

**Я. А. Воробьева,  
Д. О. Стрижак**

*Научный руководитель  
О. М. Максимчикова*

*Белорусский торгово-экономический  
университет потребительской кооперации  
г. Гомель, Республика Беларусь*

## **ВЛИЯНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ НА ПРИНИМАЮЩИЕ СТРАНЫ**

В настоящее время развитые страны с рыночной экономикой характеризуются усилением концентрации капитала и производства как на уровне отдельных предприятий, так и на уровне корпораций. В связи с этим усиливается деятельность транснациональных компаний, которые оказывают огромное влияние на мировую экономику.

На данный момент не существует единого понимания международных хозяйственных объединений. Однако наиболее распространен термин «транснациональные корпорации» (ТНК).

ТНК – это предприятия, которые владеют, контролируют или управляют производственными мощностями в более чем одной стране. Они имеют обширную сеть филиалов и отделений в разных странах и занимают ведущее положение в производстве и реализации того или иного товара.

Об общих масштабах и динамике всего процесса, связанного с развитием ТНК и интернационализацией производства, можно судить по следующим данным. Транснациональные корпорации контролируют половину промышленного производства в мире,  $\frac{2}{3}$  международной торговли, примерно  $\frac{4}{5}$  патентов и лицензий на новую технику, технологии и ноу-хау. В ТНК занято более 70 млн сотрудников, т. е. каждый десятый в мире, исключая сельское хозяйство. В целом 500 ведущих ТНК контролируют 70% мировой торговли, а 400 компаний – половину всех прямых иностранных капиталовложений [1].

Таким образом, из-за стремительного усиления экономического положения ведущих ТНК мира складывается ситуация, когда концентрация капиталов и политической власти сосредоточена в руках крупнейших транснациональных корпораций, которые определяют развитие важнейших отраслей мирового хозяйства. Однако развитие и усиление роли ТНК несет для принимающих деятельность ТНК стран неоднозначные последствия. Отечественные и зарубежные исследователи по-разному оценивают степень влияния ТНК на принимающие страны.

В большинстве своем отечественные авторы, исследующие проблемы глобализации, настаивают на неблагоприятных последствиях деятельности ТНК. Западные же исследователи пропагандируют в большей степени положительные моменты в деятельности транснациональных корпораций. Поэтому любую деятельность ТНК и ее влияние на принимающие страны можно одновременно рассматривать как в положительном, так и в отрицательном аспектах. В подтверждение сказанного рассмотрим положительные и отрицательные последствия влияния ТНК на принимающие страны, представленные в нижеследующей таблице.

**Положительные и отрицательные последствия деятельности ТНК в принимающей стране**

Положительные последствия	Отрицательные последствия
Доступ к дополнительным ресурсам (капитал, технологии, управленческий опыт, квалифицированный труд). Дополнительный налоговый доход в госбюджет. Модернизация местных отраслей производства. Доступ к использованию достижений НТР. Развитие производственной, информационной и других инфраструктур. Повышение занятости и уровня жизни местного населения. Стимулирование конкуренции. Вовлечение в общемировую сеть ТНК и выход на мировой рынок.	Избегание ТНК передачи технологий. Налоговые поступления в госбюджет ниже потенциального уровня. Загрязнение своим производством окружающей среды в стране присутствия. Использование достижений НТР осложняется преобладанием низкоквалифицированного труда. Развитие отраслей наиболее перспективных для ТНК. Заработная плата работников филиалов ТНК превышает заработную плату работников местных фирм, что является источником социальной напряженности. Монополизация местного рынка. Нестабильность роста национальной экономики. Эксплуатация дешевого труда местного населения;

Усиление процесса международного разделения труда.	проблема «утечки мозгов».
Преодоление экономико-политической замкнутости	Влияние ТНК на политику местных правительств
Примечание – Составлено авторами на основе источников [2; 3].	

Так как деятельность ТНК оказывает не только положительное влияние на принимающие страны, но и отрицательное, то проводятся соответствующие меры по регулированию их деятельности [4]. К таким мерам регулирования относятся:

- установление более высоких налогов на филиалы зарубежных компаний;
- определение секторов, в которых разрешено зарубежное инвестирование и установление правил, регулирующих операции ТНК;
- разрешение прямых иностранных инвестиций только в форме совместного предприятия;
- установление требований по трансферу технологий и обучению местных работников;
- наложение ограничений на использование импортных компонентов и возврат прибыли;
- применение экологических стандартов;
- национализация производственных мощностей, принадлежащих зарубежным компаниям (крайняя мера).

### Список использованной литературы

1. **World Investment Report 2008: Transnational Corporations and the Infrastructure Challenge / United Nations Conference on Trade and Development [Electronic resource].** – Mode of access : [http://unctad.org/en/docs/wir2008\\_en.pdf](http://unctad.org/en/docs/wir2008_en.pdf). – Date of access : 01.10.2016.
2. **Дзусова, С. С.** Крупная корпорация – ключевое звено современной экономики / С. С. Дзу-сова // *Аудит и финансовый анализ.* – 2008. – № 5. – С. 1–7.
3. **Кузнецова, А. А.** Противоречивый характер деятельности транснациональных корпораций (в контексте их влияния на принимающие страны) / А. А. Кузнецова // *Изв. Саратовского ун-та. Сер. История. Междунар. отношения.* – 2010. – № 1. – С. 93–99.
4. **Salvatore, D.** *International Economics [Electronic resource]* / D. Salvatore. – 11th ed. – John Wiley & Sons, Inc., 2013. – 836 p.