

## **АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОЙ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ**

В современных условиях экономики Республики Беларусь особую значимость приобретает задача предупреждения банкротства хозяйствующих субъектов, его своевременного прогнозирования и нейтрализации. Экономика страны, функционирующая в условиях трансформационных процессов и внешнеэкономических вызовов, характеризуется повышенной неопределенностью, что усиливает риски финансовой несостоятельности организации под воздействием комплекса внешних и внутренних факторов.

За последнее десятилетие многие организации столкнулись с реальной угрозой банкротства, что предопределило актуальность разработки и внедрения эффективных механизмов прогнозирования финансовой устойчивости. Для белорусских организаций становится насущной необходимостью формирование компетенций в области оценки платежеспособности, диагностики угроз банкротства и управления финансовыми рисками.

Своевременная и объективная диагностика вероятности банкротства позволяет организациям оперативно реагировать на кризисные явления, разрабатывать превентивные антикризисные меры, принимать обоснованные управленческие решения и минимизировать последствия финансовой нестабильности.

В мировой и отечественной практике накоплено много методов прогнозирования банкротства. Среди них распространение получили следующие: многофакторная модель Э. Альтмана, система показателей У. Бивера, коэффициентная модель Р. Таффлера, скоринговая модель Д. Фулмера, дискриминантная модель Р. Лиса и др.

Несмотря на наличие официальных отечественных методик [1], обращение к модели британского исследователя Р. Таффлера [2] при анализе белорусских организаций, включая организации потребительской кооперации, обусловлено следующими причинами:

– *Сравнительная новизна и адаптивность модели.* В отличие от классических моделей Альтмана и Бивера, разработанных в 1960-е гг., модель Р. Таффлера основана на анализе данных британских компаний 1970–1980-х гг. [2]. Это делает ее более современной и адаптируемой к экономике, отличной от американской. Благодаря гибкой структуре, модель может быть эффективно применена в условиях трансформационной экономики Беларуси, особенно в организациях потребительской кооперации [3].

– *Комплексность и акцент на операционных показателях.* Модель Таффлера включает четыре ключевых финансовых коэффициента, охватывающих различные аспекты деятельности организации. Такой подход позволяет оценивать не только ликвидность, но и операционную эффективность, что имеет решающее значение для организаций потребительской кооперации, чья финансовая устойчивость напрямую зависит от оборачиваемости товаров и уровня издержек [4].

– *Ограниченность официальных отечественных методик.* Утвержденная в Беларуси официальная методика является надежным инструментом для текущего контроля и соблюдения нормативов [1]. Однако ее применение носит, как правило, констатирующий характер, фиксируя уже свершившиеся негативные изменения. В отличие от нее, модель Таффлера и другие зарубежные подходы имеют ярко выраженную прогнозную направленность, позволяя выявлять угрозу банкротства за 1–2 года до ее наступления. Это дает менеджменту возможность заблаговременно принять корректирующие меры и избежать кризисных последствий [3].

Таким образом, применение модели Р. Таффлера при оценке финансовой несостоятельности организаций потребительской кооперации обусловлено не заменой, а дополнением отечественных подходов. Ее использование в сочетании с официальной методикой [1] и другими аналитическими инструментами способствует созданию системы раннего предупреждения финансовых кризисов, что важно в условиях повышенной экономической неопределенности.

Для подтверждения практической значимости модели проведен расчет показателей Минского филиала Минского областного потребительского общества (ОблПО) по модели Таффлера за 2022–2024 гг. (таблица).

### Оценка вероятности банкротства Минского филиала Минского ОблПО

Годы	Показатели	Значение, тыс. р.	Формула	Финансовое состояние
2022	Прибыль (убыток) от реализации продукции, товаров, работ, услуг	-2 030	$X1 = -2\,030 : 30\,388 = -0,0668$ .	0,325 > 0,3. Организация находится в стабильном финансовом положении
	Краткосрочные обязательства	30 388	$X2 = 10\,773 : 30\,399 = 0,3544$ .	
	Краткосрочные активы	10 773	$X3 = 30\,388 : 51\,482 = 0,5903$ .	
	Всего обязательств	30 399	$X4 = 66\,784 : 51\,482 = 1,2976$ .	
	Всего активов	51 482	$Z2022 = 0,53 \cdot (-0,0668) + 0,13 \times 0,3544 + 0,18 \cdot 0,5903 + 0,16 \times 1,2976 = -0,0354 + 0,0461 + 0,1063 + 0,2076 = 0,325$	
	Выручки от реализации продукции, товаров, работ, услуг	66 784		
2023	Прибыль (убыток) от реализации продукции, товаров, работ, услуг	-3 386	$X1 = -3\,386 : 36\,615 = -0,0925$ .	0,2 ≤ 0,259 ≤ 0,3. Организация находится в зоне неопределенности
	Краткосрочные обязательства	36 615	$X2 = 12\,867 : 36\,622 = 0,3513$ .	
	Краткосрочные активы	12 867	$X3 = 36\,615 : 56\,270 = 0,6507$ .	
	Всего обязательств	36 622	$X4 = 50\,983 : 56\,270 = 0,9061$ .	
	Всего активов	56 270	$Z2023 = 0,53 \cdot (-0,0925) + 0,13 \times 0,3513 + 0,18 \cdot 0,6507 + 0,16 \times 0,9061 = -0,0490 + 0,0457 + 0,1171 + 0,1450 = 0,259$	
	Выручки от реализации продукции, товаров, работ, услуг	50 983		
2024	Прибыль (убыток) от реализации продукции, товаров, работ, услуг	-2 800	$X1 = -2\,800 : 53\,779 = -0,0521$ .	0,198 < 0,2. Организация находится в зоне высокой вероятности банкротства
	Краткосрочные обязательства	53 779	$X2 = 17\,976 : 53\,786 = 0,3342$ .	
	Краткосрочные активы	17 976	$X3 = 53\,779 : 90\,904 = 0,5916$ .	
	Всего обязательств	53 786	$X4 = 42\,961 : 90\,904 = 0,4726$ .	
	Всего активов	90 904	$Z2024 = 0,53 \cdot (-0,0521) + 0,13 \times 0,3342 + 0,18 \cdot 0,5916 + 0,16 \times 0,4726 = -0,0276 + 0,0434 + 0,1065 + 0,0756 = 0,198$	
	Выручки от реализации продукции, товаров, работ, услуг	42 961		

Результаты анализа показывают ухудшение финансового состояния организации: интегральный показатель снизился с 0,325 до 0,198. Если в 2022 г. организация имела стабильное финансовое положение, то к 2024 г. перешла в зону высокой вероятности банкротства. Основными причинами такого положения стали снижение выручки, рост краткосрочных обязательств и падение рентабельности, что указывает на ослабление эффективности использования активов и усиление зависимости от заемных источников.

Полученные результаты подтверждают, что модель Таффлера является действенным инструментом ранней диагностики финансовых трудностей и может использоваться при комплексной оценке устойчивости организаций потребительской кооперации, дополняя существующие отечественные методики.

### Список использованной литературы

1. **Об утверждении** Инструкции по анализу и контролю за финансовым состоянием и платежеспособностью субъектов предпринимательской деятельности : постановление М-ва финансов Респ. Беларусь, М-ва экономики Респ. Беларусь от 27 дек. 2011 г. № 140/206 : с изм. и доп. // КонсультантПлюс. Беларусь : справ. правовая система (дата обращения: 10.12.2025).
2. **Taffler, R. J.** Forecasting Company Failure in the UK Using Discriminant Analysis and Financial Ratio Data / R. J. Taffler // Journal of the Royal Statistical Society. – 1982. – Vol. 145, № 3. – P. 342–358.
3. **Лапина, Е. В.** Зарубежные модели прогнозирования банкротства: возможности адаптации для белорусских предприятий / Е. В. Лапина // Банкаўскі веснік. – 2022. – № 5 (702). – С. 60–68.
4. **Кравченко, Н. А.** Диагностика финансовой несостоятельности субъектов потребительской кооперации: современные подходы и проблемы применения / Н. А. Кравченко, Л. В. Петрушенко // Финансы, учет, аудит. – 2019. – № 4. – С. 15–21.