностранных валютных долгов.

## Тема 7. ОТКРЫТАЯ ЭКОНОМИКА

### План

Введение.

1. Открытость и равновесие на товарных рынках.

1.1. Основное экономическое тождество: внутреннее и внешнее равновесие. Торговый баланс и доход: модели равновесия.

1.2. Валютный курс: виды, факторы влияния. Воздействие изменений валютного курса на торговый баланс. Условие Маршалла – Лернера (формула Дж. Робинсон).

1.3. Макроэкономическая политика регулирования валютного курса.

2. Открытость и равновесие на финансовых рынках.

2.1. Рынок заемных средств и валютный рынок: совместное равновесие (модель долгосрочного равновесия в открытой экономике).

2.2. Совместное равновесие финансовых рынков.

2.3. Системы (режимы) валютных курсов. Валютная интервенция.

Девальвация и ревальвация.

2.4. Выбор и сравнительная эффективность режимов гибкого и фиксированного валютных курсов.

3. Фискальная и монетарная политика регулирования в открытой экономике (модель  $IS-LM-BP$ ).

3.1. Регулирование открытой экономики в условиях фиксирован-



ного валютного курса. Эффективность стимулирующей фискальной политики (модель  $IS-LM-BP$ ).

3.2. Регулирование открытой экономики в условиях плавающего валютного курса. Эффективность стимулирующей монетарной политики (модель  $IS-LM-BP$ ).

Заключение.

### ***Основные понятия***

Торговый баланс, платежный баланс, сальдо платежного баланса, абсорбция, чистые зарубежные активы, обменный (валютный) курс, номинальный обменный курс, реальный обменный курс, условие Маршалла – Лернера, плавающий валютный курс, фиксированный валютный курс, обесценение валюты, удорожание валюты, девальвация валюты, ревальвация валюты, валютная интервенция, рынок заемных средств, финансовый рынок, совершенная мобильность капитала, несовершенная мобильность капитала, совместное равновесие (модель  $IS-LM-BP$ ).

### **Введение**

Завершающая тема курса актуальна для белорусской экономики, обладающей высокой степенью экспорто- и импортозависимости. Тема включает последние научные разработки зарубежных экономистов, связанных с влиянием внешнего рынка на результативность применяемых стимулирующих рычагов фискального и монетарного характера. Материал темы объясняет изменение торгового и платежного баланса в целом не только как следствие изменения международной конъюнктуры, но и как следствие определенных правительственных мер по регулированию экономики. Важным аспектом при этом является правильный выбор центральным банком режимов валютной политики, валютных курсов. Глава 7 по своему содержанию фактически является приемником материала из глав 5 и 6.

## **1. Открытость и равновесие на товарных рынках**

### ***1.1. Основное экономическое тождество: внутреннее и внешнее равновесие. Торговый баланс и доход: модели равновесия***

Анализ равновесия товарных рынков в открытой экономике базируется на экономическом тождестве открытой экономики:

$$Y = C + I + G + Nx. \quad (7.1)$$

Расходы за границы отражает разница между денежными поступлениями по экспорту  $X$  и денежными платежами по импорту  $M$ :

$$Nx = X - M.$$

Преобразовав тождество (7.1), получим

$$X - M = S - I. \quad (7.2)$$

Для построения модели равновесия дохода и торгового баланса (равновесия на товарных рынках) введем следующие предположения:

- Цены товаров фиксированы в валюте страны производителя ( $P = \text{const}$ ).

- Обменные курсы фиксированы.

- Платежный баланс совпадает с торговым вследствие статичности движения капитала.

- Неравновесия платежных балансов устраняются внутри каждой страны, поэтому дефицит и избытки не оказывают обратного действия на монетарные условия стран.

В состоянии равновесия совокупный спрос равен совокупному предложению ( $AD = AS$ ), утечки равны инъекциям ( $M, S$  – оттоки;  $X, I$  – притоки),  $S = I$ .

Последнее условие равенства ( $S = I$ ) с позиции оттоков и притоков можно представить преобразованием формулы (7.2):

$$S + M = I + X. \quad (7.3)$$

Если торговый баланс сбалансирован при  $X = M$ , то это означает, что спрос на экспорт данной страны соответствует зарубежному спросу на импорт.

Спрос на импорт зависит от цен и дохода. При  $P = \text{const}$  главную роль играет доход. Рост  $Y$  приводит к росту  $M$  при постоянстве прочих факторов (рисунок 15). Отрезок  $OD$  – сумма экзогенных переменных ( $I, X$ ).

На основе функции  $M$  можно определить среднюю ( $apim$ ) и предельную ( $mpim$ ) склонность к импорту, а также эластичность спроса на импорт ( $\eta$ ).

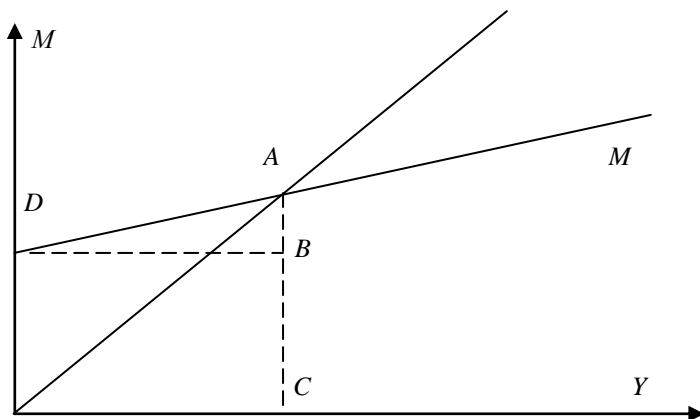


Рисунок 15 – Спрос на импорт

В точке  $A$  предельная склонность к импорту равна

$$mpim = tg\alpha = \frac{\Delta M}{\Delta Y} = \frac{AB}{DB} = \frac{AB}{OC}.$$

Средняя склонность к импорту рассчитывается по формуле

$$apim = \frac{M}{Y}.$$

Эластичность импорта по доходу равна

$$\eta = \frac{mpim}{apim} = \frac{AB}{AC} = \frac{\Delta M}{\Delta Y} : \frac{M}{Y} = \frac{\Delta M}{\Delta Y} \cdot \frac{Y}{M} = \frac{\Delta M}{M} \cdot \frac{Y}{\Delta Y}.$$

Эластичность спроса на импорт по доходу показывает, на сколько процентов возрастет импорт при росте дохода на 1%.

На основе  $mpim$  выводится мультипликатор внешней торговли ( $R$ ):

$$R = \frac{1}{S + mpim} = \frac{1}{1 - C + mpim}.$$

Этот множительный коэффициент показывает изменение уровня  $Y$  при росте  $I$  или  $X$ .

Построение модели равновесного дохода (рисунок 16) и торгового

баланса основано на преобразованной форме тождества (7.3).

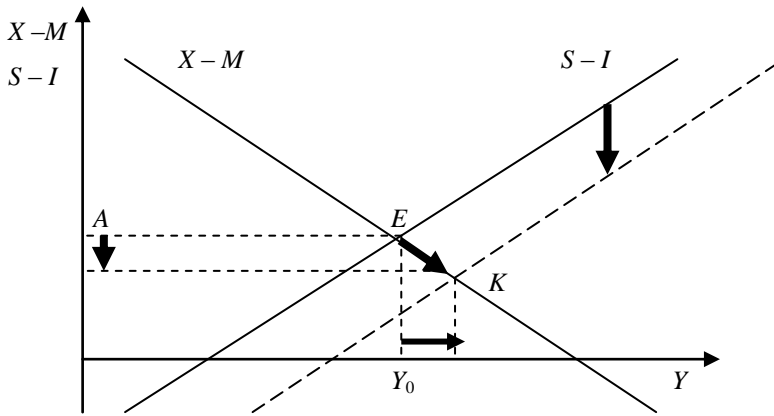
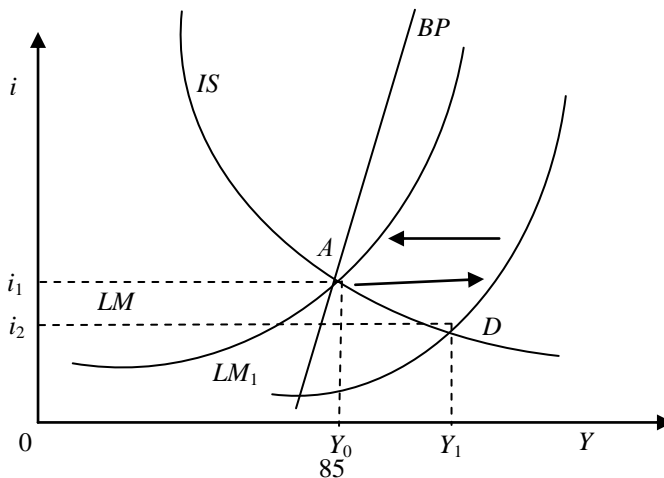


Рисунок 16 – Равновесие дохода и торгового баланса

На рисунке 16 кривая  $S - I$  имеет положительный наклон, так как при росте дохода увеличивается  $S$  при  $I = \text{const}$ . Функция  $X - M$  имеет отрицательный наклон, поскольку рост дохода приводит к увеличению  $M$  при  $X = \text{const}$ . Равновесие находится в точке  $E$ .

В открытой экономике воздействия на доход меняют и торговый баланс. К примеру, рост  $I$  в данной стране сдвигает  $S - I$  вниз и уменьшает торговый баланс.

Представим анализ изменения равновесия в открытой экономике под действием монетарных рычагов в рамках модели  $IS-LM-BP$  (рисунок 17).



### Рисунок 17 – Анализ равновесия в модели IS–LM–BP

Первоначально экономика находится в полном равновесии в точке пересечения функций  $IS$ ,  $LM$  и  $BP$ , т. е. в точке совместного равновесия трех рынков (точка  $C$ ). Предположим повышение денег внутри страны, что сдвигает  $LM$  вправо-вниз ( $LM \rightarrow LM_1$ ). Новое равновесие в точке  $D$  ( $C \rightarrow D$ ) ниже  $BP$  и предполагает дефицит платежного баланса; снижение  $i$  до  $i_1$  может привести к дефициту счета движения капитала и росту  $I$  до  $I'$ , а так же к росту дефицитного торгового баланса. Но точка  $D$  неустойчива в равновесии: дефицит платежного баланса может привести к уменьшению денег в стране,  $LM$  сдвинется назад, а точка  $D$  переместится по  $IS$  вверх. Дефицит счета движения капитала означает рост зарубежных финансовых активов и сдвинет  $BP$  вправо-вниз. Рост  $Y$  будет стимулировать инфляцию; рост цен сдвинет  $IS$  влево. Сдвиги будут продолжаться до тех пор, пока  $I$ ,  $LM$ ,  $BP$  не пересекутся в одной точке  $A$ , означающей совместное равновесие.

Аналогично можно проследить, к примеру, влияние ухудшения обменного курса.

#### **1.2. Валютный курс: виды, факторы влияния. Воздействие изменений валютного курса на торговый баланс. Условие Маршалла – Лернера (формула Дж. Робинсон)**

Номинальный валютный (обменный) курс – это цена единицы национальной валюты, выраженной в единицах иностранной валюты. Термин «обменный курс валюты» используют для обозначения *номинального курса*.

*Реальный* валютный курс отражает реальное соотношение покупательной способности валют разных стран, т. е. соотношение величины потребительской корзины одной страны к потребительской корзине другой страны, приобретенных в каждой стране по номинальному курсу.

Реальный валютный курс отражает пропорции обмена, поэтому его считают условием торговли.

Зависимость между номинальным и реальным обменным курсом выражается формулой

$$Er = En \cdot \frac{P_d}{P_f}, \quad (7.4)$$

где  $Er$  – реальный валютный курс;

$E_n$  – номинальный валютный курс;  
 $P_d$  – уровень (индекс) внутренних цен в национальной валюте;  
 $P_f$  – уровень (индекс) цен за рубежом, выраженных в иностранной валюте.

В соответствии с формулой (7.4) реальный валютный курс зависит от трех параметров: номинального валютного курса, уровня цен в стране, уровня цен за рубежом.

Вопрос по поводу эффекта (отрицательного или положительного) влияния изменения валютного курса на стабильность платежного баланса долгое время игнорировался в экономической теории. Преобладало мнение, что колебания валютного ресурса оказывают благоприятные воздействия на баланс текущих платежей. Возможность «извращенного эффекта», по выражению Л. Метцлера, не рассматривалась. В своей работе «Валюта, кредит и торговля» А. Маршалл первым указал на то, что девальвация может иметь и негативные последствия для уравновешенного торгового баланса, если общая эластичность спроса каждой страны ниже 1 и если в среднем она меньше  $\frac{1}{2}$ .

Идея А. Маршалла положена в основу исследования Дж. Робинсон по поводу неоднозначных последствий девальвации валюты для торгового баланса.

В анализе ею были использованы четыре вида эластичности:

- со стороны экспорта:
  - эластичность экспортного спроса от заграницы;
  - эластичность национального экспортного предложения;
- со стороны импорта:
  - эластичность импортного предложения от заграницы;
  - эластичность национального импортного спроса.

Проследив влияние девальвации по эластичности на стоимость экспорта и импорта, Дж. Робинсон в математической форме выявила следующие зависимости:

- Влияние девальвации на стоимость экспорта будет максимальным, если зарубежный спрос и национальное экспортное предложение будут полностью эластичны. Оно будет минимальным, если зарубежный спрос будет неэластичен.

- В результате девальвации валют стоимость импорта возрастет тем больше, чем менее эластичным будет национальный импортный спрос, и сократится тем больше, чем более эластичными будут национальный импортный спрос и зарубежное импортное предложение.

Конечным результатом экономико-математического исследования является формула Дж. Робинсон (выведенная также и А. Лернером). Если первоначально имеем уравновешенный торговый баланс и не-

ограниченную эластичность предложений, то увеличение баланса ( $Nx$ ) будет выражаться следующей формулой:

$$\Delta Nx = K \cdot X \cdot q (ef + eh - 1), \quad (7.5)$$

где  $K$  – снижение валютного курса в процентах;

$X$  – экспорт;

$q$  – цена экспорта в национальной валюте;

$ef$  – эластичность зарубежного экспортного спроса;

$eh$  – эластичность национального импортного спроса.

Формула (7.5) указывает на то, что в результате снижения валютного курса торговый баланс может улучшиться, если сумма эластичностей национального и зарубежного спросов превысит 1. Если сумма эластичностей будет равна 1, никакого улучшения баланса не произойдет. Имеет место ухудшение баланса, если сумма эластичностей будет меньше 1.

Формула Дж. Робинсон (выведенная и А. Лернером) получила название «условие Маршалла – Лернера».

Отметим, что формула (7.5) действительна при первоначальном равновесии экспорта и импорта. Формула выявляет последствия девальвации, но не показывает, на сколько следует девальвировать, чтобы скорректировать дефицит платежного баланса. Эта проблема была решена в последующих разработках. В частности, А. Дэй представил формулу

$$1 + p = (1 + n)^{eh+ef-1}, \quad (7.6)$$

где  $p$  – начальный дефицит баланса, рассчитанный в процентах дохода в иностранной валюте;

$n$  – процент девальвации, необходимый для восстановления баланса.

Преимущество формулы (7.6) состоит в том, что она является указанием для реальных действий.

### ***1.3. Макроэкономическая политика регулирования валютного курса***

Равновесный реальный валютный курс устанавливается на уровне, соответствующем точке пересечения вертикальной функции  $Nx$  (рисунок 18).

В точке  $A$  предложение национальной валюты в качестве кредитов за границу уравнивает спрос на национальную валюту, предъявляемый иностранцами, приобретающими чистый экспорт из данной страны. Иными словами, реальный валютный курс ( $\bar{Er}$ ) уравнивает предложение национальной валюты по операциям с капиталом и спрос на нее, предъявляемый для текущих операций.

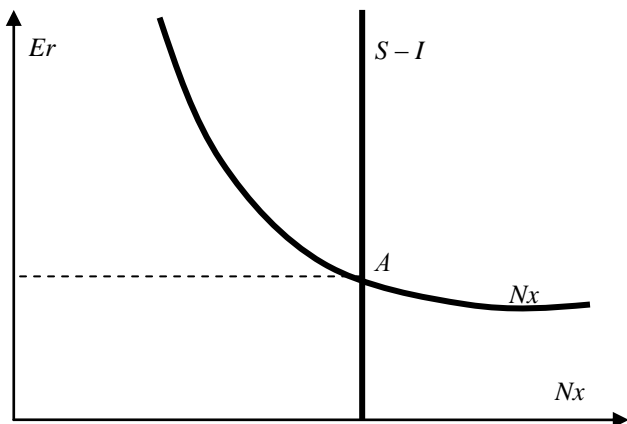


Рисунок 18 – Равновесие валютного курса по  $(S - I) = Nx$

Рост  $G$  (либо снижение  $T$ ) ведет к снижению национальных  $S$ , и кривая  $(S - I)$  сдвигается влево, что означает снижение предложения национальной валюты для зарубежных инвестиций и повышение  $Er$  – отечественные товары становятся дороже иностранных (рисунок 19). Сокращается экспорт, растет импорт, образуется дефицит по счету текущих операций  $Nx$ .

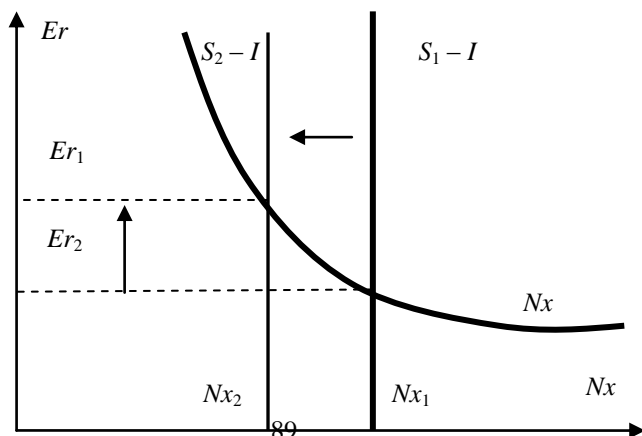




Рисунок 19 – Внутренняя фискальная экспансия

Стимулирующая фискальная политика в зарубежных странах приводит к снижению  $S$  за рубежом и, соответственно, к росту мировой ставки процента и снижению инвестиций в малой открытой экономике (рисунок 20). В этом случае предложение национальной валюты для  $I$  за рубежом растет и кривая  $(S - I)$  смещается вправо ( $A \rightarrow B$ ), т. е. реальный обменный курс снижается, отечественные товары дешевеют и чистый экспорт растет.

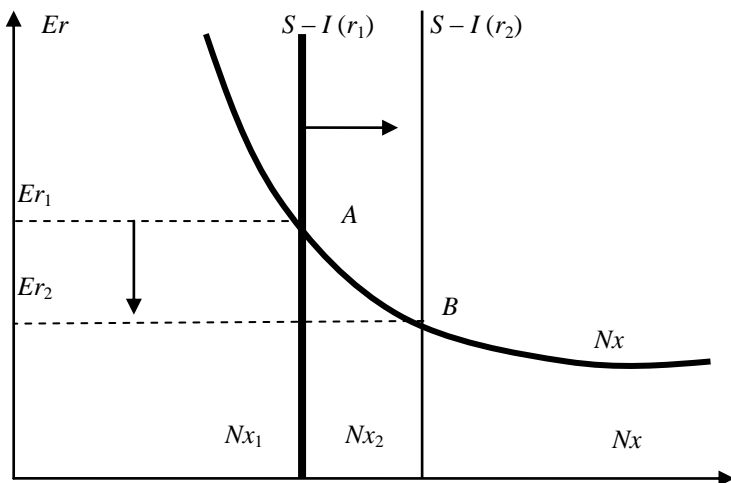


Рисунок 20 – Фискальная политика в зарубежных странах

Введение тарифов или квот на импорт (протекционизм) ведет к росту чистого экспорта: сдвиг  $Nx_1$  вверх, в положение  $Nx_2$ ;  $Er$  растет, отечественные товары становятся дороже и  $Nx$  снижается (рисунок 21). Таким образом, протекционистская торговая политика не влияет на счета текущих операций и движение капитала, однако она повышает равновесный реальный валютный курс. Чистый экспорт не меняется ( $Nx_1 = Nx_2$ ), но абсолютные размеры  $X$  и  $M$  в точке  $B$  не меньше и зависят от реальной банковской ставки  $r$ .

Введение импортных ограничений приводит к введению импортных цен, поэтому в долгосрочном периоде  $Er$  снижается в соответствии с величиной роста цен; реальный курс стабилизируется на уровне  $Er_2$ ;

снижение  $Er$  восстанавливает паритет покупательной способности.

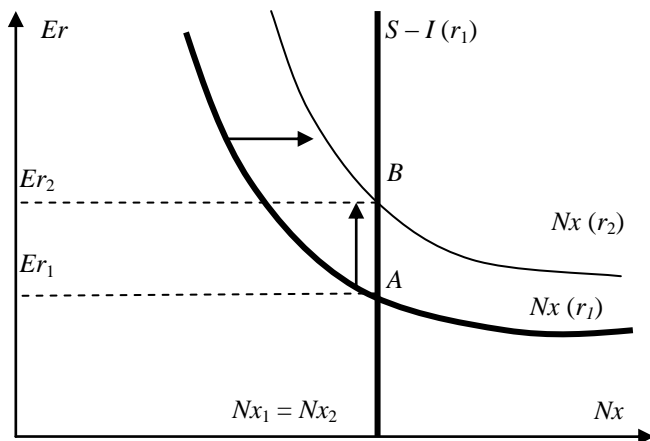


Рисунок 21 – Протекционистская торговая политика

## 2. Открытость и равновесие на финансовых рынках

### 2.1. Рынок заемных средств и валютный рынок: совместное равновесие (модель долгосрочного равновесия в открытой экономике)

Для описания долгосрочного макроравновесия в открытой экономике применяется метод анализа финансовых рынков – рынка заемных средств и валютного рынка.

Этот подход определения равновесия позволяет выявить соотношение процентных ставок и валютных курсов.

Равновесие на рынке заемных средств анализируется с помощью тождества

$$S = I + NFI,$$

где  $NFI$  – чистые зарубежные инвестиции.

Условиями равновесия на рынке заемных средств являются следующие:

- Выпуск  $Y$  равен потенциальному.

- Инвестиции и чистые зарубежные инвестиции отрицательно зависят от реальной ставки процента ( $r$ ):  $I = I(r)$ ,  $NFI = NFI(r)$ .

- $T = \bar{T}$ ;  $G = \bar{G}$ .

Общее условие равновесия на рынке заемных средств принимает вид  $\bar{Y} - f(\bar{Y} - \bar{T}) - \bar{G} = I(r) + NFI(r)$  и обеспечивается изменением реальной ставки процента (рисунок 22).

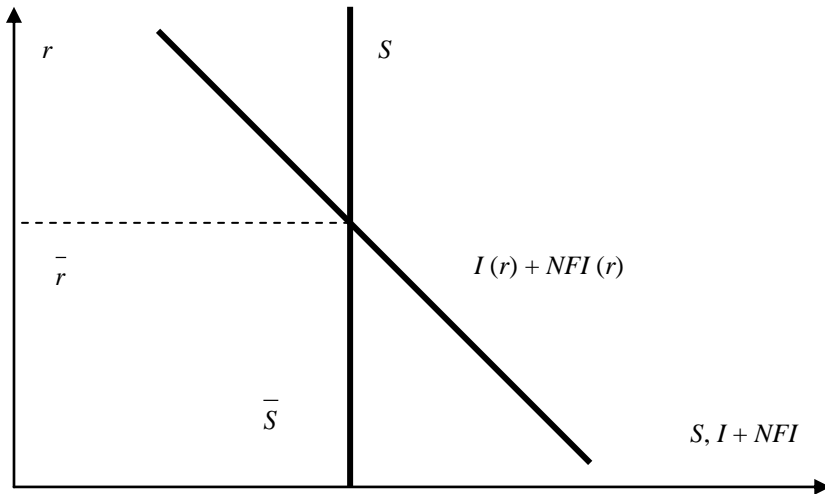


Рисунок 22 – Равновесие на рынке заемных средств

На валютном рынке в состоянии равновесия предложение национальной валюты ( $S - I$ ) равно спросу на нее, т. е. чистому экспорту, зависящему от реального валютного курса.

Рынок валют уравнивается за счет изменения реального валютного курса. Из тождества  $Nx = S - I$  и условия  $S = I + NFI$  следует, что в состоянии равновесия  $Nx(Er) = NFI(r)$  (рисунок 23).

Номинальный валютный курс меняется в зависимости от денежной политики (внутри и за рубежом), определяющей уровни цен (внутренние и внешние).

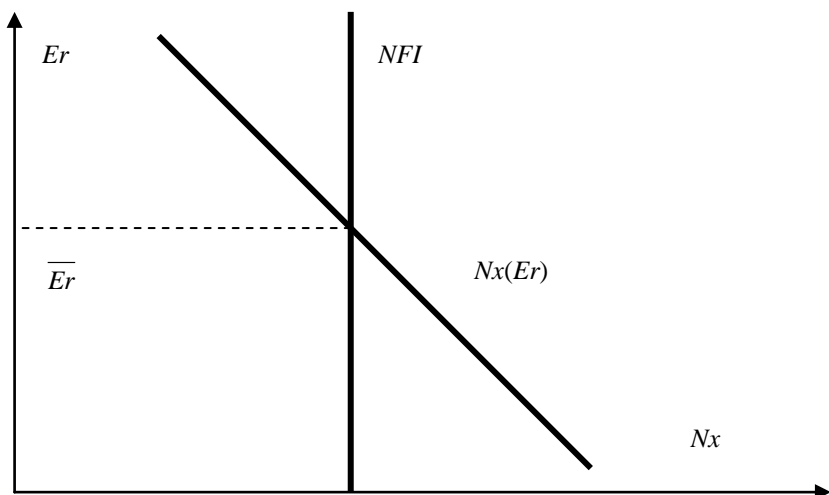


Рисунок 23 – Равновесие на валютном рынке

## 2.2. Совместное равновесие финансовых рынков

Совместное равновесие рынка заемных средств и валютного рынка (рисунок 24) показывает состояние общего долгосрочного равновесия в открытой экономике с позиции финансовых рынков.

На рынке заемных средств устанавливается равновесная ставка процента  $\bar{r}$ , определяющая величину чистых зарубежных инвестиций, от которых зависит объем предложения на валютном рынке  $NFI(\bar{r})$ , т. е. количество национальной валюты, которую хотят обменять на иностранную.

Реальный валютный курс  $\overline{Er}$  уравнивает спрос и предложение на валютном рынке.

Заметим, что график чистых зарубежных инвестиций больше наклонен к оси абсцисс, чем график  $I + NFI$ , поскольку наклон второго влияет чувствительность и чистых зарубежных инвестиций, и внутренних инвестиций к изменению ставки процента.

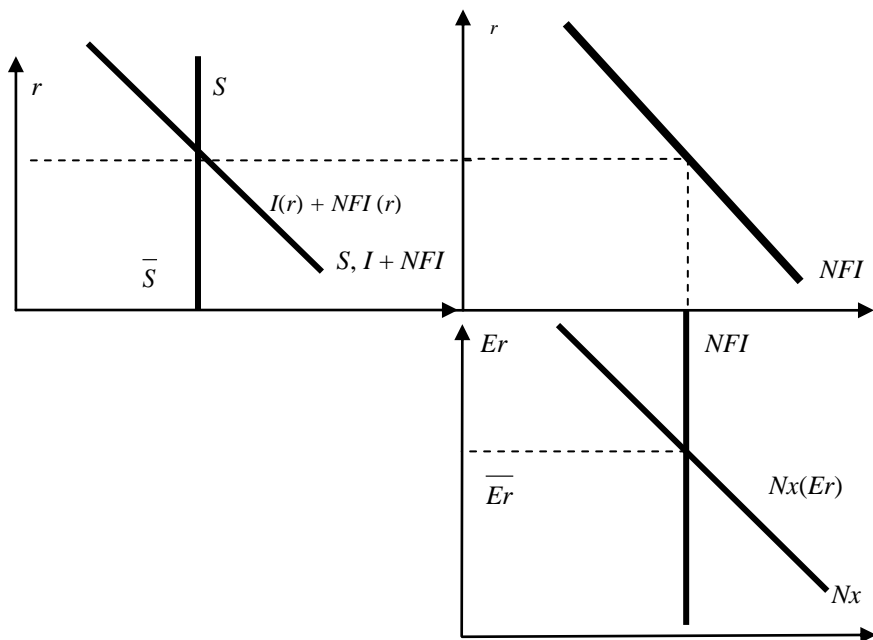


Рисунок 24 – Общее равновесие финансового рынка

### 2.3. Системы (режимы) валютных курсов. Валютная интервенция. Девальвация и ревальвация

В современной мировой экономике валюты в зависимости от степени свободы изменения их курсов делятся на валюты с фиксированным, плавающим и ограниченно гибким курсом.

Рассмотрим две основные формы функционирования валютных курсов:

- система фиксированного обменного курса;
- система плавающего обменного курса.

*Фиксированный валютный курс* – официально установленное соотношение между национальными валютами, допускающее временное отклонение в определенных пределах (2,25%).

Сложность применения фиксированного курса состоит в том, что его следует постоянно контролировать в связи с движением компонентов платежного баланса, регулировать его сальдо резервами. Кро-

ме того, установив фиксированный курс, центральный банк и правительство не в состоянии обеспечить стабильность спроса и предложения на иностранную валюту. И это закономерно, так как на спрос и предложение иностранной валюты влияет ряд факторов. Наиболее важные из них следующие:

- инфляционные ожидания;
- относительные реальные процентные ставки в различных странах, что приводит к переливу финансовых активов;
- изменения в потоках экспорта и импорта.

Поэтому фиксированный валютный курс может поддерживаться только с применением валютной интервенции – покупки или продажи центральным банком иностранной валюты из своих международных резервов в случаях, когда на валютном рынке обменный курс отличается от фиксированного.

Для поддержания фиксированного курса центральный банк должен проявлять сдержанность при осуществлении денежно-кредитной политики. К примеру, в результате проведения политики «дешевых» денег количество отечественных денег возрастет, что приведет к снижению обменного курса ниже фиксированного и повышению курса доллара. Для недопущения отклонения текущего курса от фиксированного центральный банк продает из резервов доллары, снижая валютные резервы.

В условиях проведения политики «дешевых» денег и возникающей инфляции на «черном» рынке идет взвинчивание обменного курса валют. В такой ситуации центральный банк проводит девальвацию – официальное объявление снижения курса национальной валюты в условиях системы фиксированного курса.

Девальвация на определенный период решает проблемы равновесия платежного баланса. Экспорт дешевеет и расширяется, но импорт становится дороже. В итоге девальвация отечественной валюты выгодна экспортерам и невыгодна импортерам.

Ревальвация – официальное повышение курса национальной валюты в условиях системы фиксированного курса. С точки зрения импортеров и экспортеров, эффект обратный: выгода – импорту, проигрыш – экспорту.

Достоинства и недостатки систем фиксированного и плавающего курсов представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Сравнение режимов валютных курсов

Фиксированный курс	Гибкий курс
--------------------	-------------

Эффективен при значительных валютных резервах центрального банка	Эффективен в стабильных экономиках с многосторонними внешнеторговыми отношениями, с предсказуемой фискальной и монетарной политикой
--	---

Окончание таблицы 2

Фиксированный курс	Гибкий курс
Эффективен как номинальный «якорь» при отсутствии неожиданных ценовых шоков (в целях сближения темпов инфляции в двух странах)	Эффективен в условиях гиперинфляции
Эффективен в случае «привязки» к SDR (англ. Special Drawing Rights – специальные права заимствования) или евро	Эффективен в системе «управляемого плавания»
Неэффективен при кризисе платежного баланса, так как неизбежна макроэкономическая корректировка	Эффективен для урегулирования кризиса платежного баланса
В режиме фиксированного курса эффективность фискальной политики относительно выше, чем монетарной, так как весь «эффект» от изменения денежной массы «уходит» на цели поддержания валютного курса и не затрагивает уровней занятости и выпуска	В режиме гибкого курса эффективность монетарной политики относительно выше, чем фискальной, так как свободные колебания валютного курса могут усилить эффект вытеснения и инфляционное давление, сопровождающие фискальную экспансию

*Система плавающего курса* означает, что центральный банк допускает свободное колебание обменного курса под воздействием рыночного спроса и предложения на валютном рынке.

При плавающем курсе не проводится валютная интервенция, поэтому резервы не меняются. Платежный баланс уравновешен благодаря колебаниям курса.

Итак, плавающий курс автоматически регулирует дефицит (профицит) платежного баланса путем обесценения (удорожания) национальной валюты. Но эта система усиливает неопределенность в международных сделках, так как колебания курса сложно прогнозировать. Обесценение национальной валюты ведет к росту цен импорта и возможности общего роста цен (инфляция). Поэтому система совершенно свободного курса – теоретическая абстракция. На практике страны применяют систему управляемого плавания валют, предполагающую постепенное изменение валютного курса, пока не будет достигнут новый паритет.

#### ***2.4. Выбор и сравнительная эффективность режимов гибкого и фиксированного валютных курсов***

Поддержание фиксированных валютных курсов требует соответствующих резервов для покрытия периодически возникающего дефицита платежного баланса. Если резервы недостаточны, страны должны предпринимать дефляционную политику по снижению цен и доходов, вводить протекционистские торговые меры или валютный контроль, что временно улучшает состояние платежного баланса.

Гибкие обменные курсы, как правило, неустойчивы с точки зрения краткосрочного периода, но в долгосрочном плане они обладают необходимой эффективностью. И наоборот, фиксированные обменные курсы высокоэффективны с точки зрения краткосрочной стабильности, но низкоэффективны в долгосрочной перспективе. Ни одна из этих систем не обладает очевидным превосходством в деле обеспечения полной занятости ресурсов, стабильности уровня цен и урегулирования платежного баланса.

### **3. Фискальная и монетарная политика регулирования в открытой экономике (модель $IS-LM-BP$ )**

Макроэкономическая политика регулирования в открытой экономике на основе модели  $IS-LM-BP$  включает множество моделей, показывающих последствия подключения фискальных и монетарных инструментов в условиях двойной мобильности капитала и двух режимов валютного курса.

Ограничимся общим анализом последствий в условиях фиксированного и плавающего валютного курса. Представим две наиболее эффективные модели стимулирующей фискальной и монетарной политики при различных режимах курса и абсолютной мобильности капитала (линия  $BP$  горизонтальна).

#### ***3.1. Регулирование открытой экономики в условиях фиксированного валютного курса. Эффективность стимулирующей фискальной политики (модель $IS-LM-BP$ )***

В условиях фиксированного курса предложение денег должно соответствовать поддержанию заявленного валютного курса, поэтому монетарные методы вступают в противоречие с необходимостью обеспечения равновесия.



Увеличение предложения денег приведет к снижению курса национальной валюты. Поскольку официальный курс фиксирован, то активизируется продажа национальной валюты центральному банку по выгодному, более высокому по сравнению с рыночным, официальному курсу, что приведет к снижению денежной массы до первоначального уровня. Стимулирующий эффект возможен только в случае девальвации.

Таким образом, в условиях фиксированного курса ДКП недействительно, однако режим курса ( $Er = \text{const}$ ) позволяет сглаживать последствия потрясений в денежной сфере, оставляя стабильным уровень дохода.

Фискальный метод регулирования в условиях  $Er = \text{const}$  эффективен.

На рисунке 25 представлена стимулирующая фискальная политика в условиях  $Er = \text{const}$  в модели  $IS-LM-BP$  (мобильность капитала абсолютна).

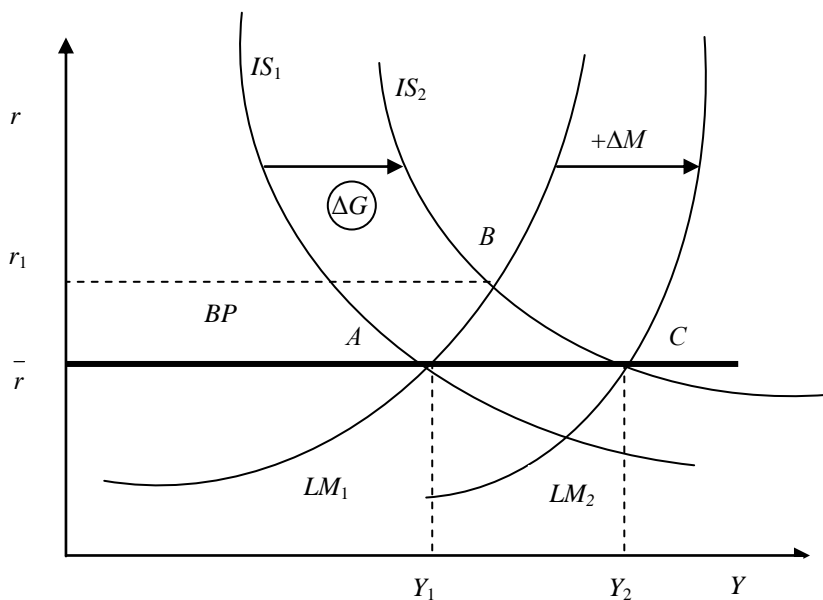


Рисунок 25 – Стимулирующая фискальная политика в условиях фиксированного валютного курса

Для стимулирования совокупного спроса правительство увеличивает государственные расходы:  $\Delta G \Rightarrow$  сдвиг  $IS$  ( $IS_1 \rightarrow IS_2$ )  $\Rightarrow$  ( $A \rightarrow B$ )  $\Rightarrow$

$$\Rightarrow |r_1 > \bar{r}_{\text{мир}}|.$$

Рост внутренней ставки и превышение ее над мировой ставкой ( $|r_1 > \bar{r}_{\text{мир}}|$ ) приведет к притоку иностранного капитала и росту спроса на отечественную валюту. Для обеспечения стабильности валютного курса предложение денег будет увеличено ( $LM_1 \rightarrow LM_2$ ). Новое равновесие установится в точке  $C$  при  $r = \bar{r}$  и  $BBП = Y_2$ . В результате  $\Delta Y = \Delta AD$  при стабилизации ставки и соответствии ее мировой.

Отметим, что при неизменности ставки эффект вытеснения инвестиций отсутствует и мультипликационный эффект  $\Delta G$  действует в полной мере.

Таким образом, фискальная политика в условиях фиксированного курса эффективна, так как приводит к  $\Delta Y = \Delta AD$  при сохранении совместного равновесия.

### ***3.2. Регулирование открытой экономики в условиях плавающего валютного курса. Эффективность стимулирующей монетарной политики (модель IS–LM–BP)***

При плавающем валютном курсе фискальная политика неэффективна. Причина состоит в том, что рост внутренней ставки, вызванный сдвигом  $IS$  вправо, приводит к притоку иностранного капитала и росту спроса на национальную валюту, что вызывает рост валютного курса и сокращение чистого экспорта. В результате получаем уменьшение  $AD(Y)$  и сдвиг  $IS$  в первоначальное положение (неэффективность).

Положительный момент состоит в том, что плавающий курс предохраняет экономику от воздействия разных колебаний в автономном спросе, оставляя стабильным уровень  $Y$ .

Денежно-кредитная политика при плавающем курсе эффективна (рисунком 26).

Рост предложения денег сдвигает  $LM$  вправо ( $LM_1 \rightarrow LM_2$ ) и вызывает снижение внутренней ставки процента до уровня  $r_1 < \bar{r}$ , что стимулирует отток капитала из страны. В результате роста спроса на иностранную валюту валютный курс снижается, что приводит к росту чистого экспорта и совокупного спроса. Новое совместное равновесие находится в точке  $C$  при более высоком уровне  $Y = Y_2$  и мировой

ставке.

Таким образом, выбор методов воздействия на экономику в открытой системе зависит от режимов регулирования курса национальной валюты.

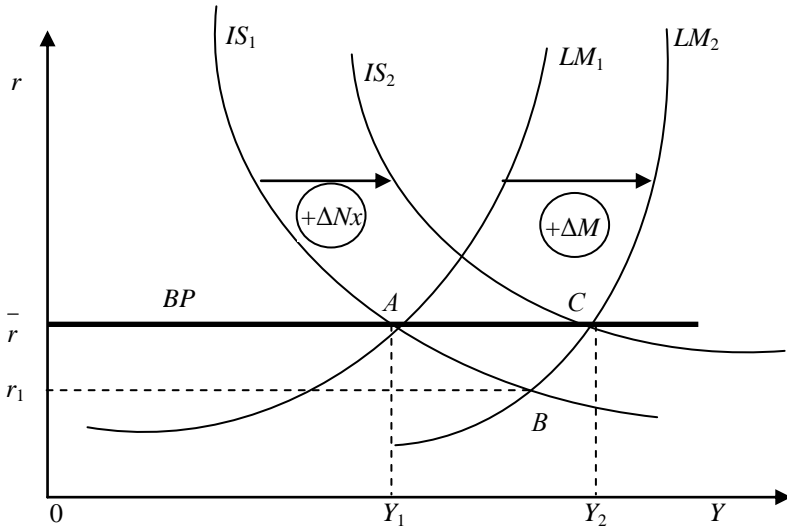


Рисунок 26 – Стимулирующая монетарная политика в условиях плавающего валютного курса и абсолютной мобильности капитала

## СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

**Аттали, Ж.** Мировой экономический кризис... А что дальше? / Ж. Аттали. – СПб. : Питер, 2009. – 176 с.

**Зенькова, Л. П.** Циклы: теоретическое наследие и реалии трансформационной экономики Беларуси / Л. П. Зенькова. – Москва : Интеграция, 2006. – 302 с.

**Киреев, А. П.** Международная экономика : учеб. пособие : в 2 ч. / А. П. Киреев. – М. : Междунар. отношения, 2000. – Ч. II : Международная макроэкономика: открытая экономика и макроэкономическое программирование. – 488 с.

**Классики кейнсианства** : в 2 т. / сост. А. Г. Худокормов. – М. : Экономика, 1997.

**Козюк, В. В.** Новое (новейшее) кейнсианство / В. В. Козюк // Политэкономия. История экономики и экономической мысли [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://uchebnikionline.com/politeconomia.htm>. – Дата доступа : 02.05.2015.

**Кондратьев, Н. Д.** Проблемы экономической динамики / Н. Д. Кондратьев. – М. : Экономика, 1989. – 526 с.

**Мэнкью, Н. Г.** Новая кейнсианская экономическая теория / Н. Г. Мэнкью ; пер. с англ. А. С. Скоробогатова // Галерея экономистов [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://gallery.economicus.ru>. – Дата доступа : 03.05.2015.

**Мэнкью, Н. Г.** Принципы макроэкономики : [пер. с англ.] / Н. Г. Мэнкью. – 2-е изд. – СПб. : Питер, 2008. – 544 с.

**Национальная экономика Беларуси: потенциалы, хозяйственные комплексы, направления развития, механизмы управления** : учеб. пособие / под общ. ред. В. Н. Шимова. – Минск : БГЭУ, 2005. – 843 с.

**Селищев, А. С.** Макроэкономика : учеб. / А. С. Селищев ; под ред. А. И. Леусского [и др.]. – СПб. : Питер, 2000. – 439 с.

**Селищев, А. С.** Макроэкономика / А. С. Селищев. – СПб. : Питер, 2002. – 448 с.

**Ребело, С.** Модели реальных деловых циклов: прошлое, настоящее и будущее / С. Ребело // Вопр. экономики. – 2010. – № 10. – С. 56–67.

**Тоффлер, Э.** Третья волна : [пер. с англ.] / Э. Тоффлер ; предисл. П. С. Гуревича. – М. : АСТ, 2004. – 781 с.

**Туманова, Е. А.** Макроэкономика: элементарные продвинутого подхода : учеб. / Е. А. Туманова, Н. Л. Шагас. – М. : Инфра-М, 2010. – 400 с.

**Шараев, Ю. В.** Теория экономического роста : учеб. пособие / Ю. В. Шараев. – М. : ГУ ВШЭ, 2006. – 254 с.

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>Введение</b> .....	3
<b>Тема 1. Макроэкономика: общий обзор</b> .....	4
Введение .....	4
1. Проблемы макроэкономической науки .....	5
2. Макроэкономический анализ. Макроэкономические исследования. Макроэкономическое прогнозирование .....	9
3. Экономические школы. Неоклассическая макроэкономическая модель. Кейнсианско-неоклассический синтез. Монетаризм. «Новые классики». «Новые кейнсианцы» .....	10
Заключение .....	14
<b>Тема 2. Факторы экономического роста и государственная политика</b> .....	15
Введение .....	15
1. Характер экономического роста предыдущих лет. Источники экономического роста .....	16
2. Взаимодействие между ВВП, капиталом и нормой сбережений. Технический прогресс и темпы экономического роста. Детерминанты технического прогресса. Введение в эндогенный экономический рост .....	18
3. Фундаментальные факторы, определяющие уровень жизни в долгосрочном периоде. Государственная политика увеличения уровня жизни населения в долгосрочном периоде. Политика, воздействующая на уровень сбережений. Политика, воздействующая на рост уровня производительности .....	26
Заключение .....	31
<b>Тема 3. Рынок труда и безработица</b> .....	31
Введение .....	32
1. Рынок труда в неоклассической модели. Функция спроса на труд. Функция предложения труда. Равновесие на рынке труда при полной занятости. Концепция естественного уровня безработицы.....	32
2. Рынок труда в экономике с рациональными ожиданиями. Модель межвременного замещения на рынке труда. Предложение труда и спрос на труд в экономике с рациональными ожиданиями. Функционирование рынка труда .....	38

3. Рынок труда в экономике с несовершенными рынками и жесткими ценами. Теория эффективной заработной платы: модель Шапиро – Стиглица. Теория «инсайдеров-аутсайдеров». Теория неявных контрактов. Эффект гистерезиса .....	40
4. Политика регулирования рынка труда.....	45
Заключение.....	47
<b>Тема 4. Деловые циклы</b> .....	47
Введение .....	48
1. Детерминистическая интерпретация делового цикла. Колебания запасов (Р. Мэттьюз). Модели класса MA (П. Самуэльсон, Н. Калдор) .....	49
2. Стохастическая интерпретация делового цикла. Механизм «импульс – распространение». Типы шоков (М. Фридмен, Б. Айхенгрин). Бифуркация и хаос .....	51
3. Деловые циклы в условиях малоподвижных цен (Б. Бернанке, Р. Хоукинс). Динамическая модель «совокупный спрос – совокупное предложение». Траектория изменения состояния равновесия под влиянием монетарного и фискального импульсов.....	54
4. Стохастические циклы в условиях гибких цен. Теория реального делового цикла (Ф. Кюдланд, Э. Прескотт, Ч. Пlossер, Дж. Лонг) .....	55
5. Деловые циклы как результат стратегического поведения экономических агентов (М. Айольфи, Дж. Гордон, М. Камински, Дж. Катона, М. Принг). Политические циклы (Дж. Голдстейн, А. Гринспен) .....	58
Заключение.....	61
<b>Тема 5. Инфляция и монетарная политика</b> .....	61
Введение .....	62
1. Природа инфляции: монетарные и немонетарные концепции. Дефицит государственного бюджета и инфляция: эффект Танзи. Инфляция и реальные кассовые остатки. Сеньораж и инфляционный налог. Кривая Лаффера для инфляционного налога (М. Фелдстейн). Оптимальный уровень инфляции.....	62
2. Денежно-кредитная политика в монетаристской модели. Монетаристские доводы в пользу правил. Правила и доверие к центральному банку. Инфляционные ориентиры. Таргетирование инфляции .....	65

3. Инфляция в экономике с рациональными ожиданиями. Антиинфляционная политика в экономике с рациональными ожиданиями .....	66
4. Инфляция и стабилизационная политика в модели «новых кейнсианцев» .....	67
Заключение .....	67
<b>Тема 6. Фискальная политика и государственный долг</b> .....	68
Введение .....	68
1. Фискальная политика и макроэкономическая стабилизация. Фискальная политика в монетаристской модели и ее эффективность (А. Филлипс) .....	69
2. Фискальная политика в экономике с рациональными ожиданиями .....	70
3. Дефицит государственного бюджета и государственный долг: традиционная точка зрения. Рикардианская точка зрения на государственный долг. Ограниченность действия теоремы эквивалентности Рикардо .....	71
4. Платежеспособность государства по внутреннему долгу. Государственный долг в условиях экономического роста и при отсутствии инфляции. Государственный долг в условиях экономического роста и инфляции .....	76
5. Платежеспособность государства по внешнему долгу. Условие платежеспособности. Влияние валютного курса на условие платежеспособности .....	78
6. Критические (пороговые) значения показателей платежеспособности, критерии Маастрихта .....	79
Заключение .....	81
<b>Тема 7. Открытая экономика</b> .....	81
Введение .....	82
1. Открытость и равновесие на товарных рынках .....	82
2. Открытость и равновесие на финансовых рынках .....	91
3. Фискальная и монетарная политика регулирования в открытой экономике (модель $IS-LM-BP$ ) .....	97
<b>Список литературы</b> .....	101

Учебное издание

**Алексеевко** Татьяна Степановна  
**Зенькова** Лариса Петровна  
**Злотникова** Лидия Михайловна и др.

**МАКРОЭКОНОМИКА  
(ПРОДВИНУТЫЙ УРОВЕНЬ)**

**Тексты лекций  
для реализации содержания образовательных  
программ высшего образования II ступени  
и переподготовки руководящих  
работников и специалистов**

Редактор М. П. Любошенко  
Компьютерная верстка Н. Н. Короедова

Подписано в печать 10.09.15. Формат 60 × 84 <sup>1</sup>/<sub>16</sub>.  
Бумага типографская № 1. Гарнитура Таймс. Ризография.  
Усл. печ. л. 6,04. Уч.-изд. л. 6,30. Тираж 230 экз.  
Заказ №

Издатель и полиграфическое исполнение:  
учреждение образования «Белорусский торгово-экономический  
университет потребительской кооперации».  
Свидетельство о государственной регистрации издателя, изготовителя,  
распространителя печатных изданий  
№ 1/138 от 08.01.2014.  
Просп. Октября, 50, 246029, Гомель.  
<http://www.i-bteu.by>



**БЕЛКООПСОЮЗ  
УЧРЕЖДЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ  
«БЕЛОРУССКИЙ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ  
УНИВЕРСИТЕТ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ»**

---

Кафедра права и экономических теорий

**МАКРОЭКОНОМИКА  
(ПРОДВИНУТЫЙ УРОВЕНЬ)**

**Тексты лекций  
для реализации содержания образовательных  
программ высшего образования II ступени  
и переподготовки руководящих  
работников и специалистов**

Гомель 2015