

К. С. Купреева

Научный руководитель

Е. Г. Толкачева

*Белорусский торгово-экономический
университет потребительской кооперации
г. Гомель, Республика Беларусь*

ИДЕНТИФИКАЦИЯ ДЕФИНИЦИИ БАНКРОТСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ И РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Осуществление предпринимательской деятельности сопряжено с финансовыми рисками, в том числе с риском потери платежеспособности, когда рост обязательств перед контрагентами не обеспечивается притоком денежных средств от продаж продукции, товаров, работ, услуг. Угроза потери платежеспособности и возникновения экономической несостоятельности (банкротства) возрастает в условиях острой конкуренции, что вынуждает менеджмент организации проводить регулярную антикризисную политику, направленную на обеспечение устойчивого роста продаж, контроля за расходами и поддержание взаимовыгодных отношений со своими контрагентами.

Целью данного исследования является критическая оценка категорий экономической несостоятельности и банкротства, используемых в Российской Федерации и Республике Беларусь. Это обусловлено интеграционными процессами между странами, возможным созданием единого нормативного правового обеспечения в области банкротства, а также целесообразностью усовершенствования методик финансового анализа с учетом выявления достоинств и недостатков отечественных методик.

Изучение законодательства по банкротству Российской Федерации и Республики Беларусь позволило выявить основные отличия по определению понятий «банкротство», «несостоятельность» и «неплатежеспособность» (таблица 1).

В российской практике дефиниции банкротства и несостоятельности отождествляются, в то время как в отечественной экономической несостоятельность рассматривается как неплатежеспособность, имеющая или приобретающая устойчивый характер, признанная решением экономического суда об экономической несостоятельности с санацией должника, а банкротство – как неплатежеспособность, имеющая или приобретающая устойчивый характер, признанная решением экономического суда о банкротстве с ликвидацией должника – юридического лица, прекращением деятельности должника – индивидуального предпринимателя. На наш взгляд, разделять данные понятия необходимо и правомерно, так как выход из состояния экономической несостоятельности возможен при условии проведения эффективной политики финансового оздоровления и восстановления платежеспособности, в то время как результатом банкротств-

ва является ликвидация предприятия или прекращение деятельности индивидуального предпринимателя.

Таблица 1 – Подходы к определению банкротства, несостоятельности и неплатежеспособности в Российской Федерации и Республике Беларусь

Российская Федерация	Республика Беларусь
Несостоятельность (банкротство) – признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, о выплате выходных пособий и (или) об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей	Банкротство – неплатежеспособность, имеющая или приобретающая устойчивый характер, признанная решением экономического суда о банкротстве с ликвидацией должника – юридического лица, прекращением деятельности должника – индивидуального предпринимателя. Экономическая несостоятельность – неплатежеспособность, имеющая или приобретающая устойчивый характер, признанная решением экономического суда об экономической несостоятельности с санацией должника
Неплатежеспособность – прекращение исполнения должником части денежных обязательств или обязанностей по уплате обязательных платежей, вызванное недостаточностью денежных средств. При этом недостаточность денежных средств предполагается, если не доказано иное	Неплатежеспособность – неспособность в полном объеме удовлетворить требования кредитора (кредиторов) по платежным обязательствам, а также по обязательствам, вытекающим из трудовых и связанных с ними отношений
Примечание – Источник [1; 2].	

В определении экономической несостоятельности и банкротства в отечественной практике лежит понятие устойчивой неплатежеспособности (которое отсутствует в Российской Федерации), под которым понимают неплатежеспособность организации на протяжении длительного периода времени, а именно в течение четырех кварталов, предшествующих составлению последнего бухгалтерского баланса. Критерии признания неплатежеспособности, приобретающей и имеющей устойчивый характер, а также платежеспособности и неплатежеспособности организации закреплены на законодательном уровне, что позволяет однозначно идентифицировать ее платежные возможности (таблица 2). В определение банкротства и экономической несостоятельности целесообразно добавить не только устойчивую неплатежеспособность, но и устойчивую убыточность, которая приводит к уменьшению собственного капитала, росту внутренних и внешних обязательств.

Таблица 2 – Критерии идентификации платежеспособности (неплатежеспособности) организации

Критерии идентификации	Условия идентификации
Организация признается платежеспособной	Если коэффициенты текущей ликвидности и (или) обеспеченности собственными оборотными средствами на конец отчетного периода имеют значения более или равные установленным нормативам, а также при значении коэффициента обеспеченности обязательств активами не более 1
Организация признается неплатежеспособной	Если одновременно коэффициенты текущей ликвидности и обеспеченности собственными оборотными средствами на конец отчетного периода имеют значения менее установленных нормативов, а также при значении коэффициента обеспеченности обязательств активами не более 1
Неплатежеспособность организации приобретает устойчивый характер	Если в течение четырех кварталов, предшествующих составлению последнего бухгалтерского баланса, она является неплатежеспособной, а также при значении коэффициента обеспеченности обязательств активами менее нормативного или равного 0,85
Неплатежеспособность организации имеет устойчивый характер	Если в течение четырех кварталов, предшествующих составлению последнего бухгалтерского баланса, она является неплатежеспособной, на последнюю отчетную дату коэффициент обеспеченности финансовых обязательств активами превышает 0,85; или при наличии на дату составления последней бухгалтерской отчетности значение коэффициента обеспеченности обязательств активами более 1
Примечание – Источник [2; 3].	

В белорусском законодательстве выделяют ложную, преднамеренную экономическую несостоятельность (банкротство) и препятствование возмещению убытков кредиторам, а также сокрытие банкротства, а в российском – только преднамеренное и фиктивное банкротство.

Список использованной литературы

1. **О несостоятельности** (банкротстве) : федер. Закон Рос. Федерации от 26 окт. 2002 г. № 127-ФЗ (в ред. от 3 июля 2019 г.) // КонсультантПлюс : Версия Проф. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр». – М., 2019.

2. **Об определении** критериев оценки платежеспособности субъектов хозяйствования : постановление Совета Министров Респ. Беларусь от 12 дек. 2011 г. № 1672 (в ред. от 22 янв. 2016 г.) // КонсультантПлюс : Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр». – Минск, 2019.

3. **Об экономической** несостоятельности (банкротстве) : Закон Респ. Беларусь от 13 июля 2012 г. № 415-3 (в ред. Закона Респ. Беларусь от 24 окт. 2016 г. № 439-3) // КонсультантПлюс : Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр». – Минск, 2019.