

УДК 338.1

Т. М. Тишковская (tatyana.tishckovs@yandex.by),

ст. преподаватель

И. М. Сузько (irina.suzko@mail.ru),

студент

М. П. Рудковская (milena6225@mail.ru),

студент

*Белорусский торгово-экономический
университет потребительской кооперации
г. Гомель, Республика Беларусь*

СОЦИАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Статья посвящена трем социальным проблемам мировой экономики – массовой бедности и обеспечению первичных потребностей, социальному расслоению, ненаблюдаемой экономике.

The article is devoted to three social problems of the world economy mass poverty and provision of primary needs, social scratification, non-observed economy.

Ключевые слова: массовая бедность; первичные потребности; социальное расслоение; ненаблюдаемая экономика.

Key words: mass poverty; primary needs; social differentiation; non-observed economy.

Экономика предназначена для удовлетворения потребностей людей в материальных ресурсах, дефицит этих ресурсов, а также их неравномерное распределение приводят к возникновению массовой бедности и социальной стратификации. Это также становится причиной появления теневой экономики.

Бедность обычно рассматривается как состояние, при котором отсутствуют экономические ресурсы, необходимые для удовлетворения насущных потребностей индивида или домашнего хозяйства.

Различают два основных типа бедности:

– Абсолютная бедность означает нехватку доходов для обеспечения первичных потребностей человека. Первичные потребности – это потребности в продуктах первой необходимости (первичных благах), т. е. в пище, одежде, жилье, простейших услугах. Это минимальный

набор продуктов питания, непродовольственных товаров и услуг, необходимых для сохранения здоровья человека и обеспечения его жизнедеятельности, т. е. минимальная потребительская корзина.

– Относительная бедность является сравнительной категорией и означает состояние, при котором из-за нехватки экономических ресурсов поддержание социально приемлемого образа жизни для индивидуума или семьи становится невозможным. Для измерения относительной бедности определяют долю населения, у которого доходы ниже тех, что нужны для покупки национальной (или региональной) потребительской корзины (прожиточный минимум) для всех членов семьи, т. е. ниже национальной черты бедности.

Другим подходом может быть определение доли населения, доходы которого ниже среднемедианного дохода по стране. Применяется ценочный подход к измерению относительной бедности путем опроса индивидов, которые позиционируют себя как бедные или небедные. Относительная бедность характерна для всех стран мира и порождена социальным расслоением общества.

Абсолютная бедность, охватывающая большую или преобладающую часть населения страны, часто именуется термином «массовая бедность». Она характерна для наиболее отсталых регионов мира, где сосредоточена подавляющая часть абсолютно бедных мира.

Массовая бедность оказывает следующее негативное воздействие на экономическое развитие страны:

– бедное население не в состоянии делать сбережения, что ограничивает масштабы инвестиций;

– бедное население страдает от недоедания, что сказывается на здоровье, производительности труда данной категории людей;

– человеческий капитал бедных людей в силу низкого уровня квалификации малоэффективен и не может быть задействован в современном производстве;

– из-за низких доходов бедные люди ограничены в мобильности и информированности, что, с одной стороны, не позволяет им воспользоваться новыми возможностями, например, в области занятости, а, с другой стороны, повышает их уязвимость к ситуациям (например, землетрясение, тайфун, засуха и т. д.) и риск эксплуатации и насилия;

– низкий уровень потребления значительной части населения (бедные люди тратят не менее 80% своих доходов только на продовольствие) подрывает стимулы к разворачиванию новых производств и инновационной деятельности; в результате страны с массовой бедностью оказываются в ловушке отсталости;

– массовая нищета является источником эпидемий и политической нестабильности, что ведет к периодическим вооруженным столкновениям между социальными группами, усугубляя социально-экономическую ситуацию.

За последние десятилетия наше понимание бедности значительно изменилось. Нобелевский лауреат Амартия Сен утверждает, что абсолютно бедные люди не только сталкиваются с нехваткой финансов, но также испытывают недостаток возможностей, таких как образование, здоровье, связи и прочие ресурсы, необходимые для повышения своих доходов. Этот взгляд на бедность стал основой для создания индекса многомерной бедности.

Многие развивающиеся страны добились значительных успехов в борьбе с абсолютной бедностью благодаря ускоренному экономическому росту.

Тем не менее, социальное расслоение по-прежнему остается актуальной проблемой. Оно касается как высокоразвитых, так и менее развитых стран, проявляется в различиях в социальном статусе и уровне доходов населения. Экономисты уделяют особое внимание именно различиям в доходах. Согласно неоклассической экономической теории, доходы распределяются в соответствии с вкладом каждого в производство благ, что подчеркивает важность анализа этих различий экономического ресурса (или фактора производства). Большинство домохозяйств в рыночной системе владеет лишь такими факторами, как труд, знания, небольшой капитал, в то время как основная масса капитала, предпринимательских способностей, природных ресурсов принадлежит меньшей части домохозяйств.

Существует множество факторов, способствующих дифференциации доходов. Во-первых, они могут быть связаны с самими людьми – к числу основных аспектов относятся различия в трудолюбии, навыках, опыте, состоянии здоровья, предприимчивости и удаче. Обычно работники, обладающие этими положительными чертами, зарабатывают больше, чем те, кто в меньшей степени наделен ими. В тоже время существуют группы людей и отдельные индивиды, которые не в состоянии обеспечить себя самостоятельно. К таким категориям относятся де-

ти и подростки, молодежь, обучающаяся в учебных учреждениях, пожилые люди, больные и инвалиды, а также матери-одиночки.

Другие причины способствующие неравенству в доходах, связаны с восприятием личности обществом. В первую очередь это касается дискриминации, т. е. неравномерного распределения прав и возможностей между людьми на основе социальных, политических, гендерных, этнических, религиозных и иных отличий.

В последние годы множество стран отмечает усиление доходного неравенства. Можно утверждать, что одной из ключевых причин возрастания различий в доходах в развитых странах явились изменения в пропорциях факторов производства, особенно в контексте труда и капитала, где последний стал более выгодным.

Дифференциация доходов как явление имеет свои преимущества и недостатки для экономики. С одной стороны, возможность зарабатывать больше, чем коллеги, мотивирует людей к трудолюбию и стремлению к получению качественного образования и опыта. Стремление к высокому заработку развивает предприимчивость, включая инициативу в бизнесе. В конечном итоге, наша моральная установка подразумевает, что более квалифицированные работники должны получать большую оплату труда, чем менее компетентные. Поэтому более усердные, образованные, трудоспособные и инициативные люди способны зарабатывать не только для себя, но и для блага всего общества.

С другой стороны, отрицательные аспекты дифференциации доходов становятся особенно явными на фоне заметного неравенства.

Социальные последствия данного явления проявляются в том, что растущее противоречие между бедными и обеспеченными, а также высокая степень уязвимости значительной части населения могут угрожать общественному благополучию и вызвать политические потрясения. Это происходит, когда то, что большинство людей воспринимает как обычное неравенство в доходах, переходит в крайности. Разные государства устанавливают различные критерии, определяющие, где проходит граница между нормальным и чрезмерным неравенством. Кроме того, такое неравенство зачастую сопровождается препятствиями в доступе к образованию, здравоохранению и возможностям для социальной мобильности. В результате существующее неравенство в возможностях может значительно усугубить различия в уровне доходов.

Смягчению неравенства в доходах помогает такой социальный фактор, как социальная мобильность. Невысокий уровень дискриминации в обществе, хороший доступ к образованию и здравоохранению помогают выходцам из низших слоев общества перебраться в более высокие. Подобные «социальные лифты» помогают сохранять социальную стабильность даже в стране с сильной дифференциацией доходов.

Поэтому правительства различных стран стремятся реализовать принципы социальной справедливости, чтобы избежать чрезмерного неравенства.

Для этого государства используют разнообразные инструменты и меры. Среди них можно выделить налоговые вычеты, установление минимальной заработной платы, целевую помощь для самых бедных, субсидии на жилье, продовольственную помощь для нуждающихся, введение бесплатных завтраков для детей из малообеспеченных семей, а также различные детские пособия. В дополнение к этому, власти предоставляют льготное медицинское обслуживание для семей с детьми и пожилых людей, корректируют социальные выплаты и пенсии, а также принимают другие меры [1].

Проблема ненаблюдаемой экономики. При исчислении объема валового внутреннего продукта (ВВП) страны в него включают часть той экономики, которая в Системе национальных счетов (СНС) называется ненаблюдаемой (в предыдущих версиях СНС она именовалась теневой экономикой). Ненаблюдаемая экономика охватывает экономическую деятельность в стране, незарегистрированную официально уполномоченными органами, включает в себя следующие составные части (секторы):

– Неформальная экономика, которая работает не столько на рынок, сколько на себя (в основном это сельскохозяйственная продукция домашних хозяйств и строительство собственными силами), не ведет бухгалтерского учета, потому что осуществляется домашними хозяйствами, а не фирмами.

– Скрытая (теневая) экономика, которая производит разрешенные законом товары и услуги, но скрывается или преуменьшается с целью уклонения от уплаты налогов, социальных взносов, предписаний по охране труда, выполнения санитарных норм, получения лицензий. Примерами могут быть незарегистрированные партии товаров на легально действующих орга-

низациях, сдача в аренду или ремонт жилья без оформления договора, репетиторство или работа прислужкой без контракта.

– Незаконная экономическая деятельность (нелегальная экономика), которая является нелегальной потому, что охватывает производство и продажу тех видов товаров и услуг, которые запрещены законодательством страны. Обычно это производство и продажа наркотиков, проституция, контрабанда, производство и продажа (в обход установленных правил) оружия. Нередко в нелегальную экономическую деятельность включают запрещенные законом перераспределительные операции – хищения, грабежи, рэкет (вымогательство), мошенничество, взяточничество (коррупцию).

Первые два из трех элементов (секторов) ненаблюдаемой экономики включаются в СНС и в объем ВВП страны. Для определения размера этих секторов используются оценки, которые базируются на межотраслевом балансе (например, для выявления размеров скрытой оплаты труда); выборочных обследованиях (например, через анонимное анкетирование части студентов и школьников о плате за репетиторство); аналогиях (выявленные размеры неформальной и скрытой экономики в одном регионе могут быть с поправками применены к схожим регионам); косвенных индикаторах (например, данные о площади приусадебных и дачных участков в сочетании с данными о средней урожайности позволяют выявить примерные размеры неформального сельскохозяйственного производства на этих участках вместе взятых); экспертных оценках.

Третий элемент ненаблюдаемой экономики (незаконная экономическая деятельность) в объем ВВП не включается. Расчеты ее размеров носят оценочный характер, нелегальные перераспределительные операции нельзя отнести к производству ВВП. Однако для международных сопоставлений эти оценки используются, но в основном по отдельным видам перераспределительных операций.

Изучение теневой экономики проявляет себя по-разному в каждом из трех компонентов. Сфера неформальной экономики часто рассматривается как пережиток традиционного сектора, который сохраняется в условиях рыночной экономики. Кроме того, присутствует заметная корреляция между уровнем экономического развития страны и размерами ее неофициального сектора.

Скрытая (теневая) экономика влияет на финансовую базу государства и сужает его возможности финансирования развития, регулирования экономической деятельности, поддержания социального мира. Тем не менее, скрытая (теневая) экономика рассматривается неоклассической теорией как рациональное поведение экономических агентов, нацеленное на максимизацию дохода с учетом риска наложения санкций, – если доход заведомо превышает потери от санкций, то оппортунистически настроенные экономические агенты идут на этот риск. Неинституциональная теория рассматривает скрытую экономику как следствие несовершенства институтов, что порождает у бизнеса высокие транзакционные затраты открытого ведения хозяйственных операций – сложно открыть бизнес, высокие налоги, запутано хозяйственное законодательство, коррумпированы многие институты. Многие из этих затрат ведения бизнеса, по мнению перуанского экономиста Эрнандо де Сото, порождены бюрократизмом, присущем прежде всего менее развитым странам с их неэффективным государственным аппаратом. Поэтому ряд исследователей считают, что теневая экономическая деятельность в отдельных случаях имеет позитивный эффект, в частности, предоставляя возможность дополнительного заработка, особенно в условиях спада или стагнации формальной экономики и обесценения социальных пособий. Во многих развивающихся странах неформальная экономическая занятость – это фактически единственный реальный источник заработка для массы низкоквалифицированной рабочей силы. Также присутствует в развитых странах.

В рамках исследования незаконной экономической активности неоклассическая теория утверждает, что она возникает, как и теневая экономика, из рационального поведения экономических агентов. Гэри Беккер подчеркивал, что «предположение о рациональности подразумевает, что некоторые личности становятся преступниками, поскольку, учитывая вероятность задержания и осуждения, а также строгость наказания, финансовые и другие выгоды от преступной деятельности могут оказаться сопоставимыми с доходами от легальной работы» [2]. Склонность к ведению преступной деятельности порождена социальными причинами (прежде всего дифференциацией доходов) и психологическими (часть людей имеет криминальные наклонности от рождения).

В исследованиях нелегальной экономики традиционно делается акцент на коррупции, которая проявляется как злоупотребление властными полномочиями для личной выгоды. Не-

оклассическая экономика трактует коррупцию как результат рационального выбора экономических агентов, действующих в условиях ограниченных ресурсов. В рамках данной модели домохозяйства и компании могут обладать преимуществом в доступе к экономическим ресурсам, в то время как бюрократия зачастую контролирует доступ к политическим (административным) ресурсам, особенно в контексте, когда гражданское общество находится на слабых позициях. Одним из инструментов анализа на основе этой теоретической схемы может выступать модель «принципал – агент», в которой государство, выступающее как принципал, назначает агентов, т. е. чиновников, которые могут использовать свое положение в собственных интересах в условиях слабо развитого гражданского общества.

Неоинституциональная теория рассматривает коррупцию как поведение чиновников, основанное на оппортунистических мотивах, происходящем по двум основным причинам. Первая причина – это значительная асимметрия в информации между государственными служащими и другими экономическими агентами, что зачастую вызвано чрезмерным вмешательством государства в экономику. Вторая причина заключается в захвате государственного аппарата различными группами интересов, когда государственные структуры становятся доминирующими над бизнесом и обществом. В таких условиях взятка выступает одним из способов, с помощью которого чиновники извлекают политическую ренту из бизнеса и общества.

Неоинституциональные теоретики отмечают, что коррупция приводит к множеству негативных последствий. В компаниях наблюдается рост рентоориентированного поведения, взятки становятся значимой частью затрат товаров и услуг. Бюрократические структуры продолжают поддерживать государственные заказы и проекты, которые неэффективны для страны, но выгодны для них. Эффективность макроэкономической политики снижается из-за растраты государственных средств и игнорирования указаний руководства со стороны бюрократов. Часть коррупционных средств вывозится за границу, что приводит к утечке капитала и уменьшению валового накопления. Это также усугубляет социальную несправедливость, нарастает недовольство в отношении государственных институтов.

В тоже время коррупция может отчасти выступать как способ смягчения негативного воздействия неэффективных институтов, выживания бизнеса, особенно малого, в ненормальных условиях, хотя неэффективность этих институтов часто объясняется стремлением их персонала получать взятки через искусственное поддержание своей неэффективности.

В международных экономических отношениях различные аспекты ненаблюдаемой экономики проявляются по-разному. Неформальная экономика участвует в этих процессах наиболее ограниченно, так как она ориентирована на собственные нужды, а не на рыночные требования. В отличие от нее, скрытая и нелегальная экономика имеют иную динамику участия.

Скрытая экономика особенно активна в международном экспорте капитала и рабочей силы. Ежегодно в мире незарегистрированный вывоз капитала составляет несколько сотен миллиардов долларов, в результате зарегистрированный вывоз капитала в целом по миру намного меньше зарегистрированного ввоза.

Нелегальная экономика выделяется в мировой торговле, где активно происходят сделки с товарами, включая незарегистрированные наркотики, поддельные и другие запрещенные изделия, а также услуги, например, проституцию.

Особая роль в мировой криминальной экономике принадлежит транснациональной организованной преступности. Она не только участвует в нелегальной мировой торговле, но и фактически сформировала свою собственную подсистему внутри международной финансовой структуры. Эта подсистема позволяет проводить легализацию «грязных денег» – денежных средств, полученных преступным путем. Эти средства проходят через банковскую систему таким образом, что становятся «чистыми» деньгами, что придает им видимость законных заработков [3].

Список использованной литературы

1. **Фрумкин, Б. Е.** Дифференциация доходов населения и потребление продовольствия как опекаемого блага / Б. Е. Фрумкин // Журн. новой экон. ассоц. – 2020. – № 3. – С. 184–189.
2. **Беккер, Г. С.** Человеческое поведение: экономический подход. Избранные труды по экономической теории. [пер. с англ.] [Электронный ресурс] / Г. С. Беккер // Национальная электронная библиотека. – Режим доступа: <https://rusneb.ru>. – Дата доступа: 02.10.2024.
3. **Поведенческая** и экспериментальная экономика : учеб. пособие / Н. И. Ларионова [и др.]. – Казань : Казан. ун-т, 2022. – 112 с.