Н. Г. Нерус Научный руководитель С. П. Гурская

Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации г. Гомель, Республика Беларусь

ТЕХНОЛОГИЯ «УМНЫЙ МАГАЗИН» В РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛЕ

По данным Grand View Research, к 2025 г. общий объем рынка технологий интернет вещей (IoT) в розничной торговле превысит 94 млрд долл. США. Значительная доля этих средств будет приходиться на умные магазины. Одно из перспективных направлений – технологии, позволяющие совершать покупки без кассиров. В настоящий момент наиболее известные умные магазины внедрены в компаниях WalMart, Metro Group Future Store и BGN (Boekhandels Groep Nederland). В России одной из первых систему без кассиров предложила компания Briskly, работающая с сетями «Азбука вкуса», «Улыбка радуги» и др. [1].

Умный магазин (англ. Smartstore) – термин, описывающий новое поколение технологий автоматизации розничных торговых сетей, которые используют при продаже товаров технологии RFID, смарт-полки, смарт-тележки, смарт-карты, смарт-кассы и т. д.

Вот некоторые решения, которые применяются в умных магазинах для автоматизации бизнес-процессов.

- Внутренняя аналитика на основе датчиков и сенсоров аппаратно-программные решения, нацеленные на отслеживание товаров, оптимизацию рабочего времени торгового персонала, контроль скидок/акций и т. д. Это позволит изучить влияние рекламных скидок/акций на посещаемость магазина.
- Маркетинговые исследования на основе датчиков. Данные применяются для отслеживания перемещения клиентов в маркетинговых целях. Например, датчики Кітетіс визуально отслеживают возраст покупателей, их пол и стиль одежды, чтобы сформировать индивидуальное маркетинговое предложение. Вместо массовой информационной рассылки по всей клиентской базе система отправляет сообщения тем, для кого акция действительно актуальна.
- Аналитика и маркетинговые исследования на основе датичков. Решения данной группы нацелены на корреляцию внутренней аналитики и маркетинговых исследований. ІоТ позволяет также получить представление об уникальности товара и способах взаимодействия с новыми и существующими покупателями. Это в дальнейшем используется для оценки потребительских предпочтений и планирования продаж.
- Слежение за товарами. Для этого разрабатываются специальные противокражные датчики, которые автоматически открепляются от товаров после их покупки. Кроме того, разрабатываются роботы, которые следят за товарами, используя специализированное программное обеспечение со встроенным картографированием.
- *Предотвращение краж*. Применение RFID-метки с функцией автоматической блокировки колес тележки, чтобы не выпустить из магазина покупателя без оплаченной покупки.
- *Кнопки для покупок с доставкой на дом.* Разработаны специализированные устройства, которые позволяют пользователям прямо из дома заказывать различные товары (покупатели могут повторно заказывать товары одним нажатием или сканировать штрих-коды, чтобы идентифицировать товары для повторного заказа).
- Умные примерочные комнаты, в которых используют интерактивное зеркало с сенсорным экраном, которое позволяет покупателям запрашивать у торгового персонала новые вещи и настраивать освещение в примерочных. С помощью RFID-меток зеркало может определить, какие товары покупатель принес в примерочную и порекомендовать ему похожие товары.
- *Управление покупательскими потоками*. Соблюдение оптимального количества покупателей в очереди на кассе позволяет равномерно распределить нагрузку на сотрудников в течение дня. Решения на базе видеоаналитики подсчитают число покупателей в торговом зале, определят длину очереди на кассе и подают звуковой сигнал к открытию дополнительных касс в случае высокой загрузки [2, с. 58–59].

Применение аналитики также позволяет увеличить общее количество чеков благодаря снижению числа отказов от покупки из-за долгого ожидания в очереди, снизить расходы на маркетинговый бюджет, а также повысить лояльность покупателей.

Концепция «умный магазин» имеет как преимущества, так и недостатки. К преимуществам умных магазинов относят возможность:

- значительно сократить штат сотрудников;
- уменьшить размеры очередей на кассах за счет более быстрого обслуживания клиентов;
- повысить лояльность покупателей за счет высокого качества обслуживания и подготовки персональных скидочных предложений;
- оптимизировать затраты на логистику в торговых залах ретейлеры получают возможность точно знать, в каких точках торгового зала и в каком количестве выкладывать тот или иной товар;
 - снизить вероятность ошибок и злоупотреблений персонала.

Среди основных недостатков умных магазинов можно выделить следующие:

- существенные расходы на техническое переоборудование торговых залов;
- сложность разработки эффективных методов защиты товаров от воровства и вандализма;
- большие затраты на техническое обслуживание умных решений;
- невозможность полностью обезопасить умные решения от внешнего вмешательства (проблема киберугроз);
 - высокая зависимость от электроники, которая в любой момент может выйти из строя.

Первый в Республике Беларусь смарт-магазин «Маланка» появился в микрорайоне Брилевичи г. Минска в 2022 г. Магазин работает круглосуточно. Здесь для покупателей пошагово расписано каждое действие. Первый пункт — скачать мобильное приложение. Установка и регистрация занимает считанные минуты, да и сама платформа не просит указывать различных данных, только номер телефона, имя и электронную почту. Еще одно условие системы — привязка к профилю банковской карты [3].

Умный магазин — это новый этап в развитии ретейла, где технологии играют ключевую роль в создании бесшовного и персонализированного клиентского опыта. Такие магазины используют комбинацию IoT, искусственного интеллекта, больших данных и других цифровых решений, чтобы оптимизировать работу бизнеса и предоставить покупателям уникальный сервис.

Технология умного магазина обеспечивает бизнесу:

- сокращение времени на покупки и удобство платежей для покупателей;
- повышение операционной эффективности;
- снижение издержек.

Список использованной литературы

- 1. Умный магазин будущее розничной торговли // iot.ru Hовости Интернета вещей. URL: https://iot.ru/riteyl/umnyy-magazin-budushchee-roznichnoy-torgovli (дата обращения: 02.04.2025).
- 2. **Гурская, С. П.** Применение технологий цифровой экономики в розничной торговле / С. П. Гурская, А. Н. Скрундевский // Актуальные проблемы коммерции, логистики и маркетинга в условиях трансформации современной экономики : сб. науч. ст. междунар. науч.-практ. конф., Гомель, 20 окт. 2022 г. / Бел. торгово-экон. ун-т потреб. кооп. ; редкол.: Е. П. Багрянцева [и др.]. Гомель, 2022. С. 57–61. 1 CD-ROM.
- 3. **Затестили**, как работает смарт-магазин «Маланка» без продавцов и касс // SB.BY Беларусь сегодня. URL: https://www.sb.by/articles/kontrolnaya-zakupka2548.html (дата обращения: 02.04.2024).