

**К. А. Домасевич**

Научный руководитель

**А. В. Медведев**

Белорусский торгово-экономический  
университет потребительской кооперации  
г. Гомель, Республика Беларусь

## **АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОЙ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ**

В современных условиях экономики Республики Беларусь особую значимость приобретает задача предупреждения банкротства хозяйствующих субъектов, его своевременного прогнозирования и нейтрализации. Экономика страны, функционирующая в условиях трансформационных процессов и внешнеэкономических вызовов, характеризуется повышенной неопределенностью, что усиливает риски финансовой несостоятельности организации под воздействием комплекса внешних и внутренних факторов.

За последнее десятилетие многие организации столкнулись с реальной угрозой банкротства, что предопределило актуальность разработки и внедрения эффективных механизмов прогнозирования финансовой устойчивости. Для белорусских организаций становится насущной необходимостью формирование компетенций в области оценки платежеспособности, диагностики угроз банкротства и управления финансовыми рисками.

Своевременная и объективная диагностика вероятности банкротства позволяет организациям оперативно реагировать на кризисные явления, разрабатывать превентивные антикризисные меры, принимать обоснованные управленческие решения и минимизировать последствия финансовой нестабильности.

В мировой и отечественной практике накоплено много методов прогнозирования банкротства. Среди них распространение получили следующие: многофакторная модель Э. Альтмана, система показателей У. Бивера, коэффициентная модель Р. Таффлера, скоринговая модель Д. Фулмера, дискриминантная модель Р. Лиса и др.

Несмотря на наличие официальных отечественных методик [1], обращение к модели британского исследователя Р. Таффлера [2] при анализе белорусских организаций, включая организации потребительской кооперации, обусловлено следующими причинами:

– *Сравнительная новизна и адаптивность модели.* В отличие от классических моделей Альтмана и Бивера, разработанных в 1960-е гг., модель Р. Таффлера основана на анализе данных британских компаний 1970–1980-х гг. [2]. Это делает ее более современной и адаптируемой к экономике, отличной от американской. Благодаря гибкой структуре, модель может быть эффективно применена в условиях трансформационной экономики Беларуси, особенно в организациях потребительской кооперации [3].

– *Комплексность и акцент на операционных показателях.* Модель Таффлера включает четыре ключевых финансовых коэффициента, охватывающих различные аспекты деятельности организации. Такой подход позволяет оценивать не только ликвидность, но и операционную эффективность, что имеет решающее значение для организаций потребительской кооперации, чья финансовая устойчивость напрямую зависит от оборачиваемости товаров и уровня издержек [4].

– *Ограничность официальных отечественных методик.* Утвержденная в Беларуси официальная методика является надежным инструментом для текущего контроля и соблюдения нормативов [1]. Однако ее применение носит, как правило, констатирующий характер, фиксируя уже свершившиеся негативные изменения. В отличие от нее, модель Таффлера и другие зарубежные подходы имеют ярко выраженную прогнозную направленность, позволяя выявлять угрозу банкротства за 1–2 года до ее наступления. Это дает менеджменту возможность заблаговременно принять корректирующие меры и избежать кризисных последствий [3].

Таким образом, применение модели Р. Таффлера при оценке финансовой несостоятельности организаций потребительской кооперации обусловлено не заменой, а дополнением отечественных подходов. Ее использование в сочетании с официальной методикой [1] и другими аналитическими инструментами способствует созданию системы раннего предупреждения финансовых кризисов, что важно в условиях повышенной экономической неопределенности.

Для подтверждения практической значимости модели проведен расчет показателей Минского филиала Минского областного потребительского общества (ОблПО) по модели Таффлера за 2022–2024 гг. (таблица).

### Оценка вероятности банкротства Минского филиала Минского ОблПО

Годы	Показатели	Значение, тыс. р.	Формула	Финансовое состояние
2022	Прибыль (убыток) от реализации продукции, товаров, работ, услуг	-2 030	$X1 = -2 030 : 30 388 = -0,0668.$ $X2 = 10 773 : 30 399 = 0,3544.$ $X3 = 30 388 : 51 482 = 0,5903.$ $X4 = 66 784 : 51 482 = 1,2976.$ $Z2022 = 0,53 \cdot (-0,0668) + 0,13 \times 0,3544 + 0,18 \cdot 0,5903 + 0,16 \times 1,2976 = -0,0354 + 0,0461 + 0,1063 + 0,2076 = 0,325$	0,325 > 0,3. Организация находится в стабильном финансовом положении
	Краткосрочные обязательства	30 388		
	Краткосрочные активы	10 773		
	Всего обязательств	30 399		
	Всего активов	51 482		
	Выручки от реализации продукции, товаров, работ, услуг	66 784		
2023	Прибыль (убыток) от реализации продукции, товаров, работ, услуг	-3 386	$X1 = -3 386 : 36 615 = -0,0925.$ $X2 = 12 867 : 36 622 = 0,3513.$ $X3 = 36 615 : 56 270 = 0,6507.$ $X4 = 50 983 : 56 270 = 0,9061.$ $Z2023 = 0,53 \cdot (-0,0925) + 0,13 \times 0,3513 + 0,18 \cdot 0,6507 + 0,16 \times 0,9061 = -0,0490 + 0,0457 + 0,1171 + 0,1450 = 0,259$	0,2 ≤ 0,259 ≤ 0,3. Организация находится в зоне неопределенности
	Краткосрочные обязательства	36 615		
	Краткосрочные активы	12 867		
	Всего обязательств	36 622		
	Всего активов	56 270		
	Выручки от реализации продукции, товаров, работ, услуг	50 983		
2024	Прибыль (убыток) от реализации продукции, товаров, работ, услуг	-2 800	$X1 = -2 800 : 53 779 = -0,0521.$ $X2 = 17 976 : 53 786 = 0,3342.$ $X3 = 53 779 : 90 904 = 0,5916.$ $X4 = 42 961 : 90 904 = 0,4726.$ $Z2024 = 0,53 \cdot (-0,0521) + 0,13 \times 0,3342 + 0,18 \cdot 0,5916 + 0,16 \times 0,4726 = -0,0276 + 0,0434 + 0,1065 + 0,0756 = 0,198$	0,198 < 0,2. Организация находится в зоне высокой вероятности банкротства
	Краткосрочные обязательства	53 779		
	Краткосрочные активы	17 976		
	Всего обязательств	53 786		
	Всего активов	90 904		
	Выручки от реализации продукции, товаров, работ, услуг	42 961		

Результаты анализа показывают ухудшение финансового состояния организации: интегральный показатель снизился с 0,325 до 0,198. Если в 2022 г. организация имела стабильное финансовое положение, то к 2024 г. перешла в зону высокой вероятности банкротства. Основными причинами такого положения стали снижение выручки, рост краткосрочных обязательств и падение рентабельности, что указывает на ослабление эффективности использования активов и усиление зависимости от заемных источников.

Полученные результаты подтверждают, что модель Таффлера является действенным инструментом ранней диагностики финансовых трудностей и может использоваться при комплексной оценке устойчивости организаций потребительской кооперации, дополняя существующие отечественные методики.

### Список использованной литературы

- 1. Об утверждении** Инструкции по анализу и контролю за финансовым состоянием и платежеспособностью субъектов предпринимательской деятельности : постановление М-ва финансов Респ. Беларусь, М-ва экономики Респ. Беларусь от 27 дек. 2011 г. № 140/206 : с изм. и доп. // КонсультантПлюс. Беларусь : справ. правовая система (дата обращения: 10.12.2025).
- 2. Taffler, R. J.** Forecasting Company Failure in the UK Using Discriminant Analysis and Financial Ratio Data / R. J. Taffler // Journal of the Royal Statistical Society. – 1982. – Vol. 145, № 3. – P. 342–358.
- 3. Лапина, Е. В.** Зарубежные модели прогнозирования банкротства: возможности адаптации для белорусских предприятий / Е. В. Лапина // Банкаўскі веснік. – 2022. – № 5 (702). – С. 60–68.
- 4. Кравченко, Н. А.** Диагностика финансовой несостоятельности субъектов потребительской кооперации: современные подходы и проблемы применения / Н. А. Кравченко, Л. В. Петрушенко // Финансы, учет, аудит. – 2019. – № 4. – С. 15–21.